

# Созвездие успеха

Мы улучшаем жизнь женщин

Ноябрь 2010 г.

Марина ПАШНЕВА, Ведущий Лидер

С признательностью специально для

## ТЕМА НОМЕРА: Подарки

★ НАШИ УСПЕХИ	ЕСТЬ В ОКТЯБРЕ	ПЛАНЫ НОЯБРЯ
объем продаж, б.е.	366	500
всего Консультантов	238	263
новых Консультантов	1	25
Кандидатов в Лидеры		1
Будущих Лидеров		4
Главных Организаторов	4	8
Организаторов	4	8
Старших Консультантов	13	25
Звездных Консультантов	2	9
Активных Консультантов	94	150
с заказом 3 б.е. и больше	57	125

## ★ НА ПУТИ К ШМЕЛЮ:

<i>в Круге Признания</i>	АВГУСТ - ОКТЯБРЬ
НАШИ ПРОДАЖИ	999 б.е.
БРИЛЛИАНТОВЫЙ ШМЕЛЬ	5 000 б.е.
ДАЛЛАС	7 200 б.е.
ПУТЕШЕСТВИЕ В МЕЧТУ	9 000 б.е.
<i>по Личным Продажам</i>	Шмель 600 б.е. Роза 350 б.е.
ПАШНЕВА Марина	57 б.е.
МОЛОКАНОВА Ирина	48 б.е.
МАКОГОН Людмила	25 б.е.

## *по Привлечению Консультантов*

	Шмель - 30 новичков, Роза - 20 новичков
СУХАРНИКОВА Марина	4 новичка
КУЛИКОВА Виктория	3 новичка
ПАШНЕВА Марина	3 новичка

## ★ У НАС В ПРОГРАММЕ:

### 1. Первые заказы ноября:

ГРИБАНОВА Виктория	ЕВТУШЕНОКО Ольга
ЖИЖЕРИНА Елена	ЗАВРАЖИНА Людмила
МАКАРЕНКО Оксана	МАКОГОН Людмила
САЙГАНОВА Наталья	СВЕШНИКОВА Ольга

### 2. Программа Постоянства: 26 человек

### 3. Дебют для Консультантов - в январе

## ★ ВЫЗОВ «Ярмарка ПОДАРКОВ!»

с 16 ноября по 15 декабря при заказе средств из списка на 13000 рублей - дополнительно Шаль с кистями и набор упаковки!



## Здравствуй, самые Лучшие Консультанты!

Вы уже пробовали новый аромат?! И знаете, что он пользуется популярностью у женщин и очень нравится мужчинам?! Это просто комплимент во флаконе!!! Обязательно предложите его женщинам, которым нравится нравится, и всем, кто хочет сделать запоминающийся подарок.

О новом аромате, о конкурсах, о расширении круга клиентов и росте команды мы говорили на скайп-встречах, которые теперь проходят по средам с 14.00 до 15.30 ч. для консультантов нашей бизнес-группы. Благодарю за идеи и замечательные планы Засухину Надежду, Куликову Викторию, Пархунцову Викторию, Сухарникову Марину, Тарасову Тамару, Шурьгиных Анастасию, Галину и Екатерину! Особые конференции будут проходить для Звездных Консультантов и Организаторов. Обсуждается создание вечерней группы для Консультантов. Приглашаю Вас на наши Скайп-встречи!

В октябре я с удовольствием приняла приглашение на Собрание в с.Обшаровку к Будущему Лидеру Засухиной Надежде. И благодаря современным технологиям мы смогли увидеться, пообщаться и больше узнать друг о друге и наших планах (даже своих!). Фото-репортаж в нашей газете!

Конференция «Потребитель - Предприниматель Шаг на встречу», в которой участвовали Компании Прямых Продаж, Общества защиты прав Потребителей, представители государственных организаций, стала еще одним важным событием для меня. Вместе со Старишими Национальными Лидерами Ниной Богатырь и Ольгой Малафеевой, я представляла Компанию «Мэри Кэй» и узнала много нового. Наша Компания как всегда лидирует по качеству обслуживания и лояльности клиентов к продукции и своему консультанту. (Кстати, нет Компании, которая предлагает скидку на продукцию больше, чем в «Мэри Кэй»!).

А ноябрь открывает сезон Больших Новогодних Продаж. Подарки - самая популярная тема сейчас. На Новый Год все делают подарки, и с удовольствием покупают их. Сейчас уже стало обычным заранее выбирать подарки, избегая «пробок» и очередей, и праздничные предложения уже пользуются спросом!

Компания «Мэри Кэй» выпустила праздничный «Образ», подготовила «Ярмарку Подарков» и дополнительные бонусы, чтобы Вы смогли предоставить клиентам наилучшие условия для покупки подарков именно у Вас!

Подумайте, кому Вы можете помочь. Встретьтесь с каждым клиентом. Предложите больше, чем ожидают клиенты. Вы даже не представляете. Вы даже не представляете! Вы даже не представляете, что Вас ждёт с «Мэри Кэй»!!!

Ваш Лидер Марина Пашнева

## Тестирование «Думая о тебе» Продажа

30 тестов - 30 мнений  
подарок от Лидера  
Кулон-колье  
с кристаллами



13 заказов - 13 продаж  
подарок от Лидера  
Парфюмерная вода  
«Думаю о тебе»

В ДЕКАБРЕ: Тема - 30 новых Клиентов - 30 новых профилей в Вашей картотеке - в подарок Украшение из Лидерского бланка

Вы действительно красивы и неповторимы! Действуйте и у Вас все получится!

# НОВЫЕ КОНСУЛЬТАНТЫ ОКТЯБРЯ

**Добро пожаловать в нашу Бизнес-группу!**  
Ваше решение добиться успеха важнее любых других решений.

Н  
О  
В  
И  
Ч  
К  
О  
К



Гульзада Мерняева

НОВИЧКИ в подарок – Розовая Папка	Заказ б.е.	Организатору подарок – Кружка!
МЕРНЯЕВА Гульзада г.Инта	6	СУХАРНИКОВА Марина



*важных причин,*

чтобы **начать свое дело** в «Мэри Кэй» **именно сейчас** в праздники:

1. Вы получите 50% скидку при покупке подарков к праздникам для себя и своей семьи!
2. Получите подарки от Компании!
3. Войдете в Новый год обворожительной и обновленной!
4. Поможете Вашим друзьям и знакомым приобрести отличные подарки к празднику!
5. Заработаете хорошие деньги (если захотите) и позволите себе прекрасный отдых!
6. Встретитесь в праздничные дни с друзьями и знакомыми и порадуете их новостями. И, наверняка, среди них окажутся Ваши будущие постоянные клиенты!
7. Вы начнете Новый год с Успешного старта! У Вас будет свое дело, которое позволит Вам устремиться к Звездам, и сделать свою жизнь лучше - красивее, интереснее, богаче!

## ★ ПРОГРАММА «УСПЕШНЫЙ СТАРТ» ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ-НОВИЧКОВ

Дорогие Новички, Компания «Мэри Кэй» приготовила для Вас отличные подарки: с 1 по 90 день с даты оформления Вы можете приобрести по одному из 3 наборов по очень выгодной цене 5250 рублей!

С любовью к вашей коже



Игра цвета



Феерия ароматов



### ★ ДЛЯ КАЖДОГО

лучше в первые три месяца

**Отличный старт**  
Нужно за 2 недели

- Провести 5 классов
- Разместить заказ
- Пройти обучение



Вам вручается:  
СЕРТИФИКАТ  
с золотым тиснением  
и фирменная Ручка

## Жемчужины успеха

набор из 3 шагов  
в Подарок

### Шаг 3 :

Когда Ваша Личная Группа в течение месяца впервые составит три активных Консультанта  
КОЛЬЕ



**РЕАЛЬНО**  
Жемчужное ожерелье

### Шаг 2 :

Когда Ваша Личная Группа в течение месяца впервые составит два активных Консультанта  
БРАСЛЕТ



**ПРОСТО**  
Жемчужный браслет

### Шаг 1 :

Когда у Вас первый Консультант с заказом 3.00 б.е. и больше в месяц оформления  
КЛИПСЫ



**ЛЕГКО**  
Жемчужные клипсы

### СОБЕРИ СВОЙ СЕРВИЗ

К Вам в личную команду оформился Новый Консультант с активным заказом – Вы получаете в подарок красивую **КРУЖКУ!**

(если Вы хотите получить СЕРВИЗ – сообщите заранее)

СУХАРНИКОВОЙ Марине

- вручается 1 Кружка!

### с 1 октября 2010 года

в рамках Бизнес-школы открыт для всех Консультантов Обучающий Портал! Теперь учиться еще удобнее - тогда, когда Вы можете и всегда, когда нужно!!! Для тех, кто живет далеко от Москвы, и не можете посещать все наши встречи регулярно. Для всех, кто очень занят, но хочет быть успешной в «Мэри Кэй». Для всех, кто хочет больше. Для всех, кто думает о своем будущем уже сейчас!





**ПРОГРАММА ПОСТОЯНСТВА**

**ВЫПОЛНИЛИ** в августе-октябре:

**Начался третий месяц Семинарского квартала**

**Период:**

ноябрь-декабрь-январь

**Условия:** заказ на 3 б.е. и более

**Подарок:** в Вашем заказе в январе.

\*ГРЕБЕНКИНА Галина  
\*ДЕМИДОВА Ирина  
\*ЗАВРАЖИНА Людмила  
ЗАСУХИНА Надежда  
\*КАБАНОВА Екатерина  
\*КАЛИНОВСКАЯ Елена  
\*КОЛЕСОВА Наталия  
\*ЛЕОНОВЕЦ Светлана

ЛЕТОВА Ольга  
ЛИТВИНОВА Наталья  
\*ЛОБКО Галина  
МАКОГОН Людмила  
МИТИЛЕНКО Людмила  
\*МОЛОКАНОВА Ирина  
ПАК Ольга  
\*ПАШНЕВА Марина

ПРОКОФЬЕВА Лариса  
\*ПРОХОРЕНКО Елена  
\*РОЛИНА Марина  
\*САФОНОВА Светлана  
\*СБОРИК Ирина  
\*СЕТКО Елена  
\*СКОБЕЕВА Раиса  
\*ТУРОВА Алла

ШУРЫГИНА Анастасия  
ШУРЫГИНА Екатерина



\* - Консультанты, которые сохранив Постоянство до февраля, получают дополнительный подарок от Компании.

*Поздравляю Вас с деловой предприимчивостью!!!*

**26** Консультантов нашей Бизнес-группы участвуют в Программе ПОСТОЯНСТВА Победительницам - Набор «Эффекшн», в который входит Крем для тела и Пудра с пуховкой!!!

**«ЗВЕЗДНЫЕ КОНСУЛЬТАНТЫ»**

*III Семинарский квартал*

Сапфировая Звезда

Рубиновая Звезда

Сапфировая  
48 б.е.

Рубиновая  
64 б.е.

Бриллиантовая  
80 б.е.

Изумрудная  
120 б.е.

Жемчужная  
160 б.е.



МОЛОКАНОВА Ирина



ПАШНЕВА Марина

ПРИЗНАНИЕ

ДОХОД

НАГРАДЫ

ПОДАРКИ

КРУГ ОБЩЕНИЯ



**Ваша Звезда может стать ярче, если Ваши Личные Продажи будут расширяться, и Вы проводите Классы по Полному Кругу, сочетая их с 4-х этапным Планом Привлечения. Каждый новичок квартала с заказами от 6 б.е. добавляет к Вашей Звезде 6 баллов. Жемчужный уровень: Бриллиантовая Звезда и 7 новичков в квартале.**

Вы всегда можете быть успешной в «Мэри Кэй». Выбирайте вариант:

1. Как хороший ПРОДАВЕЦ - когда Вы знаете продукцию, умеете ее подобрать и у Вас приятно покупать! Это уровень ЗВЕЗДНОГО КОНСУЛЬТАНТА.
2. Как хороший ОРГАНИЗАТОР - когда Вы даете возможность другим женщинам стать Консультантом «Мэри Кэй», информируете и подерживаете их. Это ПРИВЛЕЧЕНИЕ и СОЗДАНИЕ КОМАНДЫ!

**«КРАСНЫЙ ПИДЖАК»**

**Конкурсный период:** каждый Семинарский квартал, действующий - с 1 августа по 31 октября

**Условия:**

1. Оформить **5 новых Консультантов** в личную команду с заказом от **3 б.е. и более**
2. Суммарные заказы **всей команды – 70 б.е.** (в том числе личные и заказы, ранее оформленных консультантов)

**Награда:**

- статусный Красный Пиджак
- Книга «Руководство для будущих Лидеров Бизнес-групп»
- участие в Конкурсе «Леди в Красном»



**ТВОЙ ПУТЬ К ЗВЕЗДЕ**

КОНКУРС от ЛИДЕРА

*Конкурсный период:* ноябрь-декабрь-январь.

- Условия:**
1. Продажи каждый месяц - 18 б.е. и больше.
  2. Оформление 1 нового Консультанта каждый месяц.
  3. Звезда во 2-ом Семинарском квартале
  4. Красный Пиджак во 2-ом Семинарском квартале.

- Подарок:**
- п.1 - Набор «Истинный шик» (с блеском),
  - п. 2 - Ручка в стиле RED
  - п. 3 - Фото-рамка «Звезда»
  - п. 4 - Зонт с логотипом «Мэри Кэй»

**Действия:**

1. Составьте список 100 и список Косметических Классов,
2. Познакомьте новых клиентов с Компанией «Мэри Кэй», протестируйте выбранную продукцию - 30 и больше человек.
4. Заполните профили полностью (Это важно!)
5. Поблагодарите каждую за участие в Классе и расскажите каждой клиентке о Программе Хозяйки Классов.
6. Пригласите каждую клиентку на бизнес-интервью.

*Конкурсы - это навигатор, показывающий путь к Вашей Мечте!*

# ЛЕСТНИЦА УСПЕХА в октябре

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

## 7. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

## 6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ

ОСОБЫЕ Преимущества, награды и подарки

**Счет в банке и Три вида дохода:**

1. Доход от продажи продукции на Кассах (40-50%),
2. Комиссионное вознаграждение Организатора 4-12% от объема продаж личной команды,
3. Комиссионное вознаграждение Лидера БГ
  - 9-13% от объема продаж всей БГ и своих,
  - премии от 1300 до 40000 рублей.

**а также**

- Значок Лидера,
- Золотое Кольцо Лидера, Костюм Лидера,
- Статусные Мероприятия и Обучение: Конференции, Форумы Тренеров, Встречи НЛ
- Лидерские подарки, в т.ч. АВТОМОБИЛЬ,
- Командировка в Даллас,
- Путешествия (с мужем).

После выполнения Программы DIQ все преимущества Лидера БГ

## 5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

Клуб 12%  
8 и более Консультантов

- Два вида дохода, Комиссия Организатора уже 12%,
- Ободок с 8-ю Кристаллами, • Лидерские встречи Национальной Линии.



## 4. ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

Клуб 8%  
5-7 активных Консультантов

**Впервые - подарок Блокнот Организатора**

- Два вида дохода, и Комиссия Организатора уже 8%, а также Ободок с 5-ю Кристаллами.

## 3. ОРГАНИЗАТОР

Клуб 4%  
3-4 активных Консультанта

**НОВЫЕ преимущества:**

**Два вида дохода:**

1. Доход от продажи продукции на Кассах по Красоте (40-50%)
2. Комиссионное вознаграждение Организатора + 4%, от объема продаж личной команды,

**Впервые - подарок Ручка Организатора а также:**

- Ободок с 3-мя Кристаллами,
- Фирменный Красный Пиджак,
- Встречи, обучение Лидеров
- Выездной Семинар по Карьере.



## 2. СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Комиссия еще не начисляется, но Вы можете достичь всего, к чему искренне стремитесь.

**Впервые – в подарок Папка Организатора**

Доход от продажи продукции на Кассах по Красоте (40-50%)

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ Преимущества:

- Ободок с Кристаллом,
- Конкурсы «Жемчужины Успеха»,
- Программа Красный Пиджак,
- Подарки.



## 1. КОНСУЛЬТАНТ

Помните, что Ваше решение добиться успеха важнее любых других решений.

216 Консультантов  
в нашей бизнес-группе

Доход от продажи продукции на Кассах по Красоте (40-50%).  
Подарки, бонусы, Обучение, Университет МК  
**Мероприятия:** Дебют Новичка, Российский Семинар, Конференция по Карьере, Вечер НЛ,

Собрания, Гостевые встречи, общение, обмен опытом, Информационная поддержка, Признание, поздравления, общение Личный Бизнес с гибким графиком, Сама себе босс.



Вам предлагают возможности, а Вы – приложите к ним желание и готовность работать!

## Продажи



## Привлечение

600 б.е.	Бриллиантовый Шмель	30 новичков*
350 б.е.	Роза с бриллиантами	20-29 новичков*
250 б.е.	Золотая цепочка от Лидера	15 новичков*

\* квалифицированных



### ★ ЛУЧШАЯ ДЕСЯТКА СЕМИНАРСКОГО ГОДА 2010-2011

57 б.е.	ПАШНЕВА Марина
48 б.е.	МОЛОКАНОВА Ирина
25 б.е.	МАКОГОН Людмила
25 б.е.	СБОРИК Ирина
24 б.е.	ЗАВРАЖИНА Людмила
22 б.е.	ЛИТВИНОВА Наталья
22 б.е.	ТУРОВА Алла
21 б.е.	ЗАСУХИНА Надежда
20 б.е.	РОЛИНА Марина
19 б.е.	ПРОХОРЕНКО Елена

СУХАРНИКОВА Марина	4 новичка
КУЛИКОВА Виктория	3 новичка
ПАШНЕВА Марина	3 новичка
ВЕДЕНИНА Лилия	1 новичок
ЛИТВИНОВА Наталья	1 новичок
ШУРЫГИНА Галина	1 новичок

### ★ НАШИ ЗВЕЗДЫ:

в 1 Семинарском Квартале

**ПАШНЕВА Марина** -  
Рубиновая Звезда

**МОЛОКАНОВА Ирина** -  
Сапфировая Звезда

### ШАГ ДО ЗВЕЗДЫ:

МАКОГОН Людмила	25
СБОРИК Ирина	25
ЗАВРАЖИНА Людмила	24
ЛИТВИНОВА Наталья	22
ТУРОВА Алла	22
ЗАСУХИНА Надежда	21
РОЛИНА Марина	20

Пользуйся продукцией «Мэри Кэй» сама,  
Дай такую возможность другим,  
Будь внимательна к клиентам  
- и ты Звездный Консультант!!!

## Звёздные 16

заказ на 16 б.е. и более:

ПАШНЕВА Марина	33
МОЛОКАНОВА Ирина	21

### ★ ЛУЧШИЕ ОРГАНИЗАТОРЫ

СУХАРНИКОВА Марина	1 новичок
--------------------	-----------

### ★ РЕКОРДЫ ГОДА:

- личный заказ в месяц*
- МОЛОКАНОВА Ирина - 24 б.е.
- заказ личной команды*
- РОЛИНА Марина - 26 б.е.
- активность команды*
- КУЛИКОВА Виктория - 100%
- ШУРЫГИНА Галина - 100%

## Золотые 10

заказ на 10-15,99 б.е.

МАКОГОН Людмила	10
-----------------	----

## Серебряные 6

заказ на 6-9,99 б.е.

ЗАСУХИНА Надежда	9
ЗАВРАЖИНА Людмила	9
НАГУРНАЯ Галина	9
РОЛИНА Марина	8
ПАРХУНЦОВА Виктория	7
ЛАВРЕНТЬЕВА Гулия	7
МЕРНЯЕВА Гульзада	6
ТУРОВА Алла	6
ГРЕБЕНКИНА Галина	6
ЛОБКО Галина	6
ПРОХОРЕНКО Елена	6

*«Я всегда поддерживала следующую точку зрения: в случае противостояния между двумя людьми, или между одним человеком и группой, обязательно произойдет продажа. Или вы что-то продадите, или они продадут Вам! Это может быть продукт, нечто нематериальное или идея, в любом случае – это нечто будет продано. И продаст тот, кто настойчив, решителен, предан цели и уверен в том, что он или она пытается продать.»*

*Mary Kay*

**ВЫ ЗНАТЕТЕ, ЧТО:**  
**при заказе менее 3 б.е. Вы отказываетесь от подарка.**  
**Сейчас:**

*Лосьон для тела с ароматом  
или Набор для тела,  
или твёрдые духи*

### ★ ПРЕВЗОШЛИ СЕБЯ:

заказ в ОКТЯБРЕ больше,  
чем в СЕНТЯБРЕ:

ГОРБУНОВА Алла
ГРЕБЕНКИНА Галина
ГРИГОРЬЕВА Ирина
ДЕМИДОВА Ирина
ЗАВРАЖИНА Людмила
ЗАСУХИНА Надежда
КАБАНОВА Екатерина
КАЛИНОВСКАЯ Елена
ЛАВРЕНТЬЕВА Гулия
ЛЕОНОВЕЦ Светлана
ЛОБКО Галина
МАКОГОН Людмила
МАТЮХИНА Екатерина
МОЛОКАНОВА Ирина
ПАК Ольга
ПАРХУНЦОВА Алеся
ПАРХУНЦОВА Виктория
ПАШНЕВА Марина
ПРОКОФЬЕВА Лариса
РОЛИНА Марина
ТАРАТА Инна
ТУРОВА Алла
ШУРЫГИНА Анастасия
ШУРЫГИНА Екатерина



## Моя первая Звезда и 55 Звездных Кварталов

Представляю вам Елену Бекназарянц Старшего Лидера БГ 3776 успешного Лидера нашей Национальной Лиги, профессионала, с которой мы дружим больше десяти лет. Я многому научилась у Лены и каждая встреча становится новым уроком для моего бизнеса и меня. Я рада, что могу познакомить вас с этой удивительной женщиной!

Успехи - Броши Розы, 2 Жемчужные, 3 Изумрудных, 1 Топазовая, 23 Бриллиантовых, 11 Рубиновых, 15 Сапфировых Звезд!

Я окончила Московский авиационный институт по специальности «инженер-механик по системам жизнеобеспечения», работала над проведением медицинских и биологических экспериментов на борту космических аппаратов.

Моя жизнь полностью изменилась в октябре 1994 года, когда я начала сотрудничество с Компанией, побывав хозяйкой на единственном классе по красоте. Наблюдая, как юный Консультант (теперь мой Старший Лидер) проводила этот класс, я все время думала: «Смогу так же и даже лучше».

Получив обучающую литературу, надеялась, что узнаю все тайны ведения бизнеса, читала ночи напролет, настраивала себя на успех, пыталась выучить ингредиенты, пошла на курсы макияжа – хотелось все

знать о профессии Консультанта по красоте. В обучающей литературе говорилось, что нужно расширять клиентскую базу. Появилась цель! Я обращалась ко всем знакомым за рекомендациями, на каждого клиента заполняла профиль.

Первое время назначать классы было нелегко, но я страстно хотела стать профессионалом. Первая звезда – Сапфировая – появилась через несколько месяцев неожиданно для меня. Я к ней не стремилась – она казалась мне недостижимой. Когда мне по-

звонила Национальный Лидер Галина Киселева и сказала, что по результатам продаж я получаю награду – Лестницу успеха с Сапфировой звездой, у меня навернулись слезы. Сверкающая Лестница со Звездочками – доказательство, что ты не такая, как все. Ты особенная, лучшая, профессиональная!

Получив свою первую Звезду, я загрустила. Казалось, что «уже всем все продала». Это теперь мне понятно, что повода грустить не было. Нужно продолжать работать с имеющимися клиентами и искать новых. Каждые три месяца появляется новая продукция «Мэри Кэй» – знакомьте с ней клиентов. Даже, если клиентка говорит: «У меня все есть, и мне ничего не надо», легко ответить: «Отлично! Однако в Компании появились новинки, с которыми я хотела бы вас познакомить. Это займет несколько минут».

И, наконец, продукция рано или поздно заканчивается. Если позвонить в нужный момент, возможно получить новый заказ. За 16 лет сотрудничества с Компанией за выполнение мотивационных программ в качестве наград я получила бытовую технику, шикарные дорожные сумки, качественную бижутерию и часы. И все это – за мою успешную постоянную и стабильную работу. С нетерпением жду свою 56-ю Звезду и Лестницу успеха, украшенную настоящими бриллиантами!

### Мои секреты успеха

Относитесь к статусу Консультанта по красоте как к профессии: самостоятельно планируйте свои действия, общайтесь с успешными коллегами и Лидерами, учитесь, обучая новичков, ведите клиентскую картотеку; отделяйте средства для бизнеса от личных денег; считайте свою внешность и хорошее настроение рабочими инструментами, расширяйте свои контакты, общаясь с людьми, умело направляйте беседу; всегда оставайтесь интересной окружающим.

## ВАШ ФОКУС на первую Звезду!

Ноябрь – начало нового Семинарского квартала. Каждая из вас, мы уверены, уже следует составленному на год плану и сейчас приступает к выполнению своих целей на новый квартал. Но может быть, вы не так давно сотрудничаете с Компанией и только мечтаете о том, как значок «Лестница успеха» будет сиять на лацкане вашего пиджака? Если это так, то именно сейчас – самое время, когда вы можете начать свою Звёздную историю успеха и впервые стать Звездным Консультантом! Оглянитесь: вас окружает большое количество женщин, которые однажды тоже поставили перед собой такую цель и смогли достичь её!

Вашими помощниками в планировании будут квартальный план (с. 4–5), а также новинки и бонусы квартала. А главное это осенне-зимние месяцы, когда очень многие задумываются об особой защите для своей кожи в холодную погоду и, конечно же, о подарках к Новому году для своих близких! Уверены, вам будет что предложить клиентам на классах по красоте, и именно в этом квартале вы получите свою заветную первую Звезду и награду на выбор из брошюры «Навстречу мечте! Мотивационные программы Семинарского года 2010–2011». Начните планировать уже сегодня, взяв за основу квартальный план. В нем указано: для того, чтобы стать Звездным Консультантом и получать доход как минимум 11 200 рублей в месяц, необходимо, чтобы объем ваших продаж составлял около 4.00 б.е. в неделю. С учётом того, что средний заказ на классе по красоте составляет 1.50 б.е., вам необходимо проводить три класса еженедельно. Как это лучше сделать? Мы уже все продумали для вас! Используйте

специально разработанные печатные материалы для проведения трёх разных тематических классов по красоте:

- «С любовью к вашей коже» (класс по уходу за кожей);
- «Игра цвета» (декоративная косметика);
- «Феерия ароматов» (ароматы и уход за телом)\*.

Внимательно изучите эти материалы, запланируйте каждую неделю проводить по три таких класса, не забывая презентовать клиентам новинки и специальные предложения, которые для вашего удобства уже вписаны в календарь специальных предложений и вызовов от Компании в квартальном плане. Составьте расписание классов, придумайте каждому название и пригласите на них клиентов. В собственном плане работы вы сможете заранее отметить, какую именно продукцию вы будете представлять и какие новинки приготовлены для ваших клиентов. Ниже представлен пример рабочей таблицы.

КЛАСС	по уходу за кожей - понедельник	Кол-во продаж	б.е.	доход
1.«Таймвайз»® – «Чудо-набор»	1	2 900	1,66	1 160
КЛАСС по ароматам и уходу за телом - среда				
1.Парфюмерная вода «Элиж»	1	1 500	0,86	600
2.Парфюмерная вода «Джорни»	1	1 300	0,74	520
КЛАСС по декоративной косметике - пятница				
1.Футляр для декоративной косметики малый	1	550	0,31	220
2.Минеральные тени для век (3 шт.)	1	600	0,34	240
3.Губная помада	1	440	0,25	176
ИТОГО:		7 290	4,16	2 916

Обязательно посчитайте ваш будущий доход от продукции, которую вы планируете продать на каждом классе и количество базовых единиц, которые вы заработаете. Не забывайте, работа в таком режиме – три класса в неделю – даст вам возможность не только увеличивать свой доход и получать бонусы. Регулярно проводя классы, вы развиваете презентационные навыки, узнаете больше о продукции, повышаете профессионализм, что непременно будет отмечено вашей первой Звездой по программе «Звездный Консультант», а также наградой на заработанное количество баллов из брошюры «Навстречу мечте! Мотивационные программы Семинарского года 2010–2011». Уверены, что на следующий класс ваши клиенты придут с еще большим желанием, потому что вы уже будете профессионалом – Звездным Консультантом!

Конкурс «Твой путь к ЗВЕЗДЕ»

# С Днем Рождения!

## Вас, дорогие Консультанты

- 3 АЛЕКСАНДРОВЕЦ Татьяна
- 8 МАЛЬЦЕВА Елена
- 9 КУДИНОВА Оксана
- 10 БУЛИМОВА Зинаида
- 12 ЗВЕРКОВА Лиана
- 15 МИЗИНА Юлия
- 17 ШУРЫГИНА Галина
- 18 КРЮКОВА Светлана
- 18 ОСИНСКАЯ Ирина
- 19 КОСТЮКОВА Эльвира
- 19 НАФТАЛИЕВА Татьяна
- 20 ДАНИЛИНА Татьяна
- 21 ВАНЧУРОВА Валентина
- 24 КАЛИНИЧЕВА Наталья
- 27 ЧЕСТНОВА Татьяна

\* Данные приводятся на основании анкет.  
Сообщите, если нужно внести  
дополнения.



## и Ваших родных

- |           |                      |            |
|-----------|----------------------|------------|
| 1 сына    | КОМЕЛЯГИНОЙ Натальи  | Антона     |
| 3 мужа    | ЦЫГАНКОВОЙ Светланы  | Игоря      |
| 5 мужа    | ЛЕТОВОЙ Ольги        | Александра |
| 6 дочь    | ПЕРЕПЕЛКИНОЙ Елены   | Анастасию  |
| 8 сына    | ГРИБАНОВОЙ Виктории  | Кирилла    |
| 10 маму   | ШУРЫГИНОЙ Галины     | Тамару     |
| 11 сына   | ЖИЖЕРИНОЙ Елены      | Павла      |
| 11 мужа   | ЛУНИНОЙ Любви        | Владимира  |
| 12 мужа   | ПАРХУНЦОВОЙ Виктории | Павла      |
| 13 сына   | ВЕДЕНИЧЕВОЙ Елены    | Виктора    |
| 13 мужа   | СЕТКО Елены          | Владимира  |
| 14 дочь   | ЛЮБИМОВОЙ Людмилы    | Оксану     |
| 14 мужа   | САМОЛЬКИНОЙ Виктории | Алексея    |
| 14 мужа   | ШАМЕШЕВОЙ Анны       | Михаила    |
| 16 мужа   | ЕФРЕМОВОЙ Ирины      | Александра |
| 18 дочь   | БУРЕНКО Людмилы      | Алену      |
| 18 дочь   | ШУВАЕВОЙ Натальи     | Алену      |
| 20 мужа   | БАЛЫНИНОЙ Светланы   | Валентина  |
| 22 сына   | БУЛИМОВОЙ Зинаиды    | Павла      |
| 24 дочь   | НАФТАЛИЕВОЙ Татьяны  | Веру       |
| 25 сестру | ВАТАЕВОЙ Залины      | Агунду     |
| 26 сына   | ЛЕОНОВЕЦ Светланы    | Владимира  |
| 28 дочь   | КАРАСИК Елены        | Катю       |
| 28 сына   | МУШКАРЕНКО Оксаны    | Михаила    |
| 29 мужа   | КОЛЕСОВОЙ Натальи    | Сергея     |



*Пусть Удача  
всегда будет  
с Вами, и  
исполняются  
Ваши Мечты  
и желания!*

*Желаем  
Благополучия,  
Здоровья,  
Счастья!*

# С Юбилеем

*Пусть наполняют жизнь  
открытия  
И дарят радость перемены,  
А интересные события  
Дни украшают непременно!  
Удач во всем!  
И как бы быстро  
Ни мчались стрелки  
на часах,  
Желаем в сердце  
яркой искры  
И блеска юного в глазах!*

- |               |                 |               |                    |
|---------------|-----------------|---------------|--------------------|
| <b>1 год</b>  | ВОЛКОВА Юлия    | <b>5 лет</b>  | ДЕМИДОВА Ирина     |
|               | ГОРБУНОВА Ольга | <b>6 лет</b>  | ГЛАДКИХ Наталья    |
|               | КУДИНОВА Оксана |               | ГРИБАНОВА Виктория |
|               | МАКАРОВА Оксана |               | НЕСТЕРОВА Елена    |
|               | ШУРЫГИНА Галина | <b>2 года</b> |                    |
|               |                 |               | КОНОНОВА Людмила   |
| <b>3 года</b> |                 | <b>7 лет</b>  |                    |
|               | РУЧКИНА Евгения |               | МЫШАНСКАЯ Ирина    |
|               | СТОЙЛОВА Юлия   | <b>9 лет</b>  | ПЕТРОВА Анна       |
| <b>4 года</b> |                 |               | РЯБЧЕНКО Майя      |
|               | ШИТОВА ЮЛИЯ     | <b>11 лет</b> |                    |
|               | ШИШКОВА Оксана  |               | КОЗЛОВА Людмила    |

*Всех!!! С Днем Независимости и единства!*

*Юбилей — это Веха на пути к Новым Успехам!*

**Бонусы месяца: за 3 б.е.**

Количество бонусов увеличивается на каждые следующие 3.00 б.е. вашего единовременного заказа.

Максимальное количество бонусов, которое можно получить в одном заказе - 4 шт.

С 1 декабря за заказ на 8.00 б.е. и более первые 20 000 Консультантов по красоте получают дополнительный бонус\*\* – набор пробников ТВ основы под макияж (4 оттенка) и брошюру «Основа под макияж» - НОВИНКА ЯНВАРЯ. 2011 г.



Открытка-пробник\*\* туалетной воды Mary Kay® (6 шт. в упаковке), брошюра «Образ»

или

Лосьон для тела с ароматом туалетной воды

или

Набор по уходу за телом (гель для душа + лосьон для тела)

или

Твердые духи «Белара» или «Бэлла-Белара»

Текущий бонус можно увидеть на сайте в Информации «Наличие продукции»



**Набор с 1 ноября**

*«Думая о тебе»*

код 0343888, цена 1650 руб., Состав:  
«Думая о тебе» – Парфюмерная вода, 29 мл.  
«Думая о тебе» - Лосьон для тела, 177 мл.  
Блеск для губ в подвеске, 1,8 г.

\* Количество наборов ограничено. Успевайте заказать!

**Набор с 1 декабря**

*«Нежный поцелуй»*

цена 1480 рублей, Состав:  
- Система по уходу за губами Satin Lips®,  
- Средство для губ ТВ, препятствующее проявлению признаков старения кожи,  
- мини-флакон парфюмерной воды «Джорни», 5 мл.



**Вызов от Компании с 16 ноября**

При единовременном заказе на сумму 13 000 руб. (7.42 б.е.) продукции из списка - дополнительные бонусы – шарф в стиле «Мэри Кэй»

и аксессуары для упаковки наборов

Парфюмерные воды «Белара», «Элиж», «Джорни»,  
Туалетная вода-спрей «МК Интенсити»,  
Таймвайз Очищающее средство «3в1»  
Максимально увл.крем ТВ, пов.упр.кожи,  
Крем для глаз ТВ, препятств.проявлению признаков старения кожи,  
Обезжиренное средство для снятия косметики с глаз,  
Укрепляющий крем ТВ для кожи вокруг глаз,  
Дорожный «Чудо-набор»  
«Дневное решение» с SPF 25  
«Ночное решение»,  
Ультратушь «Черная»  
Удлиняющая тушь «Черная»,  
Система по уходу за кожей рук Satin Hands® (без запаха).

*«Эрмарка подарков»*



При единовременном заказе продукции из списка на сумму **13 000 руб. –** дополнительные бонусы\*: Шарф с кистями в стиле «Мэри Кэй»\*\*, аксессуары для упаковки

**Чтобы сохранить Организатора и свою команду Вам ВАЖНО срочно подготовить и разместить заказ (3 месяца без заказа и больше):**

- |                       |                    |                    |                    |                      |
|-----------------------|--------------------|--------------------|--------------------|----------------------|
| АЛЕКСАНДРОНЕЦ Татьяна | ВЫБОРНЫХ Светлана  | КРАВЦОВА Валерия   | НОСЕНКО Светлана   | СЕРДЮК Светлана      |
| АНИКИНА Елена         | ЖИРОВА Наталья     | КРЮКОВА Светлана   | ПЕНКНАЯ Марина     | ФЕДУЛОВА Юлия        |
| АНТОНОВА Елена        | ЗАБОЛОТНАЯ Ирина   | КУЗНЕЦОВА Оксана   | ПЕТРИШИНА Наталья  | ЧЕБОТАРЕВА Наталья   |
| АРХИПЦЕВА Ольга       | ЗАГУДАЕВА Любовь   | ЛЕСИК Валентина    | ПОЗДНЯКОВА Татьяна | ШАМЕШЕВА Анна        |
| БАГРОВА Наталья       | КВАРТЮК Елена      | МАНЬШКИНА Людмила  | ПОРОЛОВА Людмила   | ШИТОВА Юлия          |
| БАЙКОВА Надежда       | КИРИЛЛОВА Нина     | МАНЬКО Татьяна     | РУЧКИНА Евгения    | ЩЕРБА Марина         |
| БОРШОШ Таисия         | КОЗЛОВА Людмила    | МИХАЙЛЮК Лариса    | РЫБАЛОВА Татьяна   | ЯМЩИКОВА Елена       |
| БОЧАРОВА Ирина        | КОМАРНИЦКАЯ Любовь | МОСКАЛЮК Наталья   | САМСОНОВА Наталья  | ЯСТРЕБОВА Александра |
| ВОЛКОВА Юлия          | КОСТЫГИНА Нина     | МЫШАНСКАЯ Ирина    | САРВАС Елена       |                      |
| ВОРОБЬЕВА Елена       | КОЧКАРОВА Зарема   | НАФТАЛИЕВА Татьяна | СЕМИЛЕТОВА Ирина   |                      |

**Вам ВАЖНО разместить Заказ в НОЯБРЕ для сохранения скидки от Компании «Мэри Кэй» (6 месяцев без заказа и больше):**

- |                      |                     |                  |                     |                  |                   |
|----------------------|---------------------|------------------|---------------------|------------------|-------------------|
| АНДРЕЕВА Галина      | ДРОБЫШЕВА Валентина | КОНОВАЛОВА Мария | ПИВНЕВА Татьяна     | СЕЛЮТИНА Ольга   | ФРОЛОВА Ирина     |
| ГРИГОРЬЕВА Валентина | ЕЛИЗАРОВА Галина    | МАТАНОВА Ирина   | ПИНЧУК Светлана     | СИМОНОВА Наталья | ХУЛИНА Елена      |
| ГРОШЕВА Нина         | ЖУРАВЛЕВА Ангелина  | МИХАЙЛОВА Инна   | РЕПМАН Анна         | СОЗАРУКОВА Амнат | ЧЕШУИНА Анастасия |
| ДАНИЛОВА Любовь      | КАЛМЫКОВА Рауфа     | МУРЗА Карина     | РЯЗАНЦЕВА Виктория  | ФАТАЛИЕВА Лала   | ШИПИЦЫНА Надежда  |
| ДЕВЯТКИНА Наталья    | КИСЕЛЕВА Элла       | ПАВЕЛЬЕВА Елена  | САДОВНИКОВА Наталья | ФРОЛОВА Елена    |                   |



## Как готовиться к Новогодним праздникам

Поздравляю вас с наступлением зимы! Впереди рождественские праздники, и вы уже начали готовиться к **ОЧЕНЬ** большим продажам. Как?

1. Запасаемся продукцией впрок, ведь все должно быть в наличии! А это значит, размещаем заказы на 3, 6, 9 или 12 базовых единиц и получаем великолепные бонусы в подарок.
2. Далее мы покупаем упаковочные материалы и учимся красиво оформлять подарки.
3. Пишем письма руководителям организаций с предложением взять на себя хлопоты по подбору подарков сотрудникам.

4. Обзваниваем своих клиентов с предложением подарков для близких, знакомых, получаем рекомендации.

5. Проводим праздничные классы! И помните, что традиционно зимой пользуются повышенным спросом ароматы! «Думая о тебе» - неизменный «гвоздь программы»!

Уверена, что новая коллекция вызвала у вас желание немедленно поделиться со всеми своими впечатлениями, хорошим настроением и новыми возможностями для того, чтобы выглядеть молодо и красиво!

Девиз Компании «Мэри Кэй» - «Иди и отдавай». Это означает - поделись с другим тем, что есть у тебя.

Если ты получаешь удовольствие и результаты от продукции «Мэри Кэй», то предложи попробовать ее другим.

Если тебе нравится здесь работать, то предложи такую возможность другим женщинам.

Ты преуспеешь только тогда, когда преуспеют они! Именно так работает идея, заложенная в принципах нашей Компании.

Когда твоя клиентка довольна продукцией (а это ты постаралась, что она довольна), то она делает тебе заказы, а ты зарабатываешь деньги. Когда Консультанты твоей команды хорошо работают, проводят классы (а это ты их научила так работать, в том числе и личным примером), то Компания выплачивает тебе достойные комиссионные.

Ты недовольна своим заработком в «Мэри Кэй»? Действительно, как можно жить на 700 рублей в месяц (прибыль от 1 б.е.)??? Да и комиссионных обещанных что-то не видно - четыре человека делают вместе 10 базовых, и комиссионные всего-то 350 рублей.

Подумай, а ты действительно делишься своими возможностями с другими людьми?

Ты предлагаешь людям попробовать продукцию на бесплатном классе? Ты обучаешь своих Консультантов регулярно проводить такие классы? Открываешь ли ты другим мир «Мэри Кэй» или хочешь все оставить только себе?

Успех приходит к тем, кто умеет отдавать.

К тем, кто не сидит дома, обнявшись со своим Стартовым набором, а идет к людям, и тогда Стартовый набор приносит прибыль.

К тем, кто делится своей любовью, энергией, знаниями, временем, деньгами (приобретая продукцию для пробников).

Начнешь отдавать - и все вернется сторицей. Только не жадничай, не ленись, и душу вкладывай.

Желаю вам огромных заказов и довольных клиентов! Наступает самое плодотворное время!

### Для кого важно, что вы – Звездный консультант?

Для ваших клиентов. О чем говорят женщины при встрече? Конечно, о косметике! А если обе пользуются косметикой «Мэри Кэй»? То после обсуждения средств, которые им нравятся, они обсуждают консультантов, которые их обслуживают! Думаю, вы согласитесь, что каждой клиентке приятно, когда ее обслуживает самый опытный, самый профессиональный консультант. А чем характеризуется профессионализм консультанта? Наличием Звезд на Лестнице Успеха! Поэтому ваша Звезда очень важна для ваших клиентов!

Для вашего мужа, ваших детей, ваших родителей.

Подумайте сами, каким вы хотели бы видеть своего мужа: посредственным или «Звездой»? Какими вы хотите видеть своих детей: посредственностями или «Звездами»? Ваша Звезда очень важна для вашей семьи!

Для вас. Мир, который вас окружает – это зеркальное отражение вас самих. Если вы знаете, что вы Звезда. Звезда, настолько признанная, что крупнейшая Компания печатает вас в «Рейтингах Успеха», дарит вам Звезды, признание, подарки, то представьте, каких людей вы привлечете в свою жизнь, в свою команду?!

С любовью, Элитный Ведущий Лидер Инна Клименко

### Приглашаю Вас в Звездные Консультанты Компании «Мэри Кэй»!

У Вас появится отличительный знак профессионала - Лестница Успеха. Это Брошь в виде Звезды с драгоценным камнем соответствующим Звезде, полученной в квартале, и цифрой, отражающей общее количество полученных Звезд.

Ваши клиенты узнают, насколько вы успешны и станут вас рекомендовать.

Ваши коллеги увидят уровень ваших достижений.

Ваши родные будут гордиться вами.

А у вас появится стабильный доход, рекомендации, новые клиенты, награды, подарки, Успех и Радость Победителя!

Кстати, Сапфировая Звезда

= 16 бонусов «месяца»

= 6 хозяек класса в месяц

= 1–2 класса в неделю

с заказом 5 000 руб.!



*Звезда очень Вам нужна!*

## КАК БОРОТЬСЯ С ЗИМНИМИ ПРОБЛЕМАМИ КОЖИ



### Сезонное перепрофилирование

Выходили ли вы сегодня на улицу? Ощутили ли вы холод и сырость, предвещающие наступление зимы? Наверняка, да. И если это ощутили вы, значит, и ваша кожа тоже. И в такую погоду ей приходится совсем несладко. Так что же предпринять, чтобы помочь ей сохранить идеальный внешний вид в течение зимы? В нашей статье вы найдете несколько простых советов, которые помогут вам и вашим клиенткам выглядеть безупречно, несмотря на любую непогоду.



### Повышенная влажность? Необходимая увлажненность!

Зимой большую часть времени мы проводим в помещении, где всю работу делают батареи, включены обогреватели, закрыты окна. В результате всего этого воздух становится очень сухим - иногда настолько сухим, что нам становится сложно дышать. Чтобы помочь себе, мы покупаем специальные увлажнители воздуха или просто ставим под батарею емкость с водой. Но наша кожа требует большего! Она так же, как и воздух, теряет влагу, становится более сухой и чувствительной, а значит, средства, которые применялись в теплое время года, могут ей не подходить.

Чтобы убедиться в этом, необходимо провести дополнительное профилирование. Позвоните всем своим клиенткам или встретитесь с ними, чтобы узнать, изменяются ли характеристики их кожи в зимний сезон.

Предложите им еще раз заполнить профили или просто рассказать вам, отметили ли они появление сухости кожи, шелушение, раздражение. При этом помните, что, даже если в прошлом году клиентка уже отвечала на вопросы профили, сейчас состояние ее кожи могло измениться, а значит, не стоит полагаться на прошлогоднюю информацию. Если у вашей клиентки жирная кожа и она включает в свою программу ухода за кожей матирующие средства, например Жидкий крем для жирной кожи, зимой у нее может возникнуть необходимость отказаться от его использования, чтобы не пересушить страдающую от обезвоживания кожу.

Зимой ей необходимо сосредоточиться на увлажняющих средствах, например регулярно использовать Обезжиренный увлажняющий гель (код 549316, цена 810 руб.) — жирная кожа, также, как и другие типы кожи, может испытывать недостаток влаги (часто это путают с изменением типа кожи на более сухой), и этот Гель поможет нормализовать уровень увлажненности.



### «Лечим» сухость

Женщины с сухой кожей лица испытывают множество проблем в зимний период: их кожа становится еще суше, появляются раздражение, шелушение, зуд. Ваша задача - помочь им почувствовать себя комфортно, предложив средства, которые уберут эти недостатки. Основная задача при уходе за сухой кожей - поддержать необходимый уровень увлажненности.

В зимнее время это сделать значительно сложнее, поскольку сухой горячий воздух в помещении, а также морозы и ветры на улице заставляют кожу активно «дышать», отдавая так необходимую ей влагу. И здесь на помощь придут специальные средства, например Экстраувлажняющий ночной крем (код 425816, цена 400 руб.) и Интенсивно увлажняющий крем (код 548816, цена 810 руб.). Они обеспечат необходимый уход коже, при этом не закупоривая поры. Сухая кожа также нуждается в более деликатном подходе: в частности, порекомендуйте своим клиенткам, использующим Систему обновления кожи «Микродерма» (код 09-116652, цена 1600 руб.), уменьшить количество ее использований в течение недели и обязательно проводить процедуры в вечернее время: кожа, лишенная своеобразного «защитного покрытия» в виде отмерших клеток, становится крайне восприимчива к внешним воздействиям, и холодный ветер на улице не пойдет ей на пользу. Можно добавить к Дневному защитному крему крем-пудру. При этом, именно новый оттенок (IVORY 0,5) поможет убрать красные пятна и замаскирует сосудики на лице. А если поверх крем-пудры сделать несколько взмахов кистью с пудрой, то никакие морозы не страшны вашей коже – вы же одели её в «шубку» Мэри Кэй!



### Уходу за телом нет предела!

О коже лица мы позаботились — значит, пора поухаживать и за телом. Ведь зимой, когда мы постоянно носим теплую одежду, когда наша кожа не отдыхает от толстых колготок и брюк, она моментально теряет столь необходимую ей влагу. Кроме того, зимой так просто махнуть рукой на состояние кожи тела - ведь, как правило, до весны ее не увидит никто, кроме самых близких людей (если, конечно, вы не планируете отправиться в жаркие страны, на берег моря). Однако, если не ухаживать за кожей постоянно, признаки старения на ней появляются значительно быстрее, чем при условии постоянного увлажнения и питания кожи.

Бороться с этими признаками помогут средства из Коллекций «Красный чай и инжир» и «Лотос и бамбук»: Гель для душа с люфой прекрасно очищает и тонизирует кожу, а Питательный лосьон для тела восполняет недостаток питательных веществ, увлажняет и делает кожу мягкой и гладкой. Помните, Гель не удаляет защитный слой с кожи тела, помогает удерживать влагу в коже. Если же вы помимо питания и увлажнения хотите получить еще больше преимуществ, то воспользуйтесь Таймвайз Тонизирующим лосьоном направленного действия для тела (код 035084, цена 900 руб.), который не только ухаживает за кожей, но и помогает бороться с проявлениями целлюлита: неровностями кожи, сниженным тонусом, замедленной микроциркуляцией крови. Также необходимо регулярно пользоваться кремом для рук: это устранил типичную для зимнего времени сухость кожи и позволит поддержать ее упругость. Именно зимой особая рекомендация - всегда под рукой держать тюбик Крема для рук (код 032078, цена 300 руб.) Только регулярное использование Крема может стать залогом красоты и здоровья кожи рук.

*И зимой Ваша кожа будете выглядеть как после летнего отдыха!*