

# Грандиозный успех

Март 2013

Марина ПАШНЕВА, Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181



**«Здравствуйтесь, дорогие Лидеры!»**  
Только что закончились Лидерские конференции, и есть очень интересные новости. Прошло специальное обучение в главном офисе Российского отделения. Я подготовила информацию и поделюсь с вами на ближайших встречах. Помните, что Компания «Мэри Кэй» хорошо оплачивает нашу работу. Сейчас в России 5580 Лидеров Бизнес-групп и 1000 Кандидатов в Лидеры с 1 февраля! Что вы об этом думаете?!

Ваш Ведущий Марина Пашнева

## ★ ДНИ КАРЬЕРЫ с «Мэри Кэй» в 13 городах

г. Москва - 14 мая, г. Краснодар - 21 мая, Санкт-Петербург - 11 июня.

Оплата 1013 рублей (03-022152) с 1 февраля по 13 апреля 2013 г.

Подробнее: <http://www.marykayintouch.ru/newspage?newsID=845>

## ★ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

### «Красота имеет значение»

с 16 марта по 15 мая 2013 г.

Приобретая новый уникальный мини-футляр для декоративной косметики, вы сможете присоединиться к Mary Kay® в стремлении сделать мир лучше. Ведь это так просто! Ваша покупка за 550 рублей = 5 добрых дел в 50-ую годовщину Mary Kay®!

5 добрых дел, которые Компания осуществит до конца 2013 года:

- Поддержка всемирных детских «Игр победителей» совместно с фондом «Подари жизнь»
- Помощь в проведении челюстно-лицевых операций для детей-подопечных фонда «Операция Улыбка»
- Помощь программе «Маленькая мама» совместно с фондом «Кидсейв Интернешнл»
- Поддержка конкурса «Московская семья»
- Подарки для врачей детских онкологических больниц.

## Поздравляем в марте

### С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:

**Вас, дорогие Лидеры**

15 ГУДОЧКИНА Наталья  
18 ЛИСИНСКАЯ Татьяна  
20 СТЫРАН Марина  
28 ГАЙДАМАКИНА Нина  
31 КРАМСКИХ Ирина

**и Ваших родных**

9 сына САЙГАНОВОЙ НАТАЛЬИ Александра



С ЮБИЛЕЕМ  
в «Мэри Кэй»:

**10 лет**

МОЛОКАНОВА Ирина



# ЛЕСТНИЦА УСПЕХА НАШЕЙ ВЕТВИ

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр.19)

## 7. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

## 6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ



Статус  
**Элитный Ведущий Лидер**  
**Ведущий Лидер**  
**Будущий Ведущий Лидер**  
**Старший Лидер**  
**Лидер**



Статус	Процент дохода	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ	Новичков в БГ	Заказы БГ	Вознаграждение на ваш счет в банке, рублей	
			активные / всего	б.е.					
Элитный Ведущий Лидер	12+13+6	можете быть Вы	21	из 39	100	54	4	461	+++ и 51900 за работу с дочерними БГ
Ведущий Лидер	12+13+6	ПАШНЕВА Марина							
Будущий Ведущий Лидер	12+13+5	можете быть Вы							
Старший Лидер	12+13+5	можете быть Вы							
Лидер	12+13	АРХИПОВА Светлана	20	из 48	88	21	1	185	10560 + 20350 + 11000 = 41910
	12+11	КРАМСКИХ Ирина	14	из 39	83	15		122	9960 + 13420 = 23380
	12+11	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	10	из 26	34	19		103	4080 + 11330 = 15410
	12+11	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	14	из 43	66	26		143	7920 + 15730 + 9500 = 33150
	12+11	РЯБИКОВА Людмила	27	из 51	111	1	6	176	13320 + 19360 + 11000 = 43680
	12+11	КОГУТ Инна	30	из 44	118	14	5	136	14160 + 14960 + 9500 = 38620

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру.

Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

### УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более), в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)

[https://online.marykay.ru/download//diq\\_regular\\_version\\_Legal\\_last.doc](https://online.marykay.ru/download//diq_regular_version_Legal_last.doc)

Номер БГ	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ	Личное привлечение	Комиссия, рублей	Доход следующего уровня
		активные / всего	б.е.				
1181	МОЛОКАНОВА Ирина	8 из 19	39	10	1	4680	8970
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	10 из 24	48	19		5760	11040



## 5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

1181	МОЛОКАНОВА Ирина	8 из 19	39	10	1	4680	8970
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	10 из 24	48	19		5760	11040



## 4. ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

1181	ВОЩИНСКАЯ Наталья	5 из 8	19	3		1520	2280
	РОЛИНА Марина	5 из 9	14	1		1120	1680
2775	МИШИНА ВИТА	5 из 9	11	5		880	1320
	КОВАЛЕНКО Алла	5 из 6	25	4		2000	3000
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	6 из 11	23	3		1840	2760
7824	ДЕТОЧЕНКО Александра	6 из 16	18	8		1440	2160



## 3. ОРГАНИЗАТОР

1181	ЗАСУХИНА Надежда	3 из 10	15	19		600	1200
	КАБАНОВА Екатерина	4 из 10	48	1	1	1920	3840
	МИТИЛЕНКО Людмила	3 из 7	13	8		520	1040
	НАГУРНАЯ Галина	3 из 3	14	3		560	1120
	ПЕТРОВА Наталья	3 из 4	12	3		480	960
6633	МИЛЕНЬКАЯ Наталья	4 из 7	8	8		320	640
7824	МУШЕНКО Татьяна	4 из 22	16	10		640	1280
16114	ВОЛОДИНА Елена	3 из 12	19	1		760	1520
	КРАМАРЕНКО Людмила	3 из 9	9	14		360	720

### ПЛАН маркетинга. ДОХОД И СТАТУС

	Активных Консультантов в Личной команде	Комиссия % + прибыль от продаж	Потенциал нашей БГ, человек
6	Лидер БГ 8 и больше, в БГ от 25 чел	ПРЕМИЯ 9500-42000 РУБ. ЛИДЕРСКОЕ 9-13% ОРГАНИЗАТОРА 12% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	4
5	Будущий Лидер 8 и больше	ОРГАНИЗАТОРА 12% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	5
4	Главный Организатор 5-7 Консультантов	ОРГАНИЗАТОРА 8% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	7
3	Организатор 3-4 Консультантов	ОРГАНИЗАТОРА 4% ПРИБЫЛЬ 40-45% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	12
2	Старший Консультант 1-2 Консультантов	ОРГАНИЗАТОРА ПРИБЫЛЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	30
1	Консультант нет	ОРГАНИЗАТОРА ПРИБЫЛЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ от 66%	177
	Потребитель (Консультант, не работающий с клиентами)	ОРГАНИЗАТОРА СКИДКА РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ	НЕТ 40-45% 0

698 человек

## 1,2. КОНСУЛЬТАНТ, СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)

Вы и только Вы определяете что делать, где и сколько зарабатывать!

## Инструкция Организатору по работе с новым Клиентом

Как Консультант проявляет инициативу в работе с Клиентом, так и Организатор проявляет инициативу в работе с Консультантом личной команды. Это часть вашей деятельности, которая будет приносить все больший и больший доход. Будьте терпеливы, настойчивы и заинтересованы. Оформляется Консультант для себя или чтобы зарабатывать, вы должны в течении 1-го месяца для каждого новичка найти время и сделать следующее:

1. Познакомить с Правилами сотрудничества Компании «Мэри Кэй» (в том числе, имидже Консультанта), которые нужно соблюдать.
2. Дать основную информацию о Продукции - что и когда применять, как представлять и продавать. (Продукция «Мэри Кэй» сама себя продает, и кто-то обязательно ее купит.)
3. Рассказать о возможностях Консультанта, подарках и наградах, которые есть в «Мэри Кэй». И помочь получить все, приготовленные для новичка.
4. Познакомить с газетой и сайтом Бизнес-группы, сайтом [www.marykayintouch.ru](http://www.marykayintouch.ru) и научить размещать заказы через сайт.
5. Познакомить со своим Лидером Бизнес-группы и присоединить нового Консультанта к СкайпЗанятиям и встречам Бизнес-группы.
6. Договориться о взаимодействии и сотрудничестве, составить план действий на ближайшие три месяца.

В дальнейшем Организатор курирует Консультанта личной команды по вопросам продукции и бизнеса, отвечает на вопросы, и помогает развиваться в «Мэри Кэй».

### Этапы развития Консультанта-новичка:

1. Применяем 4-х этапный План Привлечения.
2. Проводим Бизнес-интервью – 20-30 минут – четко, коротко (слева документы, которые нужно заполнить, после заполнения перекладываются направо).

**Нет** - намечаем дальнейшие шаги, уточняем:

- Вы уже знаете о Компании «Мэри Кэй». Как Вы думаете, кому это может быть интересно?
- Если честно, почему Вы сейчас ответили именно «нет»?

И договориться о встрече на мастер-классе, о рекомендациях.

**Да** - подписываем договор, заполняем анкету, оформляем заказ.

3. Намечаем дальнейшие шаги:

Договариваемся, что Консультант-новичок будет выполнять Правила Компании «Мэри Кэй». Объясняем, что на все вопросы будут ответы. Для этого предусмотрено обучение. Если интересен доход, то обязательно нужно обучиться представлять продукцию, работать с клиентами. Уточняем как удобнее взаимодействовать, о времени звонков и встреч.

4. Сразу после того, как документы сданы в Компанию, начинаем обучение. Обучение проводится только для Консультантов.

5. Основные навыки работы с сайтом. Познакомить с лидером, пригласить на встречу БГ.

6. Получить сумку, разобрать продукцию, показать как ее применять и представлять, и что прочитать – стр.№.

7. После получения сумки – активное обучение и сотрудничество по плану с инструкциями:

- 1 месяц – продукция и мастер-классы, работа с информацией;
- 2 месяц – мастер-классы и система работы с клиентами, о
- 3 месяц – организация бизнеса, самообразование и получение информации, создание команды.

### Основные Правила работы Консультанта по Красоте:

1. Консультант заказывает продукцией «Мэри Кэй» для себя и своих клиентов.

Можно работать с теми, у кого нет своего Консультанта.

Консультант у клиента может быть только один.

У кого пробуют продукцию, у того и покупают.

2. В отношениях с клиентами и коллегами следуйте Золотому Правилу – относись к людям так, как хочешь, чтобы относились к тебе.

3. Скидку может делать только Компания. Для этого нужно подписать договор.

Консультант делает клиенту подарки к заказу, и помогает получить все интересные специальные предложения от Компании.

Если у вас есть те, кому вам продавать неудобно – оформляйте их в консультанты.

Они получают скидку и очень выгодные условия от Компании, и вы получите подарок.

Выигрывают все, и правила Компании выполняются.

4. Каждому человеку, с которым будете общаться по поводу «Мэри Кэй» вы должны сказать, что он можно быть клиентом, и можно быть Консультантом. Он выберет то, что ему больше подходит. Не скажете, можете потерять клиента.

Знайте, что клиенты будут всегда, консультантами все не станут.

Обучение проводите легко, быстро, по конкретной теме, не отвлекаясь на другие. Консультант не обслуживает Консультанта по продукции, а курирует его в вопросах подбора и применения

косметических средств. Продукция:

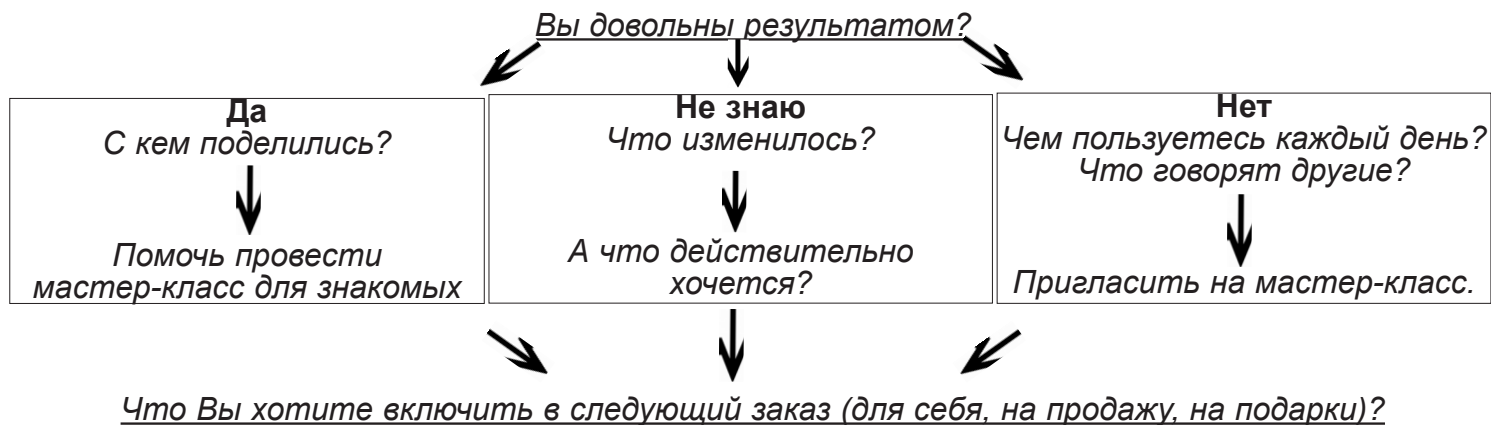
**В 1-й месяц лучше всего провести 4 встречи:**

1. Бархатные ручки, базовый уход за кожей, Тушь + Средство для снятия косметики, Блеск для губ.
2. Дополнительные средства, в т.ч. для глаз, губ, для тела.
3. Макияж, подбор делового макияжа (техника, цвет).
4. Ароматическая коллекция.

**Вопросы, которые можно задать:**

Что используете для себя? Какой результат увидели?

Кто из знакомых его заметил? С кем поделились удовольствием и результатом?



Помогите Новичку сформировать и оформить заказ. Научите Консультанта продвигать продукцию, которой пользуется она сами, и ту, что хорошо продается (хиты продаж). Научите видеть и понимать потребности (Занятие «Навыки Продаж»). Покажите свою чековую книжку и расскажите о ее возможности получать дополнительный доход, и делать карьеру в «Мэри Кэй».

## ★ ВЫЗОВ от Компании УСПЕШНЫЙ ДУЭТ

для Кандидатов в Лидеры и Лидеров БГ

**Период вызова:** с 1 марта по 1 августа 2013 года

**Условия:** Выполните условия Лидерской программы в течение периода вызова и дебютируйте не позднее 1 августа 2013 года.

**Награда для Нового Лидера и Старшего Лидера:**

- Стильная сумка (высококач. синтет. материал, 330x25x370 мм., ширина в расстегнутом виде: 145 мм.)
- Стильная косметичка (высококач. синтет. материал, 170x10x105 мм.)
- Особое признание на Национальном Семинаре '2013



**ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС** для Лидеров Бизнес-Групп за привлечение

действует: 5000 рублей за 5 новых Консультантов с 5 б.е. каждый,  
3000 рублей за 3 новых Колнсультанотов с 5 б.е. каждый.

с августа 2012 г.  
по июль 2013 г.

## ★ НОВИНКИ Бланка Заказа Лидеров БГ

Заказ с 16 марта

- Значок «Даллас»
- Значок «Скоро буду Лидером»
- Значок «Красный пиджак»
- Брошь «Золотое сердце»



QR-код

мои контакты: 8916.395-1181, сайт [www.mk1181.ru](http://www.mk1181.ru),

электронная почта [mk1181@mail.ru](mailto:mk1181@mail.ru), имя в Скайпе - [marinapashneva](https://www.skype.com/user/marinapashneva)