

## Прямые продажи – практика и опыт

Успех бизнеса с «Мэри Кэй» напрямую зависит от двух составляющих: знаний косметической продукции и использования преимуществ прямых продаж.

Какое на вас произведет впечатление руководитель, который не сможет ответить на вопрос, чем его предприятие отличается от ему подобных. От того, что и как мы рассказываем нашим клиентам о методе прямых продаж, его преимуществах и возможностях работы Консультанта по красоте, возникает лояльное отношение к Компании и всей индустрии прямых продаж. А главное, рождается понимание бизнеса и желание стать его участником. Метод прямых продаж – это основная тема для общения с нашими клиентами в любое время, проводим ли мы класс, мини-презентацию, индивидуальную консультацию, бизнес-интервью.

Среди основных преимуществ метода подробно рассмотрим следующие:

- 1. Гибкий график работы.**  
Нехватка времени – глобальная проблема современности. Прямые продажи – это отсутствие необходимости тратить время на длительные и неудобные поездки на работу, независимость от графика отпусков. Возможность больше времени проводить с семьей и работать в том ритме и комфортных условиях, которые выбираете только вы.
- 2. Независимость от руководства.**  
Только вы управляете своим делом, планируете, решаете, когда готовы подняться на новую ступень карьеры. Все зависит от ваших амбиций. Прямые продажи – это отсутствие страха и стресса перед возможным увольнением.
- 3. Неограниченное финансовое самовыражение.**  
Сумма заработка зависит только от вас.
- 4. Возможность воплотить мечту о собственном бизнесе с минимальным риском и серьезной работы материалы и профессиональное обучение.**
- 5. Дружеские отношения и социальные возможности.**  
Прямые продажи – это свободный выбор, с кем, когда, где, зачем и как работать. С вашими коллегами вас объединяют общие интересы и цели, и вы всегда можете рассчитывать на их поддержку.
- 6. Уверенность в себе и личностный рост.**  
Чувство уверенности растет по мере продвижения по карьерной лестнице. Прямые продажи – это неограниченный простор для творчества и самовыражения, возможность уделять внимание другим важным сторонам жизни, любимому занятию, обучению и т.д.
- 7. Возможность пользоваться качественной продукцией по специальной цене.**  
Основные потребности всех людей одинаковы, а прямые продажи основаны на удовлетворении глубинных потребностей каждого. Здесь нет национальных, возрастных и образовательных ограничений.



### Прямые продажи – бизнес без границ!

#### Молодые девушки-студентки

Многих из них уже не мотивирует возможность просто хорошо выглядеть или иметь дополнительный заработок. Их привлекает возможность построения карьеры и неограниченных доходов.

#### Женщины от 30 до 45 лет

Им важна карьера, хорошие доходы, возможность уделять больше времени детям и, конечно, быть интересной и привлекательной для любимого.

#### Дамы пенсионного возраста

Когда их сокращают или отправляют на пенсию, их карьера заканчивается, но они полны энергии, опыта и амбиций. Работа в системе прямых продаж с «Мэри Кэй» для них – вторая молодость!

#### Бизнес-леди.

Им важны масштабы бизнеса, поддержка Компании и, конечно, признание. Признание в обычном бизнесе часто возможно только на очень высоком уровне или же в случае, когда предприниматель занимается благотворительностью, спонсорством, меценатством.

#### Шаг за шагом – секреты успешной методики

Способность «Мэри Кэй» соответствовать и превосходить ожидания женщин привлекает к нам все новых клиентов. Узнав лучше Компанию, женщины часто хотят стать Консультантами.

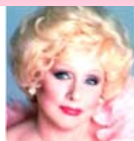
**И прежде чем предложить клиенту бизнес с Компанией, необходимо дать ему возможность примерить роль хозяйки класса.**

Это первый секрет метода прямых продаж – «попробуй, прежде чем купить». Деятельность хозяйки класса позволяет проявить организаторские способности и другие бизнес-навыки, изучить продукцию. В таком случае естественным путем снимаются многие вопросы и страхи. Именно в этом случае клиент становится хорошим Консультантом.

Верный путь, также гарантирующий успех метода прямых продаж, состоит в том, чтобы общаться с как можно большим количеством людей. Такую возможность дает, конечно, активный образ жизни. Существует прямая связь между объемом удовольствия, получаемого от работы, и способностью привлекать людей к себе и бизнесу с «Мэри Кэй».

Рекламируйте! Всегда носите с собой образцы продукции, печатные издания. Это инструменты нашего бизнеса, которые несут в себе приглашение в новую жизнь.

Ольга Пименова. Ведущий Лидер



# Грандиозный

# Успех

ОКТАБРЬ  
2009

Марина ПАШНЕВА  
Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

С признательностью специально для



*Здравствуйтесь, самые Лучшие Лидеры! Вы просто не представляете, как Хороши! Наши наработки на Семинаре – лучшее подтверждение профессионализму!*  
Архипова Светлана – Брошь Роза по личным продажам,  
Лисинская Татьяна – Бриллиантовый Шмель и 5 место по личным продажам среди Лидеров,  
Мушенко Татьяна – 9 место по личным продажам среди Консультантов,  
Пашнева Марина – Бриллиантовый Шмель и 8 место в Круге Признания.  
*Это Успех и Огромные перспективы! Станьте Супер-Звездой к Следующему Семинару!*



## с Днем Рождения

Поздравляем в октябре:

Вас дорогие Лидеры

и ваших родных

20 ЧЕРНЫШЕВУ Раису  
29 ПАШНЕВУ Марину



14 мужа ЛАВРОВОЙ Марины Евгения  
16 мужа ИВАНИЦКОЙ Жанны Михаила  
20 маму ПАШНЕВОЙ Марины Раису  
21 сына МИЛЕНЬКОЙ Натальи Павла  
29 дочь ЧЕРНЫШЕВОЙ Раисы Марину

7 лет  
ЧЕБОТАРЕВА  
Наталья

5 лет  
САЙГАНОВА  
Наталья

12 лет  
АРХИПОВА  
Светлана

6 лет  
ИВАНИЦКАЯ  
Жанна

Данные приводятся на основании Анкет. Сообщите, пожалуйста, даты рождения Ваших родных.

Вы - женщины, сами определяющие успех вашего бизнеса.



# ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

Мэри Кэй Эш говорила: «Я убеждена: нигде и никогда не было карьеры, более радующей и более вознаграждающей, чем карьера Лидера в Mary Kay. Помогать другим женщинам достигать желаемого, одновременно воплощая свои мечты, - это работа, которой жаждет каждая женщина».

## НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр. 19)

## ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ

Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

статус	клуб	фамилия, имя	команда		личный заказ	Всего БГ	Вознаграждение за работу с личной командой + БГ+ Премия
			активные / всего	б.е.			
<b>ЭЛИТНЫЙ ВЕДУЩИЙ</b> *****	12+13++	место вакантно					
<b>ВЕДУЩИЙ</b> *****	12+13++	ПАШНЕВА Марина	14 из 37	53	15	219	+++ за работу с Дочерними БГ 30 807 руб
<b>БУДУЩИЙ ВЕДУЩИЙ</b> ***	12+13++	место вакантно					
<b>СТАРШИЙ ЛИДЕР</b> *	12+13++	место вакантно	10 из 28	21	15	69	2 646 + 6 520 +
 1 линия	12+9 +	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	10 из 28	21	15	69	2 646 + 6 520 +
	12+11+	КРАМСКИХ Ирина	18 из 38	63	18	101	7 938 + 11 665 + 1300
	12+11+	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	16 из 28	64	20	109	8064 + 12 589 + 1300
	12+11+	РЯБИКОВА Людмила	15 из 52	48	15	105	6048 + 12 127 + 1 300

## Будущий Лидер

Если Вы думаете, что Вы сможете, - Вы сможете.

БГ	фамилия, имя	команда		новый конс-в	личный заказ	комиссия руб.	комиссия следующего уровня	Поможет увеличить результат
		активные / всего	б.е.					
<b>БУДУЩИЙ ЛИДЕР Клуб 12% - 8 и более консультантов</b> ⚙️⚙️⚙️⚙️⚙️⚙️								
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	8 из 24	31		9	3906	+13 608 все	Все преимущества Лидера БГ после выполнения программы - Участие во всех конкурсах Компании, - Проведение встреч с личной командой Выпуск информационного Листа, Участие во всех мероприятиях Комп. Национальной Линии, Бизнес-групп - Обучение в Университете «МК».

## Главный Организатор

Темп Лидера определяет темп команды.

<b>ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР клуб 8 %- 5-7 Консультантов</b> ⚙️⚙️⚙️⚙️							Вам помогут:	
1181	РОЛИНА Марина	6 из 14	17		2	1428	2800	- Хорошие личные продажи каждый месяц, - Новые Консультанты в личной команде - Активное участие в мероприятиях «Мэри Кэй».
6633	МИЛЕНЬКАЯ Наталья ШИПИЛОВА Светлана	5 из 13 5 из 8	5 9		1 1	420 756	860 1510	

## Организатор

Вы можете достичь всего, к чему искренне стремитесь.

<b>ОРГАНИЗАТОР Клуб 4%- 3-4 Консультанта</b> ⚙️⚙️⚙️							Направления работы:	
1181	ЗВЯГИНЦЕВА Светлана	4 из 7	7	-	1	294	1400	1. ЗЛП (Личный Пример, Личный пример, Личный пример) 2. Больше Консультантов с активным заказом. 4. Рост команды 5. Встречи с личными Консультантами 6. Взаимопомощь внутри команды 7. Обучение, и в Университете МК 8. Участие в Конкурсах и программах 9. Цель - захватывающая и амбициозная. 10. Планирование и действие по плану 11. Проработка лидерских качеств. 12. Участие в проведении Собраний БГ
	ЗАСУХИНА Надежда	3 из 15	9	4	3	378	1200	
	МОЛОКАНОВА Ирина	3 из 6	9	1	3	378	8400	
	ПЕТРОВА Наталья	3 из 8	7		3	294	640	
	ЧЕБОТАРЕВА Наталья	3 из 4	6		1	336	665	
НАГУРНАЯ Галина	3 из 3	12						
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	3 из 16	7	3	3	294	680	
	БАТРАКОВА Наталья	3 из 6	14					
16114	КРАМАРЕНКО Людмила	3 из 3	5		3	210	520	

## Старший Консультант

Будьте командным игроком.

## Консультант

Начните делать то, что необходимо, затем то, что сделать возможно - и неожиданно Вы совершите невозможное.

## Впечатления наших Лидеров и Консультантов

Российский Национальный Семинар для меня один из важнейших праздников в году!

Участвуя ежегодно в 11-ти семинарах. Все больше восхищаюсь отличной организацией мероприятия, компетенцией и чуткостью сотрудников Компании, подбором развлекательной программы на самый взыскательный вкус и обучением от лучших из лучших Национальных Лидеров! Мне так приятно идти по сцене в парадах, радоваться успехам тысяч женщин, видеть сияние звезд и бриллиантов, счастливых улыбок! Вся атмосфера дает очень позитивный настрой и сильную мотивацию на успех!

Этот праздник остается со мной надолго! Раиса Чернышева, ЛБГ 6633

Первое, что очень поразило - количество консультантов в Российском отделении - 400000 человек. В Европейском отделении всего 800000 консультантов - Россия составляет половину!!! За 2008-2009 Семинарский год продажи выросли вдвое (во всем мире кризис!!!). Очень было приятно, что двое из одиннадцати новых Национальных Лидеров из нашей Национальной Ветви. Это Евгения Ерохина из Краснодара, она неоднократно проводила обучения для наших консультантов, и Ирина Кофанова из Курска. Приятно, когда на сцене стояли две интересные бизнес-леди, мамы первоклашек, с очаровательными детьми и мужьями с лиц которых не сходила гордость и восхищение своими супругами.

Вечер Национальной линии проходил в шикарном банкетном зале отеля Holiday In в Сокольниках, нас поздравляла Алла Соколова - генеральный директор Российского отделения «Мэри Кэй». Все мероприятие проходило за изысканным ужином, под выступление танцевальной пары.

Компания «Мэри Кэй» хороша тем, что она дает возможность неограниченному числу женщин реализовывать свои способности и таланты. В следующем году в сентябре пройдет Юбилейный 15 семинар. Приглашаю Вас принять в нем участие - это поможет расширить Ваш взгляд на бизнес с компанией Мэри Кэй!

Ирина Крамских ЛБГ 5027



В «Олимпийском», где проходил конкурс «Евровидения» состоялась Национальный семинар нашей Компании. Это признание консультантам от Компании, где можно встретить столько успешных женщин. На Семинаре я услышала, что Компания «Мэри Кэй» славится своими наставниками. И это действительно так. После Семинара в отеле «Холлидей Инн Сокольники» состоялась теплая встреча 1-ой Национальной Линии Галины Киселевой. Здесь я встречаю людей, на которых хочется быть похожей. Присутствующая на вечере Генеральный директор Российского отделения Алла Соколова отметила приятную дружественную атмосферу и успехи нашей Линии: 1-е место в России и в Европе! Я горжусь и радуюсь этим успехам!

Четвертый день мы с Ларисой Качко провели день с нашими старшими лидерами Элитным Лидером Маргаритой Газиной, Ведущими Лидерами Мариной Пашневой и Ниной Гончар в приятном общении и знакомстве с японской кухней!

Я благодарна всем, с кем общалась эти дни за теплую семейную атмосферу праздника!

Наталья Галиулина