

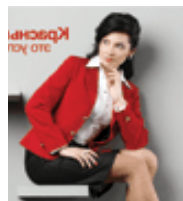
# Грандиозный успех

Май 2012

Марина ПАШНЕВА, Ведущий Лидер Бизнес-Группы 1181

## ЛУЧШИЕ в 3 Квартале

Звездные Консультанты



Красный Пиджак

БГ 6633 ФЕДЯЕВА Светлана

БГ 7824 ДЕТОЧЕНКО Александра

БГ 1181

- 48 НУЖДИНА Галина - САПФИРОВАЯ  
94 ПАШНЕВА Марина - БРИЛЛИАНТОВАЯ

БГ 2775

- 54 АРХИПОВА Светлана - САПФИРОВАЯ  
49 МИШИНА Вита - САПФИРОВАЯ

БГ 5027

- 60 КРАМСКИХ Ирина - САПФИРОВАЯ  
50 СТЫРАН Марина - САПФИРОВАЯ

БГ 6633

- 49 ЧЕРНЫШЕВА Раиса - САПФИРОВАЯ  
БГ 7824

- 49 ГАЙДАМАКИНА Нина - САПФИРОВАЯ  
48 ЛИСИНСКАЯ Татьяна - САПФИРОВАЯ

- 48 МУШЕНКО Татьяна - САПФИРОВАЯ  
БГ 16114

- 48 КРАМАРЕНКО Людмила - САПФИРОВАЯ  
48 КУЛИНА Анна - САПФИРОВАЯ

БГ 21370

- 120 КОГУТ Инна - ИЗУМРУДНАЯ

Здравствуйте, дорогие Коллеги! Поздравляю вас с майскими праздниками - с Днем Весны и Труда, с Днем Великой Победы, с Днем Рождения Мэри Кэй Эш! В них столько светлой радости и огромная сила человеческих возможностей, веры, воли, любви! Человек может все, когда хочет, когда верит, когда действует. Пусть ваша жизнь и ваши дела создадут праздник, достойный этих, праздник, который мы отпразднуем вместе!!!

Вчера в Москве прошел День Карьеры. Компания «Мэри Кэй» в этот раз подарила нам замечательный День Обучения и Признания, шикарную красную розу, а еще Тушь, Лак, ручку, блокнот, обед, интереснейшую информацию о поколениях, живущих сейчас в России. Возможность примерить достижения и узнать, что сделали для этого Победительницы конкурсов. А еще можно было лучше понять, что на самом деле хочется, и что вдохновляет лично тебя.

Желаю вам замечательных Дней Карьеры. Сделайте правилом Быть на мероприятии Компании, Быть на сцене среди Победительниц, и всегда получать Заслуженные награды!

Ваш Ведущий Лидер Марина Пашнева

## Поздравляем в мае

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:

Вас, дорогие Лидеры

- 4 МУШЕНКО Татьяна  
14 ГОРБУНОВА Алла  
29 МОЛОКАНОВА Ирина

и Ваших родных

- 5 сына МОЛОКАНОВОЙ Ирины Артема  
5 мужа ЛИСИНСКОЙ Татьяны Павла  
6 сына РОЛИНОЙ Марины Андрея  
9 дочь САЙГАНОВОЙ Натальи Анну  
13 дочь ИВАНИЦКОЙ Жанны Екатерину  
14 дочь ПАШНЕВОЙ Марины Татьяну  
18 дочь ЛИСИНСКОЙ Татьяны Майю  
20 сына СБОРИК Ирина Никиту  
23 мужа ПАШНЕВОЙ Марины Александра  
25 мужа ПЕТРОВОЙ Натальи Алексея

6 лет Лидерства - ЛИСИНСКАЯ Татьяна

С ЮБИЛЕЕМ  
в «Мэри Кэй»:

5 лет

СТЫРАН Марина  
ФЕДЯЕВА Светлана

6 лет

МИТИЛЕНКО Людмила

9 лет

ТУР Наталья

10 лет

НАГУРНАЯ Галина



Данные указаны на основании анкет. Сообщите, если необходимо внести изменения.

Вы действительно красивы и неповторимы! Действуйте и у Вас все получится!



# ЛЕСТНИЦА УСПЕХА НАШЕЙ ВЕТВИ

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

+++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр.19)



Статус

Элитный Ведущий Лидер  
Ведущий Лидер  
Будущий Ведущий Лидер  
Старший Лидер  
Лидер



Процент дохода	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ б.е.	Новичков в БГ	Заказы БГ	Вознаграждение на ваш счет в банке, рублей	
		активные / всего	б.е.					
12+13+6	можете быть Вы	14	из 42	101	36	2	251	всего в мае 94 550 руб.
12+13+6	ПАШНЕВА Марина							
12+13+5	можете быть Вы							
12+13+5	можете быть Вы							
12+11	АРХИПОВА Светлана	19	из 54	88	27	1	154	10560 + 16940 + 11000 = 38500
12+9	КРАМСКИХ Ирина	11	из 46	41	24		75	4920 + 6750 = 11670
12+11	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	10	из 36	29	16	5	109	3480 + 11990 = 15470
12+11	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	20	из 74	95	6	4	134	11400 + 14740 + 9500 = 35640
12+11	РЯБИКОВА Людмила	19	из 59	58	2	2	125	6960 + 13750 + 9500 = 30210
12+11	КОГУТ Инна	17	из 40	54	42	1	100	6480 + 11000 = 17480

## 7. НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР

Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

## 6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру. Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

### УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более), в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)

[https://online.marykay.ru/download/diq\\_regular\\_version\\_Legal\\_last.doc](https://online.marykay.ru/download/diq_regular_version_Legal_last.doc)

Номер БГ	Фамилия, имя	Команда		Личный заказ	Личное привлечение	Комиссия, рублей	Доход следующего уровня
		активные / всего	б.е.				



## 5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

Сделайте Лидерство Вашей обычной практикой

2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	8 из 25	63	8	7560	14490
7824	МУШЕНКО Татьяна	8 из 39	10	20	1200	2300

### НОВЫЕ преимущества:

- Комиссионное вознаграждение Организатора + 12% от объема продаж личной команды, Ободок с 8-ю Кристаллами, Лидерские Встречи Национальной Лиги
- Право выполнять Лидерскую программу



## 4. ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

Темп Лидера определяет темп команды

1181	КАБАНОВА Екатерина	5 из 14	16	1	1280	1920
	РОЛИНА Марина	5 из 11	15	6	1200	1800
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	6 из 9	29	4	2320	3480
	ФЕДЯЕВА Светлана	5 из 8	20	6	1600	2400

### НОВЫЕ преимущества:

- Комиссионное вознаграждение Организатора + 8% от объема продаж личной команды, Ободок с 5-ю Кристаллами,



## 3. ОРГАНИЗАТОР

Если Вы думаете, что Вы сможете, - значит, сможете.

1181	ЗАСУХИНА Надежда	3 из 18	4	4	1	160	320
	МОЛОКАНОВА Ирина	3 из 14	9	8		360	720
2775	КОПТЕВА Ольга	3 из 6	5	4	1	200	400
5027	СТЫРАН Марина	3 из 12	6	5		240	480
6633	ШИПИЛОВА Светлана	3 из 23	4	8		160	320
7824	ДЕТОЧЕНКО Александра	3 из 9	9	10	3	360	720
	ЛИСИНСКАЯ Ирина	4 из 23	9	13	1	360	720
16114	ВОЛОДИНА Елена	3 из 12	18	1		720	1440

### НОВЫЕ преимущества:

#### Два вида дохода:

- Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)
  - Комиссионное вознаграждение Организатора + 4% от объема продаж личной команды,
- а также:**
- Ободок с 3-мя Кристаллами,
  - Лидерские встречи
  - Газета для Лидеров,
  - Выездной Семинар по карьере Национально Лиги,
  - Скайп-обучение (подключайтесь!)

944 человека

## 1,2. КОНСУЛЬТАНТ, СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)

Вы и только Вы определяете что делать, где и сколько зарабатывать!

## ПЛАНЕР в тестовом режиме

**Планер** - удобный, легкий инструмент для упрощения планирования выполнения мотивационных программ в заданном квартале. Вы можете отметить галочками в списке слева любые программы, на выполнение которых нацеливаетесь, и получить точную информацию о необходимых требованиях справа и предоставляемых наградах снизу. Также, вы можете пойти от обратного и заполнить информацию справа, увидев какие при введенных показателях программы будут выполнены к концу квартала.

Открыть планер можно по ссылке: <http://portal.marykay.ru/content/planer>.

Ссылка на калькулятор будет доступна из раздела меню «Электронные инструменты» на сайте Mary Kay Business School

В чем вы хотите участвовать? (нажмите, что бы свернуть/развернуть)

Свернуть все    Консультанту    Всем    Лидеру    Бонусы

• Для Консультантов

Шаг за шаг

Клуб 12%

Красный г

Леди в кре

DIQ - стат

• Для всех стат

Звездный

Бриллиант

Бриллиант

1-й шаг. Привлечь первого  
Консультанта-новичка с 3.00 б.е.

2-й шаг. Личная группа впервые в течение одного месяца должна состоять из трех Консультантов, каждый из которых должен разместить заказ не менее чем на 1.00 б.е. в этом месяце.



Личные продажи: (б.е.)

План:  цель:  в квартал

Продажи группы: (б.е.)

План:  цель:  в квартал

Членов группы: (человек)

План:  цель:  в квартал

Новичков: (человек)

План:  цель:  в квартал



## Еще раз о БОНУСАХ

**Бонусная программа** – прекрасный инструмент для развития бизнеса Консультанта по красоте.

Бонусы могут быть использованы:

- В личных целях,
- Как подарок (в знак внимания/ благодарности),
- Как пробники средств,
- Как продукцию для награждения на мероприятиях (и Консультантов).

**Увеличивайте покупки ваших клиентов и активность ваших Консультантов!**

Например, сделайте клиенту такое предложение:

«При покупке продукции на 3000 рублей, вы получите ещё и этот замечательный бонус!»

Или сделайте заманчивое предложение Консультантам вашей Команды, редко размещающим заказы и делающим их в размере 1 б.е.: «Каждый месяц квартала делайте заказ более, чем на 1 б.е., за квартал в сумме 4 б.е., и получите от меня бонус, который Компания предлагает за единовременный заказ на 4 б.е.!»

Также, «Клуб 100 клиентов» и бонусная программа предлагают систему назначения бонуса:

Умение делать бонусные заказы очень важно для Независимого Консультанта по красоте.

Есть 4 шага, способных помочь вам в этом:

в 1 месяц предложите бонус  
за поиск клиентов

во 2 месяц - предложите бонус  
за первую покупку  
на классе

в 3 месяц - предложите бонус  
за организацию класса  
или рекомендации

### 1. Представьте бонус.

Осознайте привлекательность бонусной программы, найдите связь между доходом от бонусного заказа, удовлетворением ваших потребностей и достижением целей. Бонус – отличный инструмент для расширения клиентской базы и увеличения уровня своего дохода.

### 2. Помогите сформировать заказ.

Например, специальное предложение «Летнее настроение», примерно 1 б.е. Закажите в 3-4 экземплярах – для мамы, подруги, сестры, клиентки, и вы получите дополнительный бонус! А если добавить к заказу ещё и средства небольшой стоимости, например, тушь или помаду, или наоборот, что-то крупное – систему «Микродерма» – вы научитесь составлять выгодный и понятный для вас заказ каждый месяц.

### 3. Поделитесь секретами продаж.

Даже если вам не нравятся бонусы, или вы не знаете, что с ними делать, обратите внимание на состав и использование этой продукции. Вы всегда сможете использовать бонусы в качестве подарков к праздникам, или разделить набор на несколько продуктов и использовать их по отдельности. Да просто попробуйте этот продукт самостоятельно!

### 4. Разработайте план работы с клиентами

Если вы не знаете, где взять деньги на заказ – возьмите их у своих клиентов! Позвоните клиентам и предложите им наиболее необходимый и выгодный набор продукции, или предложите расширить ассортимент уже используемых ими средств. А если всё необходимое уже приобретено, предложите Сертификат на продукцию, стоимостью 500 рублей, по которому сама клиентка или тот человек, которому она его передаст, сможет приобрести продукцию Компании в любое удобное время. Для бонусного заказа достаточно 9 оплаченных Сертификатов.

Конечно, самостоятельно участвовать в бонусной программе легче,  
чем мотивировать команду на участие в «Клубе 100 клиентов». Но это возможно!

И очень понравится Консультантам вашей команды. Главное получить первый подарок Постоянства!

по материалам Национального Лидера Людмилы Гориной (сайт Mary Kay Business School)

**ФОРУМ «Красных пиджаков» 2012****10 октября 2012 г.**

Для Победительниц программы «Красный пиджак» в I и II кварталах СГ и Финалисток красного уровня «Ставьте на красный» в III и IV кварталах.

**ВПЕРВЫЕ** в Российском отделении компании «Мэри Кэй» состоится уникальное мероприятие, направленное на развитие, обучение и признание Консультантов, которым нравится развитие и они выбирают красный цвет, цвет Успеха и настоящего Триумфа!

**Форум Красных пиджаков – это:**

- Признание Лучших из лучших,
- Яркие выступления известных Лидеров на самые актуальные темы,
- Самые последние новости и стратегия планирования бизнеса,
- Обед с коллегами по бизнесу,
- Сюрпризы от Компании и многое другое!

*пройдет на одной из самых современных, престижных и комфортабельных площадок в Москве, в Концертном зале «Крокус Сити Холл», Москва, метро. «Мякинино»*

**Оплата участия:**

Победительницы программы «Красный пиджак» в I и II кварталах СГ и Финалистки вызова «Ставьте на красный» (только красный уровень) по итогам III квартала Семинарского года 2011-2012:

**УЖЕ СЕЙЧАС** - с 16 мая 2012 года по 7 сентября 2012 года.

Финалистки вызова «Ставьте на красный» (только красный уровень) по итогам IV квартала СГ 2011-2012: с 15 августа 2012 года по 7 сентября 2012 года.

Обязательно проверьте наличие своего имени в списках финалистов программы на сайте Mary Kay Online в разделе «Мотивационные программы». Это гарантирует возможность вашего участия в Форуме!

**Подробнее:**

<https://online.marykay.ru/cgi-bin/news?a=v&n=136420&s=3091>

**Финалисты программы «Красный пиджак»:****1 Квартал**

БГ 1181 МОЛОКАНОВА Ирина  
БГ 7824 ГАЙДАМАКИНА Нина  
БГ 16114 СКОРОХОДСКАЯ Наталья

**2 Квартал**

БГ 6633 ШИПИЛОВА Светлана

**3 Квартал**

БГ 6633 ФЕДЯЕВА Светлана  
БГ 7824 ДЕТОЧЕНКО Александра



Условия Программы «Красный пиджак» см. Вкладыш мая

**Произвести оплату можно:**

**1000 руб;** 03-021152

- по телефону (495) 788-6336;
- через Mary Kay Online.

*Успейте  
купить билеты!*

*Объедините участие в Семинаре 2012  
и Форуме Красных пиджаков!!!*

Поздравляю Вас с Победой  
в Программе «Красный Пиджак»  
Желаю Вам с гордостью и достоинством  
носить этот знак отличия,  
ведь именно так можно узнать уже  
издалека об успехах, которых Вы достигли.  
Помните, Красный Пиджак – это Ваша  
визитная карточка на всех мероприятиях  
Компании, Национальной Лиги и Бизнес-Группы.  
В красном Вы неотразимы!  
Желаю Вам успешной карьеры в «Мэри Кэй»:  
Вас ждет костюм Лидера!

С наилучшими пожеланиями,  
Ведущий Лидер  
Марина Пашнева

*Успейте быть Успешной!  
Выполняйте условия Программы  
в 4 Квартале (с 1 мая по 31 июля)*



## ГАЛЕРЕЯ наших «Красных пиджаков»



1999 год, Концертный Зал «Россия»



2003 год, Концертный Зал «Олимпийский»



2003 год, Концертный Зал «Олимпийский»



2003 год, Кафе «Власиха»



2004 год, Концертный Зал «Олимпийский»



2009 год, Концертный Зал «Олимпийский»

*Присылайте свои фотографии*

*Продолжение следует! Присоединяйтесь!*

