

## Прямые продажи – практика и опыт

Успех бизнеса с «Мэри Кэй» напрямую зависит от двух составляющих: знаний косметической продукции и использования преимуществ прямых продаж.

Какое на вас произведет впечатление руководитель, который не сможет ответить на вопрос, чем его предприятие отличается от ему подобных. От того, что и как мы рассказываем нашим клиентам о методе прямых продаж, его преимуществах и возможностях работы Консультанта по красоте, возникает лояльное отношение к Компании и всей индустрии прямых продаж. А главное, рождается понимание бизнеса и желание стать его участником. Метод прямых продаж – это основная тема для общения с нашими клиентами в любое время, проводим ли мы класс, мини-презентацию, индивидуальную консультацию, бизнес-интервью.

Среди основных преимуществ метода подробно рассмотрим следующие:

- 1. Гибкий график работы.**  
Нехватка времени – глобальная проблема современности. Прямые продажи – это отсутствие необходимости тратить время на длительные и неудобные поездки на работу, независимость от графика отпусков. Возможность больше времени проводить с семьей и работать в том ритме и комфортных условиях, которые выбираете только вы.
- 2. Независимость от руководства.**  
Только вы управляете своим делом, планируете, решаете, когда готовы подняться на новую ступень карьеры. Все зависит от ваших амбиций. Прямые продажи – это отсутствие страха и стресса перед возможным увольнением.
- 3. Неограниченное финансовое самовыражение.**  
Сумма заработка зависит только от вас.
- 4. Возможность воплотить мечту о собственном бизнесе с минимальным риском и серьезной работы материалы и профессиональное обучение.**
- 5. Дружеские отношения и социальные возможности.**  
Прямые продажи – это свободный выбор, с кем, когда, где, зачем и как работать. С вашими коллегами вас объединяют общие интересы и цели, и вы всегда можете рассчитывать на их поддержку.
- 6. Уверенность в себе и личный рост.**  
Чувство уверенности растет по мере продвижения по карьерной лестнице. Прямые продажи – это неограниченный простор для творчества и самовыражения, возможность уделять внимание другим важным сторонам жизни, любимому занятию, обучению и т.д.
- 7. Возможность пользоваться качественной продукцией по специальной цене.**  
Основные потребности всех людей одинаковы, а прямые продажи основаны на удовлетворении глубинных потребностей каждого. Здесь нет национальных, возрастных и образовательных ограничений.



### Прямые продажи – бизнес без границ!

#### Молодые девушки-студентки

Многих из них уже не мотивирует возможность просто хорошо выглядеть или иметь дополнительный заработок. Их привлекает возможность построения карьеры и неограниченных доходов.

#### Женщины от 30 до 45 лет

Им важна карьера, хорошие доходы, возможность уделять больше времени детям и, конечно, быть интересной и привлекательной для любимого.

#### Дамы пенсионного возраста

Когда их сокращают или отправляют на пенсию, их карьера заканчивается, но они полны энергии, опыта и амбиций. Работа в системе прямых продаж с «Мэри Кэй» для них – вторая молодость!

#### Бизнес-леди.

Им важны масштабы бизнеса, поддержка Компании и, конечно, признание. Признание в обычном бизнесе часто возможно только на очень высоком уровне или же в случае, когда предприниматель занимается благотворительностью, спонсорством, меценатством.

#### Шаг за шагом – секреты успешной методики

Способность «Мэри Кэй» соответствовать и превосходить ожидания женщин привлекает к нам все новых клиентов. Узнав лучше Компанию, женщины часто хотят стать Консультантами.

**И прежде чем предложить клиенту бизнес с Компанией, необходимо дать ему возможность примерить роль хозяйки класса.**

Это первый секрет метода прямых продаж – «попробуй, прежде чем купить». Деятельность хозяйки класса позволяет проявить организаторские способности и другие бизнес-навыки, изучить продукцию. В таком случае естественным путем снимаются многие вопросы и страхи. Именно в этом случае клиент становится хорошим Консультантом.

Верный путь, также гарантирующий успех метода прямых продаж, состоит в том, чтобы общаться с как можно большим количеством людей. Такую возможность дает, конечно, активный образ жизни. Существует прямая связь между объемом удовольствия, получаемого от работы, и способностью привлекать людей к себе и бизнесу с «Мэри Кэй».

Рекламируйте! Всегда носите с собой образцы продукции, печатные издания. Это инструменты нашего бизнеса, которые несут в себе приглашение в новую жизнь.

Ольга Пименова. Ведущий Лидер



# Грандиозный

# Успех

ОКТАБРЬ  
2009

Марина ПАШНЕВА  
Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

С признательностью специально для



**Здравствуйтесь, самые Лучшие Лидеры!**  
**Вы просто не представляете, как Хороши!**  
**Наши наработки на Семинаре – лучшее подтверждение профессионализму!**  
**Архипова Светлана – Брошь Роза по личным продажам,**  
**Лисинская Татьяна – Бриллиантовый Шмель и 5 место по личным продажам среди Лидеров,**  
**Мушенко Татьяна – 9 место по личным продажам среди Консультантов,**  
**Пашнева Марина – Бриллиантовый Шмель и 8 место в Круге Признания.**  
**Это Успех и Огромные перспективы! Станьте Супер-Звездой к Следующему Семинару!**



## с Днем Рождения

Поздравляем в октябре:

Вас дорогие Лидеры

и ваших родных

20 ЧЕРНЫШЕВУ Раису  
29 ПАШНЕВУ Марину



14 мужа ЛАВРОВОЙ Марины Евгения  
16 мужа ИВАНИЦКОЙ Жанны Михаила  
20 маму ПАШНЕВОЙ Марины Раису  
21 сына МИЛЕНЬКОЙ Натальи Павла  
29 дочь ЧЕРНЫШЕВОЙ Раисы Марину

## с Юбилеем

7 лет  
ЧЕБОТАРЕВА  
Наталья

5 лет  
САЙГАНОВА  
Наталья

12 лет  
АРХИПОВА  
Светлана

6 лет  
ИВАНИЦКАЯ  
Жанна

Данные приводятся на основании Анкет. Сообщите, пожалуйста, даты рождения Ваших родных.

Вы - женщины, сами определяющие успех вашего бизнеса.

