

## Календарь наших Встреч - отметьте в ежедневнике:

Вы можете участвовать во всех мероприятиях соответственно Вашему статусу. Ваша активность будет способствовать Вашему продвижению в Компании.

При планировании своей деятельности поступайте профессионально:

1. в первую очередь учитывайте мероприятия Компании «Мэри Кэй»,
  2. потом Национальной Лиги Галины Киселевой,
  3. далее совместные мероприятия наших бизнес-группы,
  4. и встречи бизнес-группы,
  5. С учетом этих больших мероприятий, назначайте свои личные встречи – классы и бизнес-интервью.
- В этом случае Вы будете успевать все, и клиенты будут больше ценить Вас.



### Компания «Мэри Кэй»:

1. **РОССИЙСКИЙ СЕМИНАР** – один раз в год - **30 сентября-1 октября «Стань Супер-Звездой!»** – г.Москва.

Оплата с 1 апреля – 1000 рублей (разница в 1 рубль, чтобы не путать города)

2. **КОНФЕРЕНЦИЯ по Карьере** – один раз в год – «**Выбирай Звездный Путь**»: **14 апреля** – Москва, **20 апреля** – Краснодар, **27 апреля** – Кемерово, **4 мая** – Челябинск, **6 мая** – Хабаровск, **12 мая** – Санкт-Петербург, **18 мая** – Нижний Новгород.

\* участие в 2-х и более Конференциях в разных городах разрешено

Оплата с 1 февраля – 1000 рублей (разница в 1 рубль в разных городах)

3. **ТРЕНИНГИ для Независимых Консультантов** в Университете «Мэри Кэй» - 4 раза в год

4. **РАБОЧИЕ субботы в ДЦ** – обычно вторая суббота – **20 марта, 24 апреля**

### Национальная Лига № 1:

1. **Лидерская КОНФЕРЕНЦИЯ** – 4 раза в год – сентябрь, ноябрь

10.00-13.00 ч. — в *Холидэй инн Сокольники, ул. Русаковская, 24*  
 особое признание Красным Пиджакам, Звездным Консультантам, Клубу 12%, Лучшим Новичкам квартала и Консультантам, повысившим статус.

Заранее сообщите Лидеру о своем участии (предварительная запись)

2. **ТРЕНИНГИ для консультантов** - 4 раза в год - **29 мая, 28 августа, ноябрь**

10.00, 14.00-17.00 ч. — для всех консультантов и Организаторов - в *Деловом Центре, м. Чистопрудный бульвар 4*  
 «Продажи» и тренинг «Привлечение» билет - 300 руб., VIP-билет (новичкам и Звездным) – 150 руб.

3. **Новичка** - 4 раза в год - **30 мая, 29 августа, ноябрь**

10.00 ч.- для новых Консультантов, их гостей, Организаторов - в *Деловом Центре, м. Чистопрудный бульвар 4*

4. **Выездной СЕМИНАР по Карьере НЛ** – один раз в год - **23-25 мая** от статуса Старший Консультант (в январе, феврале, марте – 20 б.е. общие заказы)

Оплата до 1 апреля – 3800 рублей Лидеру БГ

### Наш Лидерский коллектив:

1. **СОБРАНИЯ Бизнес-группы** – мастер-класс, информация, обучение, обмен опытом, поздравления, признание.

Каждый Лидер проводит для своей бизнес-группы. Если Консультант не может посещать собрания своего Лидера (территориально или из-за графика работы), то он может по договоренности посещать собрания другого Лидера. В «Мэри Кэй» действует программа Удочерения, которая помогает Консультантам активно сотрудничать с Компанией.

2. **ГОСТЕВЫЕ Встречи** – совместные мероприятия для Консультантов и Клиентов, проводятся при участии всех бизнес-групп, и помогают лучше узнать продукцию, получить признание, опыт, встретиться с коллегами.

г.Одинцово с 12.00 до 14.00 ч. - обычно ПЕРВАЯ СУББОТА - **6 марта, 3 апреля**

г.Москва с 14.00 до 16.00 ч. – обычно ВТОРАЯ СУББОТА - **13 марта, 10 апреля**

Офис на Долгоруковской, 21, оф.502

3. **ОБУЧЕНИЕ от Ведущего Лидера** – для всех Консультантов всех Бизнес-группы – включает темы: система работы с клиентами, создание команды, карьера, система бизнеса, доход.

г.Одинцово-10 – в рамках собраний БГ 1181 – каждый ПОНЕДЕЛЬНИК с 18.15 до 20.00 ч.

г.Москва с 10.30 до 13.30 ч. – обычно ВТОРАЯ СУББОТА - **13 марта, 10 апреля**

Офис на Долгоруковской, 21, оф.502

4. **ГАЗЕТА Бизнес-группы** – ежемесячно выпускается каждым Лидером для консультантов своей бизнес-группы.

**Газета для Лидеров и Организаторов** - ежемесячно выпускается Ведущим Лидером высылается активным Лидерам команд и всем, кто проявил себя в предыдущем месяце, всех дочерних бизнес-групп.

Бизнес с «Мэри Кэй» - это личный бизнес. Каждый Независимый Консультант ведет бизнес с «Мэри Кэй» самостоятельно, но не сам по себе. Участвуя в мероприятиях Компании и Национальной Лиги, обучаясь и обмениваясь опытом на мероприятиях наших Бизнес-групп, Вы получаете большие возможности для личного развития, вырабатываете навыки взаимодействия в команде, и лучше понимаете традиции и правила «Мэри Кэй». Будьте открыты для взаимовыгодного сотрудничества, получайте объективные знания!



# Грандиозный

# Успех

МАРТ 2010

Марина ПАШНЕВА  
 Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

С признательностью специально для

Здравствуйтесь, дорогие Лидеры и Организаторы!

Поздравляю Вас с началом Весны, с прекрасной возможностью по-новому взглянуть на мир, почувствовать неиссякаемое желание перемен и необыкновенное воодушевление сделать жизнь еще лучше! Вы многое можете (порой больше, чем думаете). Вы уже многое знаете (кажется, что знаете все, и новым знаниям просто уже нет места. Поверьте, есть!). Секрет развития – и ситуации, и личности - в том, чтобы думать не только о себе, но и о других, и не только брать и накапливать, но и с удовольствием делиться и обмениваться. Тогда появляется второе дыхание и открываются новые двери там, где Вы уже не видели перспектив, меняется отношение к Вам, и жизнь к Вам разворачивается счастливой стороной. Буквально, разблокируется новый уровень, и Вы сможете продолжить интереснейший путь развития! Вам это понравится!

Ваш Ведущий Лидер Марина Пашнева



Тронная речь ГАНДРАБУРЫ Ольги - Королевы в номинации Двор Личных продаж 2008-2009 Семинарский год, Украина

Мне многие сегодня говорят: "Ей повезло". Да, мне повезло. И мне начинает везти, когда я работаю 14 часов в сутки 7 дней в неделю. К своему Королевству я шла 3 года: 1-ый год - 7 место, 2-й год - 4-е место и сегодня - 1-е.

Мне повезло, я купила билет на конференцию и когда я ехала в купе с попутчиком с 2-мя моими коллегами, которые хотели отсадить нашего спутника в купе, мне повезло, я с ним заговорила. И в последствии фирма, в которой он работал, сделала у меня заказ на 1000 б.е., а затем на 300 б.е.

Да, мне повезло. Но до их заказов в марте у меня был мой личный объем 500 б.е. Это мои классы, это мои клиенты. Недавно я пересчитала все свои профили - их более 1000. А сколько профилей у Вас?

В 17 лет я приехала поступать в г.Одессу в институт. Я никого здесь не знала, а когда начала работать в "Мэри Кэй", мой круг замыкался на моем муже и ребенке. Как начать? С кем? Выход всегда есть. Я пошла к своему соседу и попросила его заполнить 20 анкет, и кто бы мог подумать, что в последствии они приведут меня к Лидерству и Королевству.

Да, не все покупают продукцию "Мэри Кэй", но меня не останавливают отказы, я выполняю свою работу с радостью. Нужно услышать лес "Нет", чтобы потом услышать "ДА". Поймите, когда женщина говорит "нет", она говорит это себе, а не мне. Я не могу останавливаться на людях, которые отказывают сами себе. Это их выбор. А мой выбор - везение+.

Да, мне повезло, у меня лучшие родители, я всегда брала с них пример, и буду благодарить их до конца своих дней за возможность быть самостоятельной и за свободу выбора. Да, мне повезло, у меня лучший муж в мире, которому я благодарна за то, что он рядом, за веру в меня и за то, что он является моим вдохновением.

Да, мне повезло, у меня уникальная команда, и именно она вдохновляла меня на такие победы потому, что только личным примером я могу показать, что можно получить в "Мэри Кэй".

Из новостей SNSD Танасевич Елены.

Поздравляем в марте:



с Днем Рождения

Вас дорогие Лидеры

и ваших родных

3	КАРАСИК Елена	8 мужа	ЗВЯГИНЦЕВОЙ Светла	Сергея
18	ЛИСИНСКУЮ Татьяну	9 сына	САЙГАНОВОЙ Натальи	Александра
31	КРАМСКИХ Ирину	23 сына	СВЕШНИКОВОЙ Ольги	Павла

Данные приводятся на основании Анкет. Сообщите, пожалуйста, даты рождения Ваших родных.

С Юбилеем



# ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

Мэри Кэй Эш говорила: «Я убеждена: нигде и никогда не было карьеры, более радующей и более вознаграждающей, чем карьера Лидера в Mary Kay. Помогать другим женщинам достигать желаемого, одновременно воплощая свои мечты, - это работа, которой жаждет каждая женщина».

## НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

### 6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр.19)

Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

статус	клуб	фамилия, имя	команда				Вознаграждение за работу с личной командой + БГ+ Премия
			активные / всего	б.е.	личный заказ	Всего БГ	
<b>ЭЛИТНЫЙ ВЕДУЩИЙ *****</b>	12+13++	место есть					
<b>ВЕДУЩИЙ *****</b>	12+13++	ПАШНЕВА Марина	27 из 38	154	12	466	+++ за работу с Дочерними БГ 43 092
<b>БУДУЩИЙ ВЕДУЩИЙ ***</b>	12+13++	место есть					
<b>СТАРШИЙ ЛИДЕР *</b>	12+13++	место есть					
	12+13+	АРХИПОВА Светлана	25 из 45	92	22	300	11 592 + 40 950 + 13 00
	12+11+	КРАМСКИХ Ирина	14 из 40	113	9	167	14 238 + 19 288 + 8 000
	12+11+	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	10 из 31	47	30	102	5 428 + 11 781 + 1 300
	12+11+	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	11 из 30	24	7	76	3 024 + 7 182 + -
	12+11+	РЯБИКОВА Людмила	22 из 48	54	3	108	6 804 + 12 474 + 1 300



### 5. Будущий Лидер

Если Вы думаете, что Вы сможете, - Вы сможете.

БГ	фамилия, имя	команда		новых конс-в	личный заказ	комиссия руб.	комиссия следующего уровня	Поможет увеличить результат
		активные / всего	б.е.					
<b>БУДУЩИЙ ЛИДЕР Клуб 12% - 8 и более консультантов</b>								
1181	ЗАСУХИНА Надежда	8 из 18	14	1	3	1764	3600	Все преимущества Лидера БГ после выполнения программы - Участие во всех конкурсах Компании, - Проведение встреч с личной командой, Выпуск информационного Листа, Участие во всех мероприятиях Компании, Национальной Линии, Бизнес-группы, - Обучение в Университете «МК»
	СБОРИК Ирина	8 из 9	24	1	3	3024	6100	
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	13 из 19	77		12	9 747	19000	
	КОГУТ Инна	8 из 8	20		24	3150	6500	
6633	ШИПИЛОВА Светлана	8 из 8	18	1	1	1008	2016	

### 4. Главный Организатор

Темп Лидера определяет темп команды.

<b>ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР клуб 8 %- 5-7 Консультантов</b>							
1181	КАБАНОВА Екатерина	5 из 8	21	6	1764	3600	
	МОЛОКАНОВА Ирина	5 из 6	16	13	1344	2700	
	РОЛИНА Марина	6 из 14	27	3	2268	4536	
2775	МИШИНА Вита	6 из 9	25	2	45	2100	4200
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	5 из 8	16	3	1344	2698	
7824	МУШЕНКО Татьяна	5 из 14	12	2	3	1008	2016
16114	КУЛИНА Анна	6 из 11	6	3	504	1008	

Вам помогут:

- Хорошие личные продажи каждый месяц,
- Новые Консультанты в личной команде
- Активное участие в мероприятиях «Мэри Кэй».

### 3. Организатор

Вы можете достичь всего, к чему искренне стремитесь.

<b>ОРГАНИЗАТОР Клуб 4%- 3-4 Консультанта</b>								
1181	ГОРБУНОВА Алла	3 из 6	19	6	798	1200		
	ЗВЯГИНЦЕВА Светлана	4 из 6	6	2	252	460		
	КОСТЮК Светлана	4 из 4	7	3	294	1520		
	МАКАГОН Людмила	3 из 3	23	6	966	510		
	ПАРХУНЦОВА Виктория	3 из 3	12	2	1	294		2010
	ПЕТРОВА Наталья	3 из 7	7	6	504	660		
	СУХАРНИКОВА Марина	3 из 3	9	2	3	378		756
ЧЕБОТАРЕВА Наталья	3 из 4	6	-	-	-	-		
16114	КРАМАРЕНКО Людмила	3 из 8	5	3	210	420		

Направления работы

3. ЗЛП (Личный Пример, Личный пример, Личный)
2. Больше Консультантов с активным з
4. Рост команды
5. Встречи с личными Консультантами
6. Взаимопомощь внутри команды
7. Обучение, и в Университете МК
8. Участие в Конкурсах и программах
9. Цель – захватывающая и амбициозная
10. Планирование и действие по плану
11. Проработка лидерских качеств
12. Участие в проведении Собраний БГ

Комиссионное вознаграждение выплачивается со Статуса Организатор при личной активности и активности 3-х консультантов личной команды

2 Вам предлагают возможности, а Вы – приложите к ним желание и готовность работать.

## Программа Компании «Навстречу Бриллиантовому Шмелю»

Участники: Консультанты и Лидеры Бизнес-Групп  
1-й этап действует: с 1 января по 31 марта

Условия: 1. Оформить **5 Консультантов-новичков**, каждая с **с заказом 5.00 б.е. и более**  
2. Каждый новичок **активна в марте**.

Награда: изысканные серьги в восточном стиле с подвесками в виде золотистых шмелей, украшенных кристаллами; признание на Конференции по карьере в Москве.

Уже участвуют: ВОЛОДИНА Елена, ГАЙДАМАКИНА Нина, ДЕМИДОВА Ирина, ЗАСУХИНА Надежда, ИВАНИЦКАЯ Жанна, КОГУТ Инна, КОМАРНИЦКАЯ Любовь, КРАМАРЕНКО Людмила, КУЛИНА Анна, МИШИНА Вита, МУШЕНКО Татьяна, НОСЕНКО Светлана, ПАРХУНЦОВА Виктория, ПОЛИКАНОВА Ирина, СБОРИК Ирина, СУХАРНИКОВА Марина, ТЕМИРГАЛИЕВА Вера., ШИПИЛОВА Светлана

2-й этап

Действует: с 1 января по 30 июня  
Условия:

1. Оформить **10 Консультантов-новичков**, каждая с **с заказом 10.00 б.е. и более**
2. Каждый новичок **активна в июне**.

Награда:

- колье в восточном стиле с подвеской в виде золотистого шмеля, украшенного кристаллами.

## Выездной СЕМИНАР по КАРЬЕРЕ Национальной Лиги

Сроки проведения: 23 – 25 мая 2010 года.  
Место проведения: Дом Отдыха Бекасово  
дополнительная информация - [www.bekasovo.ru](http://www.bekasovo.ru)  
Условия: в январе или феврале  
1. Статус от Старшего Консультанта  
2. Заказы команды от 20 б.е. (в т.ч. личные).

Могут участвовать: Лидеры БГ: АРХИПОВА Светлана, КРАМСКИХ Ирина, ЛИСИНСКАЯ Татьяна, ПАШНЕВА Марина, РЯБИКОВА Людмила, ЧЕРНЫШЕВА Раиса  
Старшие Консультанты и Организаторы: ВОЛОДИНА Елена, ГАЙДАМАКИНА Нина, ИВАНИЦКАЯ Жанна, КАБАНОВА Екатерина, КОГУТ Инна, КРАМАРЕНКО Людмила, КУЛИНА Анна, МАКАГОН Людмила, МИШИНА Вита, МОЛОКАНОВА Ирина, МУШЕНКО Татьяна, НАГУРНАЯ Галина, ПОЛИКАНОВА Ирина, РОЛИНА Марина, СБОРИК Ирина, СТЫРАН Марина, САЙГАНОВА Наталья, ТЕМИРГАЛИЕВА Вера

Почетные гости нашего Семинара – Национальный Лидер Анжелика КРАСАВИНА – проведет эксклюзивное обучение в течение трех дней!

7 апреля в 19.00 ч. состоится премьера фильма «Мэри Кэй» в 11 городах России. Успевайте купить билет! (200 рублей через Систему заказов)

**СЕНСАЦИЯ!!!** Станьте первыми участниками проекта!



Бизнес-школа «Мэри Кэй» – это единая система обучения для Независимых Консультантов, включающая различные, в том числе и абсолютно новые, дистанционные проекты. Это первый подобный проект в мире!

Бизнес-школа «Мэри Кэй» включает следующие элементы:

1. КИНООБУЧЕНИЕ – возможность получения оперативной информации по ключевым моментам из первых рук – в апреле первый фильм (билеты в марте);
2. ПОРТАЛ – уникальный интернет-ресурс, сочетающий в себе возможности электронной библиотеки и интерактивной площадки для общения (с марта для Лидеров, с сентября – для всех Консультантов);
3. ВЕБИНАР – практический инструмент для отработки навыков, интерактивная форма обучения посредством сети Интернет в группе из 5 человек (с апреля).

Будет показано **4 фильма** в двух крупнейших сетях кинотеатров России.

**8 подарков** будет разыграно в кинолотерее, включающей 10 вопросов.

**9 вебинаров** пройдет в 2010 году.

**6 шагов** к успеху будет представлено на Портале.

Вы можете все, что можете представить себе. И много больше!

## Системное обучение Команды

Я с огромным восхищением вспоминаю класс по красоте, который много лет назад провела для меня мой Независимый Старший Лидер Бизнес-Групп Стародубцева Надежда. Я ничего не купила, отметив для себя, что это дорого для меня, но мне очень понравилось мое отражение в зеркале, и я с удовольствием дала рекомендации своим знакомым. Поэтому через год, когда я начала сотрудничество с компанией «Мэри Кэй», я поняла, что неуспешных классов по красоте не бывает — это правило № 1 в моей профессиональной деятельности.

Главное — это освоить профессию Независимого Консультанта по красоте, которая включает в себя умение проводить классы: **брать рекомендации, уметь предлагать продукцию и привлекать к сотрудничеству новых бизнес-партнеров, а, будучи Лидером, научить этому Членов своей Бизнес-Группы.**

Именно профессиональные Консультанты по красоте формируют атмосферу в Бизнес-Группе, показывают отличный пример работы в Звездном режиме, создают сильные Команды и становятся успешными Независимыми Лидерами Бизнес-Групп!

Главной причиной, по которой Консультанты не проводят классы, является желание получить быстрый результат и нежелание смотреть в будущее. Наша задача, как Лидеров Бизнес-Групп, — открывать возможности и показывать пример достойного ведения бизнеса, такого, каким видела его Мэри Кэй Эш. Конечно, если сейчас ваша Бизнес-Группа проводит недостаточное количество классов по красоте, не ждите, что все можно изменить мгновенно — **это процесс, требующий спланированной работы, терпения и желания!**

**Попробуйте ответить на вопросы: «Что я могу предложить клиентке, кроме качественной продукции? Почему женщинам выгодно побывать именно на классе? заключаются ли преимущества использования продукции Mary Kay®?»**

**10 возможностей, которые получает клиентка, приобретая продукцию Mary Kay®:**

- посетить класс по уходу за кожей или индивидуальную консультацию по применению декоративной косметики;
- индивидуальный квалифицированный подбор необходимых косметических средств;
- обучающий подход — Консультант по красоте показывает клиенткам, как правильно наносить косметику;
- возможность попробовать всю продукцию Mary Kay® прежде, чем купить;
- возможность пообщаться с подругами в приятной непринужденной обстановке;
- 100% гарантия качества продукции;
- уникальный сервис, возможность получить понравившуюся продукцию с доставкой на дом;
- возможность обменять косметические средства, если они ей не подходят;
- полезные советы по сезонному перепрограммированию;
- возможность сотрудничества с Компанией и получения дохода.

Класс является основой бизнеса «Мэри Кэй». Классы по красоте — это главный источник получения дохода для Консультантов.

**В работе с Консультантами своей Бизнес-Группы я выработала для себя определенную систему обучения и мероприятия, которые помогают мне в этом:**

**1. Всегда проводите классы сами,** т.к. личный пример — лучший способ обучения. Если вы проводите классы и ваши Новички приходят в Компанию после участия в классе по красоте, вам не придется им объяснять, в чем заключается деятельность Консультанта. Ваши Новички видели настоящий класс по красоте, а не просто «продажу по каталогу». Они получили минимум 10 возможностей, о которых говорилось ранее.

**2. Приглашайте Консультантов-новичков к себе на классы.** Вы проводите классы по красоте, а ваши Консультанты обучаются.

**3. Используйте обучающие странички** на Собраниях Бизнес-Группы на различные темы. На Собраниях я также делаю несколько звонков по назначению встреч и классов в реальном времени, чтобы Консультанты слышали, когда мне говорят «нет» или «да». Боязнь услышать «нет» — это причина, по которой Консультанты прекращают поиски клиенток. Это происходит потому, что они принимают отказ слишком близко к сердцу, а отказ — это просто отсутствие интереса к услугам, которые мы предлагаем, а не личное оскорбление. Придумайте несколько сценариев приглашения на класс, которые можно отработать на Собрании Бизнес-Группы.

**Класс для очень занятых женщин**

Позвоните десяти женщинам, которые всегда очень заняты, и скажите: «На этой неделе я приглашаю на класс по красоте для самых занятых женщин, чтобы они могли отвлечься от повседневных забот. И я подумала о Вас! У Вас такой плотный график работы, что Вам совершенно необходимо найти время для себя. В какое время Вам будет удобнее встретиться, вечером в рабочие дни или же в выходные?»

**Класс по уходу за телом «Краски лета»**

«Алло, Елена? Это Ваш личный Консультант по красоте компании «Мэри Кэй» Черныш Татьяна. У вас есть свободная минутка? Разрешите задать Вам несколько вопросов? Скажите, у вас возникает иногда желание сделать себе подарок? А когда это Вам удавалось в последний раз?... Ну, тогда у меня есть действительно приятная новость! В этом месяце мы проводим специальные презентации нашей Ароматической коллекции, которые мы назвали «Краски лета». Такая презентация займет не больше часа, но, поверьте, это прекрасная возможность побаловать себя и немножко отдохнуть.

Я предложу вам попробовать чудесные средства по уходу за кожей тела и ног Mary Kay®. Средства по уходу за кожей тела и ног Mary Kay® помогут повысить ваше настроение и жизненный тонус, я вам также расскажу о солнцезащитных средствах. Как вы на это смотрите? Итак, когда и где нам удобно встретиться? А может быть, Вы захотите пригласить и своих подруг?»

Также на Собраниях Бизнес-Группы можно проводить общение по телефону в парах: звонок в реальном времени клиентке с целью назначения класса.

**Обучение проведению классов.** Поделите процесс проведения класса по красоте на три части, и каждую неделю разбирайте одну из частей:

- **Открытие класса** — как прийти к клиентке, как упаковать продукцию, как пользоваться Чековой книжкой, как работать с Профилем по уходу за кожей.
- **Продающие слова, которые необходимо выучить и использовать в работе:** диалоги из «Руководства Независимого Консультанта по красоте», как превратить консультацию в класс, как проводить класс или консультацию и т.д.
- **Завершение класса по уходу за кожей.** Назначение следующего класса, презентация и продажа наборов, преодоление возражений. Инструктаж Хозяйки класса и др.

**4. Проводите «Академию Новичка»** (1 раз в месяц), в ходе которой Консультанты-новички вашей Бизнес-Группы могут поучаствовать в показательном классе по ароматам от одного из успешных Независимых Лидеров Бизнес-Групп вашей ветви. Класс по ароматам был выбран не случайно, каждый Новичок в Стартовом наборе получает DVD-диск «Класс по уходу за кожей». Пройдя Академию, Консультант-новичок уже может проводить минимум 2 класса — по уходу за кожей и по ароматам.

**5. Открытый мастер-класс по декоративной косметике** (1 раз в месяц). Все желающие приглашают гостей и приносят свою продукцию для проведения класса. Открываю класс и завершаю его, как правило, я, основную часть ведут Консультанты сами. Это мероприятие позволяет мне увидеть окружение Консультантов (кого они приглашают на классы, как приглашают, пробники какой продукции приносят на класс, как поддерживают имидж Независимого Консультанта по красоте, насколько хорошо умеют строить отношения с клиентками).

**6. Главные Организаторы** — это первые помощники Лидера в обучении Команды, они проводят показательные классы, презентуют продукцию на Гостевых вечерах, первыми принимают участие в программах признания и конкурсах Бизнес-Группы.

Регулярно проводите конкурсы для Членов вашей Команды:

- конкурс на самое большое количество классов по красоте, проведенных за неделю;
- конкурс на лучшую фотографию, сделанную на классе по красоте;
- конкурс на самое большое количество новых гостей на классах за неделю/месяц.

Я стараюсь объявлять конкурсы, в которых у каждого Консультанта есть возможность победить

**7. Регулярность** — залог успеха. Недостаточно научиться проводить классы по красоте, необходимо действовать каждый день! 3-5 классов в неделю — это режим работы успешного Звездного Консультанта. Станьте постоянным членом «Клуба 20/20», **проводите 20 классов за 20 дней.** Выработав хорошую привычку регулярно проводить классы по красоте, мы получаем хорошую привычку получать стабильный доход. Практикуйтесь, не бойтесь делать ошибки.

**Станьте яркой личностью! Добейтесь успеха**

Татьяна Чернышева, БВЛБГ № 1833