

Грандиозный успех

Декабрь 2011

Марина ПАШНЕВА, Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

С признательностью специально для

Дорогие Лидеры!
Поздравляю Вас, Ваших родных
и всех Консультантов
Ваших команд и бизнес-групп
с приближающимся
Новым Годом и Рождеством!
Желаю Вам Больших Целей,
Масштабных Планов,
Лидерского Отношения,
' Энергичных Действий!
Новых Наград
и Достижений!



Говорят, что события жизни черно-белые, и раскрашивают их в разные цвета люди, добавляя эмоций и впечатлений. Поэтому в одном месте, в одно время, одна и та же ситуация так по-разному воспринимается.

Пусть вам всегда хватает ярких чистых красок! Пусть ваши эмоции будут наполнены добром, счастьем и любовью! Мир такой - каким кажется!

Радуйтесь жизни и делайте ее лучше! В «Мэри Кэй» для этого есть кисти, краски, и целая галерея уже созданных шедевров, в которой приготовлено место и для ВАС!

И если жизнь полосатая, то пусть она будет такой, и сияет всеми цветами радуги!

С любовью
Марина Пашнева

Дорогие Лидеры, обращаю ваше внимание, что с 2012 года газета «Грандиозный успех» будет высылаться **только в электронном виде**, за исключением особенных выпусков.

Прошу подтвердить ваш электронный адрес на ass1181@mail.ru

Если вам необходима помощь в создании электронной почты, вы всегда сможете обратиться к Оксане - ассистенту Лидера. Контакты: имя в скайпе - koksa-87, эл.почта - ass1181@mail.ru.

Так же Вы сможете ознакомиться с газетой посетив сайт www.mk1181.ru, раздел - Пресс-центр.

Поздравляем в
декаде

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:

Вас, дорогие Лидеры

и Ваших родных

2 ПЕТРОВА Наталья	12 дочь	КРАМСКИХ Ирины	Софью
5 КУРКОВА Елена	12 дочь	ГАЛИУЛИНОЙ Натальи	Ксению
10 ПАРХУНЦОВА Виктория	12 сестру	КАБАНОВОЙ Екатерины	Наталью
19 НАГУРНАЯ Галина	12 сестру	СУХАРНИКОВОЙ Марины	Ирину
22 КОГУТ Инна	12 дочь	МИЛЕНЬКОЙ Натальи	Ладу
	16 мужа	ЧЕРНЫШЕВОЙ Раисы	Владимира
	папу	ПАШНЕВОЙ Марины	

Данные указаны на основании анкет.
Сообщите, если необходимо внести изменения.



С ЮБИЛЕЕМ
в «Мэри Кэй»:

3 года

ПАРХУНЦОВА Виктория

6 лет

МУШЕНКО Татьяна

9 лет

ВОЛОДИНА Елена

ЛИСИНСКАЯ Татьяна

11 лет

ГОРБУНОВА Алла

14 лет

РЯБИКОВА Людмила

Вы действительно красивы и неповторимы! Действуйте и у Вас все получится!



ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

НАШЕЙ ВЕТВИ

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр.19)

7. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ



Статус

Элитный Ведущий Лидер
Ведущий Лидер
Будущий Ведущий Лидер
Старший Лидер
Лидер



Процент дохода	Фамилия, имя	Команда активные / всего	Команда б.е.	Личный заказ	Новичков в БГ	Заказы БГ	Вознаграждение на ваш счет в банке, рублей
12+13+6	Растет						
12+13+6	ПАШНЕВА Марина	14 из 42	77	28	2	403	+++ и 43440 за работу с дочерними БГ
12+13+5	Растет						
12+13+5	Растет						
12+11	АРХИПОВА Светлана	22 из 45	80	16	3	207	9600 + 22770 + 13000 = 45370
12+11	КРАМСКИХ Ирина	13 из 34	57	32		101	6840 + 11110 = 17950
12+11	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	11 из 30	44	13		102	5280 + 11220 = 16500
12+11	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	17 из 67	94	15		149	11280 + 16390 + 9500 = 37170
12+11	РЯБИКОВА Людмила	21 из 47	65	4		125	7800 + 13750 + 9500 = 31050
12+9	КОГУТ Инна	9 из 33	32	8		40	3840 + 3600 = 7440

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру. Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более), в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)
https://online.marykay.ru/download/diq_regular_version_Legal_last.doc

Номер БГ	Фамилия, имя	Команда		Личное привлечение	Личный заказ	Комиссия, рублей	Доход следующего уровня
		активные / всего	б.е.				



5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

Сделайте Лидерство Вашей обычной практикой

2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	10 из 15	59	4	7080	13570
7824	МУШЕНКО Татьяна	9 из 36	19	1	2280	4370

НОВЫЕ преимущества:

- Комиссионное вознаграждение Организатора + 12% от объема продаж личной команды, Ободок с 8-ю Кристаллами, Лидерские Встречи Национальной Лиги, Право выполнять Лидерскую программу



4. ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

Темп Лидера определяет темп команды

1181	ЗАСУХИНА Надежда	7 из 17	19	16	1520	2280
	МОЛОКАНОВА Ирина	5 из 15	12	10	960	1440
	РОЛИНА Марина	6 из 11	20	6	1600	2400
2775	МИШИНА Вита	5 из 11	20	1	4	1600
6633	ШИПИЛОВА Светлана	6 из 14	9	16	720	1080
7824	ЛИСИНСКАЯ Ирина	5 из 21	10	14	800	1200

НОВЫЕ преимущества:

- Комиссионное вознаграждение Организатора + 8% от объема продаж личной команды, Ободок с 5-ю Кристаллами,



3. ОРГАНИЗАТОР

Если Вы думаете, что Вы сможете, - значит, сможете.

1181	КАБАНОВА Екатерина	4 из 14	25	16	1000	2000
	МАКОГОН Людмила	4 из 6	11	17	440	880
	НАГУРНАЯ Галина	3 из 5	25	6	1000	2000
	ПЕТРОВА Наталья	3 из 8	6	1	240	480
2775	КОВАЛЕНКО Алла	4 из 6	13	29	520	1040
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	3 из 6	12	4	480	960
16114	КРАМАРЕНКО Людмила	3 из 5	9	8	360	720

НОВЫЕ преимущества:

Два вида дохода:

1. Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)
2. Комиссионное вознаграждение Организатора + 4% от объема продаж личной команды,

а также:

- Ободок с 3-мя Кристаллами,
- Лидерские встречи
- Газета для Лидеров,
- Выездной Семинар по карьере Национально Лиги,
- Скайп-обучение (подключайтесь!)

784 человека

1,2. КОНСУЛЬТАНТ, СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)

Вы и только Вы определяете что делать, где и сколько зарабатывать!



МОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Знание трендов может стать преимуществом для вашего бизнеса.

- Дает информацию по стилю и новостям индустрии, которые могут **иметь значения** для ваших клиентов.
- Подчеркнет вашу роль посланника **бренда, которому доверяют**.
- Дает вам новые идеи о том, как одеваться профессионально и модно.

«MARY KAY» ТРАНСЛИРУЕТ МОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Затем тренды воплощаются в жизнь через:

- Декоративную косметику ограниченной коллекции, уникальную по оттенкам, формуле, форме или текстуре,
- Самые последние ароматы,
- Ткань и текстуру аксессуаров коллекции,
- Средства регулярной линии, соответствующие модным тенденциям,
- Модные тенденции в «Образе», журнале «Аплодисменты»,
- Виртуальный макияж,
- Советы визажистов.



КАК СОЗДАЮТСЯ МОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Эксперты модных домов путешествуют по всему миру, чтобы понять что же важно для клиентов. Mary Kay взаимодействует с известными мировыми экспертами:

NellyRodi Agency

Основанное в 1985 году в Париже. Это истинная лаборатория для наблюдения за международными трендами. Агенство расшифровывает модные тенденции и потребительское поведение для 1200 клиентов в 23 странах.

A+A Design Studio

С 1995 года, расположен в Милане, предоставляет информацию по модным тенденциям компаниям, чтобы помочь им создавать успешные продукты.

Doneger Group

Основанный в 1946 году, расположен в Нью-Йорке и Лондоне, основной источник мировых рыночных трендов и стратегий мерчандайзинга в рознице и модной индустрии.

Stylesight

С офисами в Нью-Йорке, Гонконге, Лондоне, Бангалоре, Париже, Сан-Паоло и Шанхае, представляет прогноз модных тенденций.



ИНФОРМАЦИЯ О МОДНЫХ ТЕНДЕНЦИЯХ - ЭТО:

- **Гид по самым** последним необходимым модным вещам и оттенкам сезона.
- **Инструмент**, показывающий, как подбирать и использовать декоративную косметику из регулярной линии, чтобы соответствовать модным тенденциям.
- **Ресурс** для советов по макияжу.
- **Идеи в помощь** клиентам в составлении завершенного образа.

КАК ИСПОЛЬЗОВАТЬ МОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Планирование - Представляйте отчет как преимущество. Назначьте модную вечеринку!

Сервис - Свяжитесь с вашими постоянными клиентами. Отправьте информацию по модным тенденциям существующим клиентам. Держите ваших постоянных клиентов в курсе.

Продажи - Включите информацию по модным тенденциям в заказы ваших самых лояльных клиентов. Привлекайте клиентов, рассылая им приглашения на виртуальный макияж. Используйте социальные сети. Отправляйте ссылку по e-mail всем, кто интересуется модными тенденциями.



Facebook - отличный способ поделиться информацией по модным тенденциям с клиентами. Сообщения могут звучать так:

Примерьте самый актуальный образ сезона - новый поворот на элегантность! Хотите получить бесплатную информацию по модным тенденциям? Спросите меня [\[Вставьте ссылку на ваш личный сайт\]](#)

Будьте среди первых, кто познакомится с трендами осени 2011. Спросите меня, как получить информацию по модным тенденциям осени-зимы 2011 сегодня! [\[Вставьте ссылку на ваш личный сайт\]](#)

Опрос: Какой для вас обязательный аксессуар в этом сезоне? Золотые браслеты? Кожанные ремни? Бархатный клатч? Узнайте что означает ваш выбор здесь! [\[Вставьте ссылку на ваш личный сайт\]](#)

Горячие тренды осени: Выраженные губы. Примерьте этот образ с помощью [Виртуального макияжа](#).

Информация по модным тенденциям - повод позвонить клиентам!

На <http://portal.marykay.ru> вы узнаете **Модные тенденции 2012 года** и **Советы визажистов!**

Выполнять декабрьские заказы в срок - легко!

Декабрь-январь - время активных заказов и всплеска продаж. Большинство Лидеров и Консультантов уже усвоили урок продаж в декабре - январе: **лучше заказать всю необходимую продукцию заранее**, до конца третьей недели последнего месяца года - тогда заказ будет получен в срок, ваш мини склад укомплектован к новогодним продажам, лишние хлопоты устранены, а вы наслаждаетесь праздниками, не переживая что в нужный момент необходимой продукции вас может не оказаться.



Марина КОМАРОВА
Элитный Ведущий
Лидер

Я стараюсь отправлять заказы в декабре, как можно раньше. Так же советую делать и Консультантам. Это действительно положительно сказывается на продажах. В своей Бизнес-Группе мы даже проводим специальную мотивационную программу «Правильный Консультант» (идею программы нам подала Элитный Ведущий Лидер Элеонора Кравченко), по условиям программы при оформлении заказов на определенную сумму в период с 1 по 15 декабря - наши Консультанты получают специальный подарок. Важный аргумент в пользу оформления заказов до 23 декабря связан с тем, что в последнюю неделю декабря Консультанты и Лидеры, как правило, работают очень интенсивно, поэтому сбои в работе компьютера, интернета в это время - обычное явление. Чтобы обезопасить себя от подобных инцидентов, я советую Консультантам отправлять заказы раньше. Кроме того для тех Консультантов и Лидеров, которые отправляют заказы из регионов и отдаленных районов, проблема при получении заказа бывает связана и с особенностями графика работы курьеров, особенно в праздничные дни. Заказы иногда запаздывают из-за отсутствия курьера. Например, в нашем районе курьер доставляет продукцию только по пятницам, и мы стараемся учитывать это при отправке заказов всегда и в декабре особенно. Так как получить заказ перед праздниками - очень важно.



Новый год без суеты Предновогодняя акция «Мэри Кэй»

Время проведения акции:

с 24 по 29 декабря - в Центре обслуживания Консультантов на Суцевской улице в Москве
с 26 по 29 декабря - в Центре обслуживания Консультантов в Строгино и в Региональных центрах.

«Мягкая Забота»



09-212252
2 000 руб.

- Система Satin Hands (без запаха)
- Система Satin Lips (
- Подарочный пакет

«Освежающий Бриз»



09-212352
2 200 руб.

- Пена для бритья МКМен
- Гель после бритья МКМен
- Туалетная вода - спрей «МК Интенсити»
- Подарочный пакет

«Неотразимый Взгляд»



09-212552
2 000 руб.

- Тушь Lash Love «Черная», «Коричневая»
- Обезжирен. ср-во для снятия косм.
- Крем для рук Satin Hands
- Подарочный пакет

«Праздничные Ароматы»



09-212452
2 500 руб.

- Парфюмерная вода «Думая о тебе»
- Парфюмерная вода «Элиж»
- Подарочный пакет

«Новогодний Коктейль»



09-212652
3 100 руб.

- Коллекция миниатюр парфюмерной воды Mary Kay, 6x5 ml («Джорни», «Элиж», «Белара», «Бэлла Белара», «Велосити», «Думая о тебе») - 2 шт.
- Подарочный пакет

ПРЕИМУЩЕСТВА!

Клиенты смогут купить подарки «в последнюю минуту»

Консультанты легко выполнят программу «Клуба 100 клиентов»

Лидеры Бизнес-Групп значительно увеличат объемы продаж

БОНУС за каждые 4 б.е.

мини-набор Satin Hands. будет выдаваться на месте проведения акции.



Успевайте дарить подарки и хорошее настроение!