

Грандиозный успех

Октябрь 2012

Марина ПАШНЕВА, Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

Будьте ОТВЕТСТВЕННОЙ.
Выработайте привычку поступать ответственно. Люди уважают такой подход. Будьте готовы выполнять обещанное. И давайте только такие обещания, которые вы сможете сдержать!

Здравствуйте, дорогие Лидеры!

Огромный привет всем, кто был на Российском Семинаре! Рада, что вы были в эти дни в Москве и теперь лучше других знаете и о Компании, и о наших перспективах! Порой бывает трудно согласиться, что все в наших руках, и жизнь зависит в первую очередь от нас. Ведь так много вокруг препятствий, людей, которые в нас не верят. И все же... **ВЫ ВЫБИРАЕТЕ** с кем общаться, и **ВЫ ВЫБИРАЕТЕ** на что тратить время! Общайтесь с теми, кто верит в вас. Находите время, чтобы встретиться с яркими, интересными людьми, у которых можно поучиться. Бросьте взгляд за препятствие и внимательно рассмотрите вашу цель, подумайте о ней. Если цель стоящая, то препятствие растворится, как только начинаешь действовать. На Семинаре я познакомилась с успешными женщинами, и поняла, что успешными становятся те, кто хотят быть успешными. Думают об этом каждый день, и действуют каждый день. Каждый день! Особое восхищение вызвали у меня новые Лидеры, одной из которых 18 лет, а другой (ее Старшему Лидеру) - 23 года! Сияющие глаза, прекрасный имидж и вдохновляющий настрой! С такими хочется иметь дело. И я рада, что в нашей Ветви есть Организаторы, которые готовятся стать Лидерами. И на следующем Юбилейной Семинаре восхищаться будут нашими Лидерами!!!

Ведущий Лидер Марина Пашнева



ЗАПУСК НОВОГО САЙТА MARY KAY INTOUCH

- www.marykayintouch.ru

1 ноября 2012 г.



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС для Лидеров Бизнес-Групп за привлечение действует: 5000 рублей за 5 новых Консультантов с 5 б.е. каждый, 3000 рублей за 3 новых Колнсультанотов с 5 б.е. каждый.

с августа 2012 г.
по июль 2013 г.

Поздравляем в октябре



С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:

Вас, дорогие Лидеры

11 КРАМАРЕНКО Людмила
13 ТУР Наталья
20 ЧЕРНЫШЕВА Раиса
29 ПАШНЕВА Марина

и Ваших родных

16 мужа ИВАНИЦКОЙ Жанны
20 маму ПАШНЕВОЙ Марины
21 сына МИЛЕНЬКОЙ Натальи
23 мужа САЙГАНОВОЙ Натальи
26 дочь СУХАРНИКОВОЙ Марины
29 дочь ЧЕРНЫШЕВОЙ Раисы
Михаила
Раису
Павла
Сергея
Милану
Людмилу
Марину

С ЮБИЛЕЕМ
в «Мэри Кэй»:

4 года
ДЕТОЧЕНКО Александра
8 лет
САЙГАНОВА Наталья
10 лет
ВОЦИНСКАЯ Наталья
12 лет
ИВАНИЦКАЯ Жанна
15 лет
АРХИПОВА Светлана

Данные указаны на основании анкет. Сообщите, если необходимо внести изменения.

Вы действительно красивы и неповторимы! Действуйте и у Вас все получится!



ЛЕСТНИЦА УСПЕХА НАШЕЙ ВЕТВИ

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр.19)

Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

7. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ



Элитный Ведущий Лидер
Ведущий Лидер
Будущий Ведущий Лидер
Старший Лидер
Лидер



Статус	Процент дохода	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ б.е.	Новичков в БГ	Заказы БГ	Вознаграждение на ваш счет в банке, рублей	
			активные / всего	б.е.					
	12+13+6	можете быть Вы	21	из 43	130	60	2	332	+++ и 41040 за работу с дочерними БГ
	12+13+6	ПАШНЕВА Марина							
	12+13+5	можете быть Вы							
	12+13+5	можете быть Вы							
	12+11	АРХИПОВА Светлана	20	из 30	118	29	1	202	14160 + 22220 + 13000 = 49380
	12+11	КРАМСКИХ Ирина	15	из 26	82	18		108	9840 + 11880 = 21720
	12+11	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	12	из 18	50	20		104	6000 + 11440 = 17440
	12+11	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	16	из 22	57	25	1	107	6840 + 11770 = 18610
	12+11	РЯБИКОВА Людмила	20	из 32	59	1	3	125	7080 + 13750 + 9500 = 30330
	12+9	КОГУТ Инна	10	из 21	25	13		38	3000 + 3420 = 6420

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру. Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

Номер БГ	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ	Личное привлечение	Комиссия, рублей	Доход следующего уровня
		активные / всего	б.е.				

УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более), в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)
https://online.marykay.ru/download//diq_regular_version_Legal_last.doc



5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	8 из 17	40	20	4800	9200
------	-----------------	---------	----	----	------	------



4. ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

1181	ВОЩИНСКАЯ Наталья	5 из 5	13	13	1040	1560
	ЗАСУХИНА Надежда	5 из 13	13	12	1040	1560
	МОЛОКАНОВА Ирина	5 из 17	21	8	1680	2520
2775	МИШИНА Вита	5 из 8	11	13	880	1320
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	5 из 6	15	3	1200	1800



3. ОРГАНИЗАТОР

1181	КАБАНОВА Екатерина	4 из 10	19	1	760	1520
	ПЕТРОВА Наталья	3 из 4	12	4	480	960
2775	КОВАЛЕНКО Алла	3 из 4	7	5	280	560
7824	ДЕТОЧЕНКО Александра	4 из 7	8	18	320	640
	ЛИСИНСКАЯ Ирина	4 из 7	11	3	440	880
	МУШЕНКО Татьяна	3 из 9	3	5	120	240
16114	ВОЛОДИНА Елена	3 из 8	10	1	400	800
	КУЛИНА Анна	3 из 6	4	16	160	320

ПЛАН маркетинга. ДОХОД и СТАТУС

	Активных Консультантов в Личной команде	Комиссия % + прибыль от продаж	Потенциал нашей БГ, человек
6	Лидер БГ 8 и больше, в БГ от 25 чел	ПРЕМИЯ 9500-42000 руб. ЛИДЕРСКОЕ 9-13% ОРГАНИЗАТОРА 12% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	4
5	Будущий Лидер 8 и больше	ОРГАНИЗАТОРА 12% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	5
4	Главный Организатор 5-7 Консультантов	ОРГАНИЗАТОРА 8% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	7
3	Организатор 3-4 Консультантов	ОРГАНИЗАТОРА 4% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	12
2	Старший Консультант 1-2 Консультантов	ОРГАНИЗАТОРА НЕТ ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	30
1	Консультант нет	ОРГАНИЗАТОРА НЕТ ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	177
	Потребитель (Консультант, не работающий с клиентами)	ОРГАНИЗАТОРА НЕТ СКИДКА 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ 0	

484 человека

1,2. КОНСУЛЬТАНТ, СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)

Вы и только Вы определяете что делать, где и сколько зарабатывать!

Речь Патрисии Родригез-Туркер - Ведущего Национального Лидера из США на Российском Семинаре 2012

Мне было 16 лет, когда моя мама начала бизнес с Мэри Кэй, поэтому, можно сказать, что я – ребенок «Мэри Кэй». Каждый день после основной работы моя мама брала меня и мою сестру с собой для того, чтобы доставить продукцию Мэри Кэй всем клиентам. Она была такой сильной женщиной! Она всегда знала, что нужно сделать, и делала это. Ничто не могло остановить ее на пути к ее цели.

Мне потребовался примерно год для того, чтобы понять, что бизнес с Мэри Кэй – это именно тот бизнес, о котором я могла мечтать. В 19 я стала Лидером, а в 21 я уже водила свой первый розовый Кадиллак.

Мэри Кэй верила, что самая большая ценность компании – это люди. И я всегда чувствовала, что моим сильным качеством является способность объединять людей из разных стран и культур.

Я родилась и выросла в Нью-Йорке, поэтому всегда была окружена людьми из разных социальных слоев. И наблюдая за тем, как во время Семинаров Мэри Кэй каждый из присутствующих мог почувствовать свою значимость, я поняла, что это – компания, с которой я хочу сотрудничать. Мое видение абсолютно совпало с философией компании. И я сказала себе: как много людей нуждается в этой возможности!

Я вернулась в Нью-Йорк с твердым намерением изменить жизни многих женщин. Я дебютировала как Лидер 1 мая, а к 1му ноября у меня уже было 3 дочерних Лидера. Я почувствовала, какое это восхитительное чувство – изменять к лучшему чью-то жизнь! С тех пор это стало моим призванием.

Я поняла, в чем сила моей индивидуальности. И решила, что хочу стать лидером лидеров – Национальным Лидером. Я начала с проведения классов по схеме 20/20 (в то время действовал вызов, по условиям которого нужно было проводить по 20 классов и 20 бизнес-интервью в месяц). Это помогло мне вырастить новых Красных пиджаков и Главных Организаторов, а моей Группе – войти в том году в престижный Круг признания с объемом продаж в полмиллиона долларов. В следующем году мы вошли в Круг с объемом продаж 650 000 долларов. И все это потому, что выполнение мотивационных программ и вызовов компании всегда помогает продвигаться вверх по карьерной лестнице. Именно в тот период моей жизни я начала развиваться как молодая бизнес-леди. Я быстро росла и уже привлекала людей из разных городов. На том этапе основным преимуществом моего бизнеса с Мэри Кэй был стабильный доход от моей БГ и моих дочерних Лидеров. У меня появился свой розовый Кадиллак. И трое из моих Лидеров уже тоже достигли статуса Элитных Ведущих Лидеров. У меня была замечательная команда из женщин моложе 30-ти, энергичных, активных, воодушевленных, решительно настроенных зарабатывать деньги. Но что гораздо важнее, мы получали огромное удовольствие, радуясь успехам друг друга.

А затем я на несколько лет как будто уперлась в так называемый «стеклянный потолок». Что-то постоянно отбрасывало меня назад. Это тот самый внутренний голос, который заставляет многих из нас сомневаться в себе и в своих способностях. Все время сравнивать себя с другими, думать о качествах, которыми они обладают, а мы – нет. Приносить себя. Не верить в себя.

Я смотрела на НЛ и думала: «Вау, они такие красивые! Они умеют так здорово говорить. Они все замужем и у них есть дети». Я создала для себя образ идеального НЛ. НЛ должна быть стройной, а я такой не была. НЛ должна быть замужем, а я не была. У НЛ должна быть семья и минимум двое или трое детей, у некоторых уже были внуки, а у меня не было!

Это мешало мне двигаться дальше, и я решила, что пришло время пересмотреть свой образ мыслей. Я поняла, что рост приходит только тогда, когда мы расширяем рамки своего сознания и выходим из зоны комфорта. Мне было комфортно в моем статусе с доходом 100 000 долларов в год. Но я поняла, что мне необходимо расширить рамки и полностью пересмотреть свой подход к получению статуса НЛ. Конечно, я могу стать НЛ. И для этого мне не нужно становиться похожей на какого-то еще. Мне просто нужно перебороть свой внутренний страх. Я найду свой собственный путь, я стану новатором!

Как только я изменила ход своих мыслей и вышла из зоны комфорта, в 33 года я стала самым молодым Старшим НЛ в истории «Мэри Кэй». А сегодня я являюсь самым молодым Ведущим НЛ, моя ветвь уже шесть лет подряд входит в престижный Внутренний круг. И ее объем продаж составляет 14 миллионов долларов в год. И вновь, я чувствую, что нашла, в чем сила в моей индивидуальности.

Мэри Кэй говорила: «Настоящие победители – те, кто решительно действуют, реализуя свои мечты, и работают, по-настоящему трудятся, чтобы достичь своих целей».

И я хочу поделиться с вами некоторыми чертами характера, которые помогают нам мыслить шире, расти и развиваться.

- **Отдача:** пообещайте себе, что вы будете действительно упорно работать для достижения своих целей. Направьте свою энергию на то, чтобы стать успешной, посвятите этому свое время.
- **Смелость:** не позволяйте своим страхам помешать вам в достижении своих целей. Переступите через свои страхи, чтобы они больше не являлись преградой на вашем пути к успеху.
- **Упорство:** мы все встречаем на своем пути трудности и неудачи, но упорство и настойчивость в продвижении к цели, несмотря на трудные времена – это гарантия того, что вы никогда не расстанетесь со своей мечтой!

Станьте еще увереннее в себе, еще мотивированнее на достижения!

- **Ответственность:** вы должны взять на себя полную ответственность за успех вашего бизнеса. От вас, как от лидера, во многом зависит успех всей команды.
- **Доверие:** выстраивание доверительных отношений с клиентами и членами вашей команды – это обязательное условие! Если вы обещаете, что будете там-то и там-то, вы просто обязаны быть там!
- **Активные действия:** вы должны держать ваш бизнес под контролем. Пусть вы управляете бизнесом, а не бизнес управляет вами.
- **Смирение:** будьте готовы признать, что чего-то не можете. Попросите о помощи, если вы в ней нуждаетесь. Умейте слушать советы других.

То, что с 18 лет меня окружал мир Мэри Кэй, встречи с Мэри Кэй Эш, ее слова на Семинарах – все это учило меня тому, как становиться лучше и самосовершенствоваться. А когда ты достигаешь совершенства, люди хотят следовать за тобой.

«Я всегда говорила о том, что мы делаем гораздо больше, чем просто продаем косметику – мы изменяем жизни», любила повторять Мэри Кэй Эш. В чем же состоит мечта Мэри Кэй Эш? Как мы улавливаем ее для того, чтобы передать другим? Я хочу поделиться с вами своим пониманием тех составляющих, которые определяют видение в компании «Мэри Кэй»:

- Первое – это **драйвер/спусковой крючок**, который вдохновляет нас на достижения. Это может быть машина или путешествие. Это реальные/осозаемые возможности, которые предлагает компания «Мэри Кэй»
- **Верность принципам** – это честность в ведении бизнеса и то вдохновение, которое мы дарим другим.
- **Участие** – это способность поделиться с другими нашими знаниями, опытом и, конечно, возможностями.
- **Личностный рост.** И речь идет не о накопленных знаниях. Это то, кем мы становимся с течением времени.
- **Оптимизм** – помните, вы сможете преодолеть любые трудности, если будете настроены оптимистично.
- **Отношения** – выстраивайте **долгосрочные отношения с бизнес-партнерами.** Поддерживайте их, вдохновляйте их и обязательно верьте в них.

Мэри Кэй говорила: «Лидеру свойственны две вещи: во-первых, он знает, куда идет, во-вторых, он способен убедить других идти туда же». Способность вести за собой туда, где ты планируешь оказаться – это отличительная черта лидера-новатора.

Давайте немного поговорим о технологиях. За счет использования инновационных технологий и новых инструментов, которые предоставляет нам Мэри Кэй, мы способны очень сильно влиять на свой бизнес.

Интернет расширил наши возможности общения и привлек в бизнес молодое поколение. Они технически подкованы и предпочитают совершать большинство покупок онлайн. Им удобнее связаться с вами через вашу персональную страницу на Фэйсбуке, Твиттере, по электронной почте, скайпу или смс. Энергичная и общительная – вот основные эпитеты, которые можно применить к девушке этого поколения. Ее привлекает получение дополнительного дохода и свободный график. Ей также очень нравятся награды, признание и возможность ведения своего собственного бизнеса с Мэри Кэй. А вместо того, чтобы делать один звонок за другим, она может просто разместить один пост на своей страничке в Фэйсбук и тем самым привлечь внимание сразу 300 или 500 человек. И главное – все мы можем использовать эти инструменты в работе! Нам открывается больше возможностей для того, чтобы общаться с нашими клиентами, организаторами мастер-классов, потенциальными бизнес-партнерами. Сейчас самое время для каждого взглянуть по-новому на свой бизнес с Мэри Кэй.

Элеонора Рузвельт как-то сказала: «Будущее принадлежит тем, кто верит в красоту своей мечты». О чем вы мечтаете? Возможно, вы мечтаете о клиентской базе в 300 или 500 человек? Или о самой быстрорастущей Бизнес-Группе в России? Представьте, как вы будете жить в потрясающем доме, который вы смогли купить на деньги, заработанные в вашем бизнесе с Мэри Кэй. И самое главное – представьте, как вы, став успешной бизнес-леди, станете примером для ваших детей, семьи и друзей. Куда приведут вас ваши мечты?

Будьте готовы к тому, что по мере вашего роста будут меняться ваши мечты и убеждения.

Время бежит – меняются люди, продукция, но что действительно важно – это то, что философия компании остается нетронутой. У каждой компании есть философия, и как показывает время, именно она становится определяющим показателем силы организации. Философия компании «Мэри Кэй» базируется на трех прекрасных принципах: **1) Золотое правило.** Мы учим наших Консультантов относиться к другим так, как они хотели бы, чтобы относились к ним; **2) Правильная расстановка приоритетов.** На первом месте – вера, на втором – семья, на третьем месте – карьера; **3) Вера в огромный потенциал, заложенный в каждом человеке.** Мы убеждены, что слова одобрения и воодушевления могут помочь женщине стать успешной.

Наше будущее зависит не от Мэри Кэй Эш, но от трех этих простых принципов. Национальные лидеры являются хранителями принципов и философии компании Мэри Кэй. Помните о том, что у вас всегда есть возможность стать НЛ. Только от вас зависит, чего вы сможете достичь! Всегда помните о том, что это не просто продукция и не просто возможности. Это настоящая магия внутри вас. Эта магия в вере. Магия в смелости, настойчивости и активных действиях. Магия в вашем желании. Магия в том, чтобы всегда мечтать о большем! Магия в вашем оптимизме и решительности. Настоящая магия в вашем участии и готовности помочь. Магия – это вы сами! Вы – ключ к своему успеху. Никто не рождается победителем или неудачником, мы все рождаемся с правом самим выбирать свое будущее. Все зависит только от вас!

Желаю успехов в новом СГ, которые безусловно к вам придут!

НОВОГДНИЕ ПРОДАЖИ. Начинаем подготовку уже в ОКТАБРЕ!

по материалам Лидера БГ, Королевы «Двора личных продаж Лидеров БГ»
Гульнары ТАЖИМУХАНОВОЙ, Актау

Не за горами наше любимое время - праздничные продажи, к которым стоит готовиться заранее. Ни для кого не секрет, что наша работа - полет фантазий и воплощение творческих идей, и это заставляет нас быть интересными.

Приближение новогодних праздников - всегда волнующее событие для всех нас. В это время мы с особым волнением ожидаем волшебной новогодней ночи, появления доброй феи и исполнения желаний. Такой феей для своих клиентов станете Вы - Независимый Консультант по красоте. Но к этому надо подготовиться заранее, причем начинать нужно уже в октябре. Все мы работаем с клиентами в больших компаниях (банках, различных офисах и учреждениях), проводим для них классы и уже достаточно изучили их потребности (ведь все мы женщины и любим поболтать), но за разговорами нужно услышать главное - потребности и мечты этих женщин, и это еще не все. Подобные беседы помогают нам узнать о том, сколько человек в семье клиентки, где учатся дети, какую должность занимает супруг, а многие подруги клиенток стали вашими постоянными клиентками (здесь работает такой вид продаж, как «работа по рекомендациям»). Благодаря этой информации вы можете сформировать подарочные наборы для близких людей ваших клиенток уже правильно подобранными наборами: уход за кожей согласно типу кожи, ароматы, наборы декоративной косметики. Порадовали близких своих клиенток - теперь надо обязательно побаловать и их самих. Для этого вам надо обратиться к руководству данной организации и предложить персональные подарки для коллектива. Такие подарочные наборы должны, быть различными как по составу, так и по цене. Чем больше и разнообразнее выбор, тем больше у вас будет шансов получить корпоративный заказ. Для наглядности вы можете предложить фотографии подарочных наборов или фотосессию с вечерними макияжами. И конечно, вашим личным подарком к новому году будет красивое оформление. Можно предложить такой вариант: Организатору встречи (в организации) - макияж в подарок. Но сделать это надо в виде красочного шоу. В серые зимние дни всем нам не хватает всплеска эмоций, праздника. И это опять же в наших руках!

Самое главное в процессе подготовки к предпраздничным продажам - это создание мини-склада. Не зря наша Компания разработала поступление новинок продукции через каждые 2 месяца. Больше новинок! Больше выбора!!! И все мы знаем, что часто новинки поступают в продажу не только в розницу, но и в составе специальных предложений. Что мы выигрываем, если заказываем продукцию специальными предложениями? Дополнительную скидку и замечательные подарки - красивые, яркие сумочки, косметички, упаковочный материал, приводящие в неописуемый восторг наших любимых клиентов. На этом остановимся подробнее. Например, ваша постоянная клиентка сделала заказ на сумму 3000 руб., вы в праве подарить ей подарок на сумму 300 руб., но зачем? Ведь Компания уже все предусмотрела: сумочки из органзы для декоративной косметики, замечательные пакеты, косметички - чем не подарок? Только представьте: вы обслужили 10 клиенток и сэкономили на подарках 3000 руб. Ни для кого не секрет, что к нашему бизнесу надо относиться так же серьезно, как и к любому другому. Ведь было бы очень удивительно, если бы мы услышали, что достаточно успешный бизнесмен делает скидки или дарит роскошные подарки своим партнерам за то, что они заключили сделку?! Почему же мы позволяем себе так необдуманно распоряжаться своими деньгами? Любой Консультант, решивший создать мини-склад, - это бизнесмен. К примеру, вы решили заработать Сапфировую звезду и заказали продукции на 57 600 руб., продали клиентам эту продукцию за 96 000 руб. и получили доход в размере 38 400 руб.. Если же вы начнете раздавать подарки со своего мини-склада или делать 10-15% скидки, то ваш доход составит 24 000 руб. Есть разница?

И еще: с поступлением новинок, наступлением праздников мы проводим мини-презентации и гостевые вечера. Обзвоните всех своих клиентов с приглашением на праздник, создайте уютную, добрую, сказочную обстановку, подготовьте лотерею для тех, кто сделает заказ на этом вечере. Условия следующие: если они заказывают продукцию в этот вечер на 1500-3000 руб. то становятся участниками розыгрыша. Список призов состоит из 10-15 наименований. Первая клиентка, решившая сделать заказ, выигрывает приз под номером 1, десятая - приз под номером 10. Подарки можно уложить в корзину с надписью «Это ваш подарок» и поставить поделку. Подарки не должны быть крупными и дорогостоящими, ведь самое главное в этот вечер - это неожиданность. Ваши предпраздничные хлопоты принесут вам популярность среди клиентов, они обязательно расскажут о вас своим близким и друзьям, и ваша клиентская база станет еще больше. Любите своих клиентов!

★ СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

при заказе любых средств из коллекции
«Тайны Голливуда» на 2000 рублей по прайсу!
- в подарок стильная косметичка

Оформление баночек и крышечек декоративной косметики сделано в изумительном красно-бардовом цвете, в цвете новогоднего шара!



мои контакты: 8916.395-1181, сайт www.mk1181.ru,
электронная почта mk1181@mail.ru, имя в Скайне - [marinapashneva](https://www.skype.com/ru/contacts/marinapashneva)