

Грандиозный успех

Апрель 2012

Марина ПАШНЕВА, Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

Здравствуйтесь, дорогие Лидеры! Поздравляю вас с достижениями! Радуюсь вместе с вами, когда вы рады своим успехам. И также хочу, чтобы ваш результат становился все лучше и лучше. Хочу, чтобы ваша семья поддерживала ваши начинания и верила в вас все больше и больше. Хочу чтобы ваши команды увеличивались, и в них приходили уверенные в себе, работоспособные, успешные бизнес-партнеры, которые довольны своим сотрудничеством с Компанией «Мэри Кэй»! И я знаю, как этого достичь. Нужно ваше желание и наши совместные действия. Вы можете многое. Очень многое, когда верите в себя.

У вас уже есть достижения, подтвердившие вашу неординарность и способность сделать в жизни больше, чем другие люди. Эту газету получили только те, о ком я думаю именно так. Если вы забыли, то я помню, и хочу чтобы ваша жизнь складывалась замечательнее и лучше, чем жизнь среднестатистической женщины России. Потому что вы Лучшие и Замечательнее многих людей, которых я знаю, и никакая средняя статистическая личность не сможет вместить ваши таланты, ваши знания, ваше отношение к миру и ваши непревзойденные способности. Будьте среди Лучших. Будьте Лучшими среди Лучших!

Российский Национальный Семинар 2012 Сапфировой Лиги



пройдет на одной из самых современных, престижных и комфортабельных площадок в Москве, в Концертном зале «Крокус Сити Холл», расположенном по адресу: Москва, метро. «Мякинино» в новом формате!

Еще шикарнее зал. Еще комфортнее обучение.
Еще больше признания. Еще больше Королев!

Билеты с 1 мая.

Ваш Ведущий Лидер Марина Пашнева

С ЮБИЛЕЕМ
в «Мэри Кэй»:

Поздравляем в апреле
С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:



Вас, дорогие Лидеры

и Ваших родных

17 ДЕТОЧЕНКО Александра	1 сына	ГАЛИУЛИНОЙ Натальи	Романа
17 ИВАНИЦКАЯ Жанна	4 мужа	РОЛИНОЙ Марины	Сергея
30 КОПТЕВА Ольга	10 мужа	МИЛЕНЬКОЙ Натальи	Сергея
	10 папу	ПАНЧЕНКО Тамары	Юрия
	11 мужа	МИТИЛЕНКО Людмилы	Сергея
	24 дочь	НАГУРНОЙ Галины	Наталью
	26 дочь	ШУРЫГИНОЙ Галины	Екатерину

Данные указаны на основании анкет. Сообщите, если необходимо внести изменения.

1 год
ГУДОЧКИНА НАТАЛЬЯ

2 года

КОПТЕВА Ольга
РЫТОВА Наталья

6 лет

ЗАСУХИНА Надежда
ШИПИЛОВА Светлана

7 лет

МИХАЙЛОВА Ольга

8 лет

МАКОГОН Людмила

10 лет

БАЛЫНИНА Светлана

Вы действительно красивы и неповторимы! Действуйте и у Вас все получится!



ЛЕСТНИЦА УСПЕХА НАШЕЙ ВЕТВИ

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр.19)



Элитный Ведущий Лидер
Ведущий Лидер
Будущий Ведущий Лидер
Старший Лидер
Лидер



Лидерами становятся.
Лидерству можно научиться.

7. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ

Статус	Процент дохода	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ б.е.	Новичков в БГ	Заказы БГ	Вознаграждение на ваш счет в банке, рублей
			активные / всего	б.е.				
Элитный Ведущий Лидер	12+13+6	можете быть Вы	23 из 41	85	20		268	+++ и 38040 за работу с дочерними БГ
Ведущий Лидер	12+13+6	ПАШНЕВА Марина						
Будущий Ведущий Лидер	12+13+5	можете быть Вы						
Старший Лидер	12+13+5	можете быть Вы						
Лидер	12+11	АРХИПОВА Светлана	15 из 54	50	1	3	126	6000 + 13860 + 9500 = 29360
	12+11	КРАМСКИХ Ирина	15 из 46	84	28	1	130	10080 + 14300 + 9500 = 33880
	12+11	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	12 из 36	25	16	2	100	3000 + 11000 = 14000
	12+11	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	16 из 75	92	16	2	145	11040 + 15950 + 9500 = 36490
	12+11	РЯБИКОВА Людмила	15 из 57	49	1	1	101	5880 + 11110 = 16990
	12+9	КОГУТ Инна	9 из 39	26	4		32	3120 + 2880 = 6000

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру. Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

Номер БГ	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ	Личное привлечение	Комиссия, рублей	Доход следующего уровня
		активные / всего	б.е.				
1181	МОЛОКАНОВА Ирина	8 из 14	31	4		3720	7130
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	9 из 25	22	5		2640	5060
7824	МУШЕНКО Татьяна	8 из 39	18	16		2160	4140

УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более), в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)
https://online.marykay.ru/download/diq_regular_version_Legal_last.doc



5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

Сделайте Лидерство Вашей обычной практикой

1181	МОЛОКАНОВА Ирина	8 из 14	31	4		3720	7130
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	9 из 25	22	5		2640	5060
7824	МУШЕНКО Татьяна	8 из 39	18	16		2160	4140

НОВЫЕ преимущества:

- Комиссионное вознаграждение Организатора + 12% от объема продаж личной команды, Ободок с 8-ю Кристаллами, Лидерские Встречи Национальной Лиги
- Право выполнять Лидерскую программу



4. ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

Темп Лидера определяет темп команды

1181	НАГУРНАЯ Галина	5 из 5	13	2		1040	1560
	РОЛИНА Марина	6 из 11	19	4		1520	2280
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	5 из 9	17	1	1	1360	2040

НОВЫЕ преимущества:

- Комиссионное вознаграждение Организатора + 8% от объема продаж личной команды, Ободок с 5-ю Кристаллами,



3. ОРГАНИЗАТОР

Если Вы думаете, что Вы сможете, - значит, сможете.

1181	ЗАСУХИНА Надежда	4 из 17	4	5		160	320
2775	МИШИНА Вита	4 из 13	8	34		320	640
5027	СТЫРАН Марина	3 из 12	5	30		200	400
6633	МИЛЕНЬКАЯ Наталья	3 из 10	10	1	1	400	800
	ТУР Наталья	3 из 4	4	5		160	320
	ФЕДЯЕВА Светлана	3 из 3	9	4		360	720
7824	ДЕТОЧЕНКО Александра	4 из 6	10	13	1	400	800
16114	ВОЛОДИНА Елена	3 из 12	23	1		920	1840
	КРАМАРЕНКО Людмила	3 из 8	7	20	1	280	560
	КУЛИНА Анна	3 из 17	3	4		120	240

НОВЫЕ преимущества:

Два вида дохода:

- Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)
 - Комиссионное вознаграждение Организатора + 4% от объема продаж личной команды,
- а также:**
- Ободок с 3-мя Кристаллами,
 - Лидерские встречи
 - Газета для Лидеров,
 - Выездной Семинар по карьере Национально Лиги,
 - Скайп-обучение (подключайтесь!)

933 человека

1,2. КОНСУЛЬТАНТ, СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)

Вы и только Вы определяете что делать, где и сколько зарабатывать!

ПРИВЛЕЧЕНИЕ – неотъемлемая часть успешного бизнеса с «Мэри Кэй»



Наталья ЯНЧУК
Ведущий Лидер,
Украина

Приглашайте в мир «Мэри Кэй» радостно и легко!

Приглашая на классы или на бизнес-интервью, делитесь своим хорошим настроением, своей радостью. Дайте потенциальному клиенту или бизнес-партнеру почувствовать, что она вам не безразлична, что вы о ней заботитесь. Очень важно, чтобы у клиентки не возникало ощущения, что она для вас является очередной «жертвой» или «ступенькой», что вы хотите у нее что-то взять. Наоборот, покажите клиентке, что вам есть, чем с ней поделиться. Помните, самое ценное, чем вы можете поделиться с другим человеком, – это ваша радость и воодушевление! Вот так формируется клиентская база, в которой есть женщины разных возрастов, профессий и уровней достатка.

Разрешите пригласить на бизнес-интервью. Среди моих клиенток есть очень разные женщины:

- с ограниченными материальными возможностями, которые хотят получать продукцию в подарок;
- те, для которых особое значение имеет общение;
- которые очень любят за собой ухаживать;
- которым нужны деньги;
- которые хотят перемен, а также чувствовать себя свободными и независимыми.

Предлагая сотрудничество, я задаю каждой из них два вопроса:

1. Тебе нужны деньги?
2. Ты хочешь получать продукцию в подарок?

Если ответ утвердительный, я назначаю встречу для проведения бизнес-интервью в удобное время и в красивом месте. Мое бизнес-интервью длится не более часа. Я всегда помню о том, что управляет разговором не тот, кто говорит, а тот, кто задает вопросы. Информацию стараюсь давать дозированной и структурированной.

В процессе бизнес-интервью я:

- 1 Представляю 3 источника дохода, который можно получать с «Мэри Кэй» (доход от продажи продукции на классах, процент от общего объема продаж Членов Личной Группы, вознаграждение за услуги по развитию рынка).
- 2 Рассказываю о Бонусной программе компании «Мэри Кэй».
- 3 Помогаю клиентке составить список ее потенциальных клиентов.
- 4 Помогаю клиентке составить четкий план действий на месяц и рассчитать предполагаемый доход.
- 5 Помогаю клиентке составить план работы на день (6 важных дел на каждый день, как учила Мэри Кэй Эш).
- 6 Уточняю у клиентки, как часто нам нужно будет общаться (каждый день, раз в неделю, раз в месяц).
- 7 Рассказываю, почему важно посещать обучения в Бизнес-Группе и от Компании.

Никаких но...

У каждой женщины в начале сотрудничества с «Мэри Кэй» возникают стандартные вопросы и возражения: «а вдруг никто не захочет?», «а кому я буду предлагать?», «я не хочу быть навязчивой» и т.д. Как же отвечать на эти возражения? Я предпочитаю не уговаривать и не бороться с возражениями, а искать тех женщин, которым действительно нужны деньги и которые готовы действовать.

У меня есть несколько «любимых ответов» на возражения, которые помогают моему потенциальному бизнес-партнеру принять решение и обрести уверенность:

- Не решай за других, просто предлагай косметику и возможности.
- От того, что кто-то не захочет, тебе деньги не перестанут быть нужны.
- Какая перспектива ждет тебя через 5 лет, если ты будешь заниматься тем же, чем сейчас? Как это приблизит тебя к твоей мечте?
- Если ты два года будешь делать то, что никто не хочет, то через два года ты будешь жить так, как никто не сможет.

ПРОФЕССИОНАЛЫ СОВЕДУЮТ

Личные качества, которые помогают успешно привлекать новых бизнес-партнеров:

- обаяние;
- имидж успешного Независимого Консультанта по красоте;
- умение слушать;
- коммуникабельность;
- открытость;
- умение достойно служить другим людям;
- умение делиться своей радостью;
- дружелюбность;
- профессионализм;
- умение правильно определять мотивирующие факторы для каждого бизнес-партнера;
- умение четко рассказать о преимуществах сотрудничества с «Мэри Кэй».

Выберите в этом списке то качество, которое вы хотели бы развить или укрепить в себе в течение 2012 года. Помните о нем ежедневно, и каждый день проявляйте его в большей или меньшей степени! Поверьте, результаты вас приятно удивят.

Часто женщины оправдывают свое бездействие словами: «У меня же дети...». Роберт Кийосаки в своей книге «Богатый папа, бедный папа: чему учат детей богатые родители и не учат бедные!» сравнил два типа мышления: богатого человека и бедного. Один отец говорил: «Я небогат, потому что у меня есть вы, дети». Вторым утверждал: «Я должен быть богат, потому что у меня есть вы, дети». Каждый свой выбор делает сам.

Я желаю вам сделать правильный выбор, много благодарных клиентов и активных бизнес-партнеров!



Елена ХЛЫСТОВА
Ведущий Лидер

ПОЛИГРАФИЧЕСКАЯ ПРОДУКЦИЯ КОМПАНИИ – ВАЖНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ БИЗНЕСА!

Любая брошюра, буклет, руководство, выпущенные Компанией, – это обучающий материал.

Подаренная брошюра работает в мое отсутствие: помогает клиентам получить более подробную информацию о продукции и Компании, Консультантам – утвердиться в правильности выбора. Это может касаться и заказа продукции, и выполнения мотивационных программ Компании.

По изданию, которое в данный момент изучает Консультант или клиент, можно предсказать его следующий шаг. Если женщина с удовольствием читает автобиографию Мэри Кэй Эш «Мечты сбываются», буклет «Хозяйка класса», то в скором времени подпишет договор и станет Консультантом. Если Консультант ознакомился с руководством «Основы бизнеса», не выпускает из рук брошюры «Мечтай и побеждай! Мотивационные программы Семинарского года 2011-2012», «Лестница успеха», впереди ждет осознанное создание собственной команды и Лидерство.

Карманные календари

Я использую их в качестве визитной карточки (до конца года точно не потеряют). Дарю (10 шт.) в начале каждого года Консультантам и хозяйкам класса для рекомендаций услуг Консультанта.

Открытки, приглашения

В моей Бизнес-группе на постоянной основе действует программа «Клуб отличников». За размещение заказов от 5.00 б.е. и выше в течение определенного срока на декабрьском мероприятии Бизнес-группы я вручаю комплект поздравительных открыток для клиентов. Консультантам, повысившим свой статус, обязательно дарю открытки, приглашения на класс, наклейки на упаковку продукции. Открытки «Ставьте на красный» подписываю финалистам мотивационных программ на встрече Лидеров.

Электронные листовки

Высылаю коллегам по электронной почте или распечатываю и беру с собой на мероприятия, показываю на ноутбуке во время презентаций.

«Образ»

Эта брошюра – главный инструмент работы каждого Консультанта. Без преувеличения, чем больше «Образов» задействованы в работе с клиентом, тем лучше. Класс по красоте – основа бизнеса с «Мэри Кэй», но класс заканчивается, а «Образ», подаренный клиенту, останется у него, а значит, клиент будет помнить о Консультанте и о продукции, о которой ему рассказывали. Возможно, он передаст эту брошюру своим знакомым, а они, в свою очередь, захотят познакомиться с косметикой «Мэри Кэй» и посетить класс.

Брошюра «Образ»
09-124452, цена 18 руб.



Буклет «Мгновения красоты»

Рекомендую Консультантам заказывать этот буклет (код 09-178252, цена 30 руб.) за месяц до появления новинок. На всех мероприятиях в течение квартала предлагаю его клиентам. Раздаю Консультантам, которые несколько месяцев не размещали заказ. Кроме того, рассылаю издание по электронной почте и размещаю на своем информационном сайте.



Брошюра Консультанта-новичка «Начни с успеха»
09-215552, цена 10 руб.

Незаменимый инструмент для новичков. Эта брошюра помогает мотивировать Консультантов, только начавших сотрудничать с «Мэри Кэй», на успех. Также я дарю ее тем, кто только решается присоединиться к нашему бизнесу, Консультантам, пришедшим на мероприятие с гостем.

Консультантам, которые только начинают работать с клиентами, рекомендую всегда при себе иметь руководство **«Гид по продукции»**, флип-чарт **«Советы по красоте»**, а также журнал **«Аплодисменты»**.

Брошюра консультанта-новичка

Буклет «Хозяйка класса» (код 09-176052, цена 25 руб.) дарю гостям и Консультантам на мероприятиях Бизнес-группы, когда объявляем конкурс на лучшую хозяйку класса!

Руководство для будущих Лидеров Бизнес-Групп

Дарю это издание участникам вызова «Ставьте на красный» либо за результативную работу: например, первое комиссионное вознаграждение размером 8-12%.

Руководство нового Лидера торжественно вручаю каждому новому Лидеру. По словам Консультантов, это самый важный и полезный для них подарок. На каждом этапе развития бизнеса с «Мэри Кэй» Компания предлагает нужное издание – все они являются пошаговыми инструкциями, которые помогают поддержать бизнес на высоком уровне и перейти к следующему статусу.



Брошюра «Руководство для будущих Лидеров Бизнес-Групп»
09-112452, цена 50 руб.

НОВЫЕ ОТКРЫТКИ – ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА!

Набор открыток «приглашение» (50 шт.) 09-063552, цена 135 руб.

Набор открыток «Мотивационная» (25 шт.) 09-096552, цена 40 руб.

Карточка-рекомендация (40 шт.) 09-060152, цена 45 руб.

Набор открыток «Поздравляю» (25 шт.) 09-066552, цена 30 руб.

Набор открыток «О Компании» (20 шт.) 09-204252, цена 40 руб.

Набор открыток «Спасибо» (50 шт.) 09-096852, цена 50 руб.

Набор открыток «Стремись к ярким высотам» (25 шт.) 09-204152, цена 35 руб.

с 16 апреля



Конкурс КРАСНЫЙ ПИДЖАК *ставьте* на красный

Условия:

можно сделать за апрель

Подарок:

Участники: Все Независимые Консультанты по красоте до Лидера Бизнес-Групп.

ПРЕ-КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ

Привлечь трех новичков с продажами не менее 3.00 б.е.



х 3 б.е.

Браслет *Новый!*

Специальное признание на Российском Семинаре в 2012 г.



КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ

Привлечь пять новичков с продажами не менее 3.00 б.е., продажи личной команды в квартал - 60.00 б.е.



х 3 б.е.

+

60 б.е.

Браслет *Новый!*

Красный пиджак (новая модель)

Участие в Форуме Красных Пиджаков в Москве 9 октября и Приглашение на торжественный обед.



Если одновременно выполняется и КРАСНЫЙ УРОВЕНЬ вызова «Ставьте на красный», и «Красный пиджак», то финалист получит только один красный пиджак на выбор.

Верьте в Компанию, Верьте в себя, Верьте в людей, которые рядом с Вами. И действуйте. И тогда трудолюбие и ответственность за свои обещания сделают невозможное возможным!

Вызов от Национального Лидера ЗВЕЗДА в КРАСНОМ

3 и 4 Семинарские кварталы

Бренд «Мэри Кэй» пользуется самым большим доверием у потребителей и в России и в Мире.

По итогам 2011 года «Мэри Кэй» признана абсолютным Лидером по лояльности в США в категории «Косметика и уход за кожей лица».

Рубиновая Звезда и Красный Пиджак

Особый Подарок от Галины Киселевой на Вечере Признания НЛ 7 октября 2012 г.

Конкурс от Лидера ОТЛИЧНОЕ ПРИВЛЕЧЕНИЕ

Условия:

2 Новичка с Делюкс

Визитница
из Лидерского бланка

5 Новичков с Делюкс

Сумка
из Лидерского бланка



Подарки:



Добавьте яркости своему образу. Будьте заметны и привлекательны! Это очень привлекает друзей!

* Вы можете участвовать в этом конкурсе или в Конкурсе «Собери свой сервис»

Конкурсы Компании «Мэри Кэй», НЛ и БГ 1181

Жизнь - это череда удивительных событий, и только Вы определяете какой ей быть.



В компанию Мэри Кэй я пришла в мае 2003 г. как прямой клиент компании. Мне очень нравилось пользоваться элитной косметикой высокого качества со скидкой. Я не планировала строить карьеру в Мэри Кэй. Было много вопросов: что это за бизнес? Где найти клиентов? И другие. Непонятны словосочетания : «консультант по красоте», «класс по красоте».

Но после того как я посетила 3-й Казахстанский семинар, всё изменилось. Это мероприятие потрясло меня до глубины души. Такого праздника я никогда прежде не видела. Я была восхищена женщинами, которые строили свою судьбу сами, добивались успеха, получали признание. Я увидела мощь и масштабы нашей компании и, услышав слова Мэри Кэй Эш – «загадайте мечту», я пообещала себе что на следующий 4-й Семинар я приеду в статусе DIQ. Моя мечта сбылась в сентябре 2004 г на семинаре я была в статусе DIQ , приступив к выполнению программы с 1.09.04 г. С 1 января 2005 г. я становлюсь Лидером. В этом же 2005 г. Я заканчиваю Университет Мэри Кэй. В университете я обучаюсь с очень успешными Лидерами. Мне это общение и обмен опытом ведения бизнеса очень помог в дальнейшем. Я очень воодушевленно работала со своей успешной командой и в 2006 году 1 июня я становлюсь Старшим Лидером БГ, выпустив своего первого дочернего Лидера Численок Валерию. Но дальше пошли не очень приятные события. Допустив ряд ошибок, я и мой дочерний Лидер теряем статус. Ошибки были такого плана, что я выпустила дочернего Лидера со слабой не окрепшей командой, и сама потеряла сильного Главного Организатора. После всех этих событий, разочаровавшись, я ушла из Мэри Кэй и потеряла связь со своим Лидером и Консультантами.

Для принятия решения вернуться в бизнес Мэри Кэй мне потребовалось 3 года. За эти годы без Мэри Кэй я не только потеряла статус Консультанта, но и перестала пользоваться косметикой и кремами Мэри Кэй, решив, что любая другая косметика не хуже, и что косметика Мэри Кэй не понадея. Я пользовалась косметикой различных марок и поняла, что была не права. Ощущения абсолютного комфорта моя кожа не испытывала как раньше, да и работая рядовым торговым агентом в одной из фирм я время от времени вспоминала те счастливые годы с Мэри Кэй.

Первое время я сомневалась и думала, что не возможно в одну и ту же реку войти дважды. Но я всё таки решилась, и в июне 2009 года я повторно подписываю соглашение с Компанией. В 2010 году я выполнила условия программы Красный пиджак, Леди в Красном 1 и 2 этап, и в ноябре 2011 г. я становлюсь Лидером БГ. При этом по настойчивой инициативе своего лидера Федькиной Натальи – посетила 2 семинара: в 2010 г. - юбилейный Семинар, и в 2011 г. Это очень помогло повысить самооценку, зарядиться положительной энергией. Ещё раз убеждаюсь в уникальности слов Мэри Кэй Эш: «Если вы пропускаете один семинар - Вы больны, второй Вы неизлечимо больны, третий - Вы умерли».

А главное, все эти годы после ухода из Мэри Кэй я чувствовала вину за не удачный дебют моего дочернего Лидера, все эти годы мы не поддерживали связь и весной 2011 года судьба нас свела. И теперь Валерия Численок готовится вступить в нашу бизнес-группу, а так же некоторые бывшие консультанты вновь пришли в нашу бизнес-группу. Я поняла что не так страшно совершать ошибки, важно понять и вовремя исправить их.

У меня было время сравнить и понять то, что именно в Мэри Кэй я чувствовала себя абсолютно счастливой. Мне нравится заниматься любимым делом и при этом получать достойное денежное вознаграждение. Это бизнес для успешных и уверенных в себе женщин, которые очень любят себя, пользуясь косметикой мирового уровня и своей любовью делятся с окружающими.

С уважением Татьяна Франко, Лидер БГ с 1 ноября 2011 года, Казахстан, г. Темиртау

Верный путь к успеху - создание крепкой команды, члены которой объединены не только профессиональным интересом, но и дружбой. Ведь для карьеры в «Мэри Кэй» так важно чувствовать поддержку и опору, которую Вам могут дать уверенные в себе, работоспособные, успешные и довольные своим бизнесом партнеры.

Жизнь - это череда удивительных событий, и только Вы определяете какой ей быть.

Программа «Красный Пиджак» - это Элитный Клуб для особенных женщин! Неутомимых, решительных, легких на подъем и с достоинством несущих радость и красоту окружающим!



Мое знакомство с «Красным Пиджаком» состоялось в конце января 1995 года. Я получила свой Стартовый набор и первый заказ в Окне выдачи. Помещение было маленькое, народу много и мы с моим Организатором ожидали, когда соберут мой заказ. Вдруг рядом с Окном открылась дверь и из нее вышла элегантно одетая девушка с деловой сумкой в одной руке, а в другой она держала что-то красное на плечиках. На нее нельзя было не обратить внимание, - сияющие глаза, уверенная походка, улыбка на лице. И вот тогда Нина (мой Организатор) шепотом мне сказала, что это особенная женщина и сделала она что-то важное, за что ей Компания подарила Красный Пиджак (что, она не знала сама). С этим я и вернулась в свой родной город.

Прошло немало времени, я уже получила статус Лидера Бизнес – Группы и вот однажды, в очередном выпуске журнала «Аплодисменты» я увидела фотографию женщины в красивом Красном Пиджаке и рядом условия, выполнив которые консультант получает этот роскошный Пиджак в ПОДАРОК! Сразу вспомнилась картинка из далекого января, легкая грусть, что я уже не могу участвовать в этом Конкурсе, и в тоже время радость за всех консультантов, ведь у них до статуса Лидера появилась еще одна важная ступень – Красный Пиджак!

Красный пиджак – это не только красиво, но и очень ответственно и перспективно. Приглашая женщин в Компанию важно поддержать их на первых порах: провести с ними первые классы, привести на собрание, пригласить на обучающие занятия. Личным примером показать путь к Звездным вершинам! Красный Пиджак – это первая ступень в интересный и увлекательный мир бизнеса с Компанией «Мэри Кэй», мир, не имеющий границ!

Дорогие Консультанты, станьте обладательницами этой стильной, деловой и очень женственной одежды! Ставьте цели и действуйте до тех пор, пока не достигнете желаемого. Знайте, из победительниц конкурса «Красный Пиджак» получают очень успешные и профессиональные Лидеры Бизнес- Групп!

С уважением и верой в ваш успех, Маргарита Газина

Только для новых Лидеров бизнес-групп Российского Отделения объявлена Ассимиляция в Далласе!

Побывать в сердце Компании смогут все новые Лидеры, подтвердившие свою активность и профессиональные навыки. Обратите внимание - ни первые 10, ни первые 30, а ВСЕ, выполнившие условия! И уже в 2013 году!!! Этот тур подарит колоссальный опыт для построения бизнеса: многочисленные обучающие занятия, обмен опытом с успешными Лидерами Бизнес-Групп из Америки, участие в торжественном ужине, посещение офиса и музея Компании.

УСЛОВИЯ ближайшей поездки: Быть Лидером БГ с 1 августа 2011 г. (Когут Инна может!). И с 1 мая по 31 октября 2012 г. ежемесячно объем продаж БГ должен быть 180.00 б.е и более, с 31 октября 2012 г. - не менее 100.00 б.е..

Если Вы думаете, что Можете, значит Можете!

Если думаете, что не можете, подумайте, что сделать, чтобы смогли. Думайте о себе ЛУЧШЕ.

Дорогие Консультанты, обратите ВНИМАНИЕ на важную информацию:

Вы знаете, что ежегодно компания «Мэри Кэй» проводит исследования с участием Консультантов и Лидеров **разного статуса и с разными достижениями**. Ваше мнение и обратная связь очень важны для роста и развития Компании и позволяют понять, что необходимо оптимизировать, на что обратить внимание, чтобы сделать бизнес более удобным и взаимовыгодным. **Приглашаю каждого Консультанта к участию!**

В этом году исследование, направленное на изучение общих тенденций в бизнесе с «Мэри Кэй», будет проводиться **с 16 апреля 2012 года, ссылка на участие в нем будет размещена на главной странице сайта Mary Kay Online**. Принять участие смогут **только первые 800 Консультантов** и 400 Лидеров, после чего доступ к странице исследования будет автоматически закрыт. После завершения исследования все участницы получат сюрприз от Компании в знак нашей благодарности и признательности, который будет вложен в ваш активный заказ с 1 по 30 июня 2012 года.

Исследование будет состоять из вопросов, касающихся вашего бизнеса, и для ответов на них вам обязательно помогут ваши персональные бизнес-отчеты или любые другие записи, которые вы ведете для планирования и организации работы. Будьте уверены, что вся предоставленная вами информация конфиденциальна и будет использована только в целях исследования. Ваши ответы объединят с ответами всех участниц опроса для анализа общих тенденций и формирования актуальной картины о бизнесе с «Мэри Кэй» на сегодняшний день.

Ваш Лидер Марина Пашнева



Большой доход в компании получает не Королева по Продажам, а Королева Привлечения новичков.

Меня бы не было в этой Команде, если бы я не привлекла своего первого новичка. Мы берем на себя ответственность, обучаемся, потому что обучаем другого, хотим, чтобы наш ученик был успешным, и начинаем больше работать, достигаем новых вершин.

У меня в команде не было бы ни одного консультанта, если бы я предложила кому-нибудь работу продавца или распространителя. Моя работа состоит в том, чтобы обучать женщин правильному уходу за кожей, красивому макияжу, используя при этом косметику Мэри Кэй. Постепенно у меня сложился круг постоянных заказчиков, которые с удовольствием пользуются моими услугами, и рекомендуют меня своим знакомым. Мой бизнес развивается и растет, и наступает такой момент, когда я получаю прибыль не только от работы с клиентами, но Компания платит мне комиссионное вознаграждение. Эта возможность есть и у вас.

Закон среднего арифметического с Мэри Кэй. В нашем бизнесе он выражается так: когда Консультанты говорят, что им не удастся привлечь других женщин к работе, это значит, они не очень многих спрашивают. Тот, кто назначает больше классов, больше разговаривает с возможными клиентами, находит больше новых членов группы, станет сильнее и быстрее поднимется по Лестнице Успеха. Вот как действует этот закон.

Из 10 женщин, которым Вы предложите рассказать о возможностях «Мэри Кэй», пятеро согласятся.

Если 5 сказали «да», в действительности Вас выслушает трое. Из них одна согласится попробовать.

Вывод: чтобы привлечь в команду одного новичка, необходимо поговорить с 10 женщинами.

Пример: Если Вы будете рассказывать о «Мэри Кэй» только одной женщине в месяц, то, скорее всего, приведете в команду одного новичка за 10 месяцев.

Если Вы будете рассказывать о возможностях работы в Компании раз в неделю, то пополнять ряды Бизнес-Группы Вам удастся раз в пять недель, т.е. 10 раз в год.

Если Вы каждую неделю будете обращаться к 5 женщинам, то в течение 2 недель Вам удастся привлечь одного новичка, т.е. 25 человек в год.

Если Вы каждую неделю будете говорить с 10 людьми, то, вероятнее всего, за неделю найдете одного единомышленника, а за год - целых 50.

Симптомы «болезни» Организатора при привлечении.

1. Первый симптом проявляется во время проведения класса по уходу за кожей. Вы решаете, что среди присутствующих на классе нет ни одного кандидата. Скорее всего, Вы ищете «законченный продукт» - профессионального Консультанта. Не забывайте о том, какую уверенность приобретают женщины, когда начинают работать с «Мэри Кэй». Вы обращаете внимание на внешние, а не на внутренние качества. В этом ваша ошибка.

2. Вторым симптомом. Вы говорите, что считаете ее подходящей кандидатурой, а она говорит «нет», и Вы соглашаетесь. Подумайте, сколько отвечали «нет» до того, как услышали о методах работы в Компании, а потом меняли свою точку зрения. Помните: «нет» значит «может быть», а «может быть» значит «да». Если Вы не попробуете спросить снова, это сделает кто-то другой.

3. Третьим симптомом. Самый серьезный. Вы просматриваете список своих клиенток и пытаетесь определить, кто из них мог бы стать членом вашей команды. Наверное, Вы и не пытались поговорить со своими клиентками о работе с «Мэри Кэй». Думали, у них, вероятно, замечательная работа, или слишком много детей, или они чересчур молоды, или их мужья будут против, или... Вы и сами не можете поверить, что придумали все эти причины воображаемых отказов.

Четырехэтапный план привлечения Новичков.

1. Перед началом каждого класса поинтересуйтесь у Хозяйки, кого из приглашенных она могла бы порекомендовать как подходящего кандидата в Консультанты.

2. Прежде чем приступить к демонстрации продукции «Мэри Кэй», расскажите о том, как Вы пришли в Компанию, что она для Вас значит, в чем заключается ее необычность, и чем она так привлекательна для женщин во всем мире.

3. Выберите, по крайней мере, одну из присутствующих женщин и предложите ей карьеру в компании.

4. Предложите Хозяйке подарок за каждую рекомендованную ею женщину, ставшую Консультантом.

Использование вопросов при привлечении.

Что вам нравится в вашей работе? Что бы вы хотели изменить?

Если бы вы могли поменять только одну вещь в своей жизни, что бы это было?

Хотите ли вы заниматься до конца жизни тем, что делаете сами?

Если бы у нас с вами было бы только 5 минут для разговора, что бы вы хотели узнать за это время?

С Мэри Кэй есть несколько статей дохода. Вы позволите, я расскажу о них?

Что больше всего вас заинтересовало из того, что я рассказала?

Что может помешать вам начать работать сейчас?

Вы примете решение попробовать себя в бизнесе, если будете знать, что у вас будет успех?

Как быстро вы хотите получить дополнительные деньги?

Если я буду учить вас тому, что знаю сама, будете ли вы учиться?

Будете ли вы строить карьеру для получения финансовой независимости?

Хотите ли вы сделать карьеру, благодаря вашим собственным успехам?

Хотите ли вы работать во всемирно известной компании?

Средства нашей компании существуют на рынке около 50 лет.

Ведущий Национальный Лидер Надежда Сильченко, Казахстан, Национальная семья Галины Киселевой