Здравствуйте, дорогие Лидеры Бизнес-групп и Организаторы команд!

У вас есть повод для праздника в эти летние дни? Вы знаете, как провести время? У вас есть план на этот Семинарский квартал? Три «да» - Вы настоящий Лидер, и сами определяется события Вашей жизни!

Помните, есть вещи, которые мы не можем изменить, но благодаря которым, мы можем сделать глобальные изменения в своей жизни. Вам не нравится погода, и достаточно долго, - поменяйте место на неделю, на месяц... на год. Вы не можете поменять начальника - найдите другую работу. Вы чувствуете себя «не в своей тарелке»- поменяйте окружение, найдите такое, где вы сможете быть самой лучшей, какой себя знаете. Вы многое можете поменять и сделать это с радостью, приобретая лучшее взамен того, что вас не устраивает. Задумайтесь об этом.

Подумайте, что для вас важно, что делает вас счастливее, и добавляйте это в свою жизнь. Сами добавляйте. Говорите об этом с родными близкими людьми и принимайте их помощь. Постройте общий план, начните совместные действия. Вы можете жить еще счастливее, и это только сделает счастливее других. Договаривайтесь с теми, кто дорог вам, и проходите мимо тех, кто не заинтересован в вашем счастье. Объединитесь с теми, кто как и вы стремиться жить лучше и богаче во всех смыслах этого слова, и начните действовать. Планомерно. Регулярно. Грамотно.

Вы даже не представляете как вы можете жить через год! Вы можете!

Ваш Ведущий Лидер Марина Пашнева

ЮБИЛЕЕМ «Мэри Кэй»:

3 года

КУЛИКОВА Виктория

4 года

КОСТЮЧЕНКО Александра

СКОРОХОДСКАЯ Наталья 7 лет МИЛЕНЬКАЯ Наталья СМЫЧЕК Надежда 11 года РОЛИНА Марина

### БЛАГОТВОРИТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА «Красота имеет значение»

с 16 мая по 31 декабря 2013 г.

Приобретая Губную помаду «Женщина может всё» + Блеск Nourishine Plus® «Торжество», вы сможете присоединиться к Mary Kay® в стремлении сделать мир лучше. Ведь это так проcmo! Ваша покупка за 550 рублей = 5 добрых дел в 50-ую годовщину Mary Kay®! 5 добрых дел, которые Компания осуществит до конца 2013 года:

- Поддержка всемирных детских «Игр победителей» совместно с фондом «Подари жизнь»
- Помощь в проведении челюстно-лицевых операций для детей-подопечных фонда «Операция Улыбка»
- Помощь программе «Маленькая мама» совместно с фондом «Кидсейв Интернешнл»
- Поддержка конкурса «Московская семья»

- Подарки для врачей детских онкологических больниц.

# Гоздравияем в июне

#### С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:

Вас, дорогие Лидеры : и Ваших родных

20 ШИПИЛОВА Светлана

27 КУБАРЕВА Кристина 27 МИТИЛЕНКО Людмила

5	сына	МИТИЛЕНКО Людмилы	Андрея Павла
11	дочь внучку	ПАШНЕВОЙ Марины ЧЕРНЫШЕВОЙ Раисы	Анастасию
14	дочь	ВОЩИНСКОЙ Натальи	Алену
15	дочь	АРХИПОВОЙ Светланы	Александру
29	дочь	МИЛЕНЬКОЙ Натальи	Александру
30	дочь	НАГУРНОЙ Галины	Ирину

Данные указаны на основании анкет. Сообщите, если необходимо внести изменения.





## ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

НАШЕЙ ВЕТВИ

«Каждая из них начинала со статуса Консультанта»

++++ за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр. 19)



#### НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР



Лидерами становятся. Лидерству можно научиться.

6. ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ

вуоущи. Старши Лидер	т Беоущий Либер й Лидер

Элитный Ведущий Лидер Ведущий Лидер

Процент дохода	Фамилия. имя	Команд	ιa	Личный	Новичков		Вознаграждение на ваш счет в банке, рубле	, рублей
процент дохода	Ψαινιστική, νίινη	активны / всего	б.е.	заказ	в БГ	БГ	вознаграждение на ваш ечег в оанке, руспе	<b>V</b> 1
12+13+6 12+13+6 12+13+5 12+13+5	можете быть Вы ПАШНЕВА Марина можете быть Вы можете быть Вы	16 из 39	79	19	1	342	+++ и 36840 за работу с дочерними Б	ïΓ
12+11	РЯБИКОВА Людмила	18 из 54	66	1	3	125	7920 + 13750 + 9500 = 31170	
12+11	АРХИПОВА Светлана	14 из 54	62	7	2	115	7440 + 12650 + = 20090	
12+11	ЧЕРНЫШЕВА Раиса	16 из 28	42	14	2	104	5040 + 11440 + = 16480	
12+11	ЛИСИНСКАЯ Татьяна	13 из 45	48	20		104	5760 + 11440 + = 17200	
12+11	КРАМСКИХ Ирина	19 из 42	77	14		100	9240 + 11000 = 20240	
12+9	КОГУТ Инна	21 из 54	48	5	1	66	5760 + 5940 = 11700	

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру. Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером
  - (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

55	<b></b>	Команд	ца		Личное		Доход следующего	
Номер БГ	Фамилия, имя	активны / всего	б.е.	заказ	привле- чение	рублей	дующего уровня	

#### УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более),

в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)

https://online.marykay.ru/download//diq\_regular\_version\_Legal\_last.doc



#### 5. БУДУЩИЙ ЛИДЕР

1181	МОЛОКАНОВА Ирина	12 из 22	42	8	2	5040	9660
2775	ИВАНИЦКАЯ Жанна	8 из 25	29	8		3480	6670
7824	МУШЕНКО Татьяна	8 из 23	14	6		1680	3220

#### 4. главный организатор

1.	39						
1181	ВОЩИНСКАЯ Наталья	5 из 11	14	3	1	1120	1680
	ЗАСУХИНА Надежда	5 из 16	16	10	6	1280	1920
	КАБАНОВА Екатерина	5 из 10	24	3		1920	2880
2775	КОВАЛЕНКО Алла	5 из 6	10	3		800	1200
6633	ГАЛИУЛИНА Наталья	5 из 11	17	4		1360	2040
	ШИПИЛОВА Светлана	6 из 14	8	3		640	960
	МИЛЕНЬКАЯ Наталья	5 из 7	10	5		800	1200
7824	ДЕТОЧЕНКО Александра	6 из 17	12	4		960	1440
16114	ЛЫСЕНКО Вера	6 из 8	22	11	3	1760	2640



#### 3. ОРГАНИЗАТОР

- 10							
2775	МИШИНА ВИТА	3 из 10	6	5	1	240	480
16114	КРАМАРЕНКО ЛЮДМИЛА	3 из 14	7	5		280	560

#### ПЛАН маркетинга. ДОХОД и СТАТУС

	Активных Консультантов в Личной команде	Комиссия % + прибыль от продаж	Потенциал нашей БГ, человек
6	<b>Лидер БГ</b> 8 и больше, в БГ от 25 чел	Премия 9500-42000 руб. Лидерское 9-13% Организатора 12% Прибыль 40-45% Рентабельность от 66%	4
5	Будущий Лидер 8 и больше	Организатора 12% Прибыль 40-45% Рентабельность от 66%	5
4	Главный Организатор 5-7 Консультантов	Организатора 8% Прибыль 40-45% Рентабельность от 66%	7
3	Организатор 3-4 Консультантов	Организатора 4% Прибыль 40-45% Рентабельность от 66%	12
2	Старший Консультант 1-2 Консультантов	Организатора НЕТ Прибыль 40-45% Рентабельность от 66%	30
	Консультант нет	Организатора НЕТ Прибыль 40-45% Рентабельность от 66%	177
1	Потребитель (Консультант, не работающий с клиентами)	Организатора НЕТ Скидка 40-45% Рентабельность 0	

721 человек



КОНСУЛЬТАНТ, СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)

## 



Наталья ОЛЕЙНИКОВА Лидер БГ

Я очень люблю лето. и не только за солнце, тепло и прочие радости. Я люблю его за те возможности, которые открываются для нас в бизнесе. В статусе Лидера я сотрудничаю с компанией уже 6 лет, и меня никогда не пугал летний период. Ни у меня, ни у нашей бизнес-группы не падали объемы продаж в это время. Именно в летний период я выполнила условия своей первой программы «авто». Более того – осенью, когда мы возвращаемся к привычному графику работы, объемы наших продаж становятся больше за счет новых лиц, с которыми мы познакомились

#### ПЛЮСЫ ЛЕТА ДЛЯ МЕНЯ:

1. Когда летом количество клиенток и заказов становится меньше, у меня освобождается время для новых лиц. Новые лица — это новые клиентки, а значит — новые бизнес-партнеры.

2. Познакомив новых женщин с продукцией во время отпуска, я понимаю, что после возвращения домой у них не будет возможности встречаться со мной и приобретать у меня косметику. И лучшее, что я могу сделать для этих женщин, – это влюбить в продукцию, познакомить с компанией и предложить стать Независимым Консультантом по красоте.

3. Выпускные вечера – это дополнительные траты для нашей клиентки. И только мы можем помочь сэкономить на макияже ей и ее дочери. К тому же выпускной – это замечательная возможность найти новые лица, познакомить молодых девушек с косметикой и предложить им стать Консультантами.

Летом многие женщины в отпуске. У них появляется больше свободного времени, чтобы прийти на класс, на гостевой вечер, на собрание бизнес-группы, на «примерку» летнего макияжа. А ведь именно на этих мероприятиях, женщина в легкой и непринужденной обстановке может узнать о возможностях нашего бизнеса.

5. Часто в летний период женщины говорят, что в связи с высокой температурой воздуха они полностью отказываются от косметики. И здесь для меня открываются целых два успешных направления работы с ними: знакомство с нашими масками и секретами нанесения летнего макияжа. Когда женщина сидит с маской на лице или когда я делаю ей макияж, я рассказываю ей о возможностях сотрудничества с компанией «Мэри кэй». Этот рассказ занимает совсем немного времени. Сценарий рассказа о возможностях построен на ответах на три главных вопроса, которые интересуют каждую женщину:

1. Сколько я могу заработать?

2. Что для этого нужно делать?

3. А что будет, если у меня не получится?

Летом работа не становится сложнее, просто меняются ее методы. в этот период есть возможность работать, отдыхая. Некоторые Консультанты боятся летнего периода: клиентки в отпусках, на дачах, у кого-то выпускные, у кого-то подготовка: к 1 сентября. Но ведь все эти минусы можно превратить в плюсы!

Используйте все возможности лета!

Ищите новые лица, знакомьте их с косметикой и с компанией! Проводите 20-Минутные бизнес-интервью – и в новом Семинарском году ваш бизнес выйдет на новый уровень! Успешного вам привлечения!



Елена

ЖИДЕЛЯЕВА

Лидер БЃ



#### «ЖЕНШИНА МОЖЕТ ВСЕ!»

Когда я получила предложение написать статью на тему «Женщина может всё!», я подумала: «Да нет ничего проще! Тема обширная, сейчас быстренько набросаю - и все».

Подумала так и задала себе вопрос: «Женщина может всё? А если может всё, то почему многие из нас стоят на месте? Почему у нас так мало Национальных Лидеров? Почему я сама в статусе Элитного Старшего уже несколько лет?» Ничего не понимаю... И тут я задумалась: **а всё ли** может сделать женщина?

Чтобы найти ответ на этот риторический вопрос, я перечитала все статьи, вспомнила истории успешныхженщин, и тут проявились слова Татьяны Бережко: «Трудностей у вас нет!»

Так что ж, женщина может всё только когда у нее трудности? Когда кушать нечего, когда мерзнешь на рынке в надежде на любую продажу, когда кто-то из близких очень болен? А если это так и есть?.. Элитный Старший Ну нет, так не должно быть! Ведь я знаю истории успеха и других женщин «Мэри Кэй», которые стали Консультантами и при этом ни в чем материальном не нуждались. Каждый год отдых «на морях»,

репетиторы для детей, шубы, бриллианты, жилищные условия отличные, многие из них даже могли себе позволить не работать вовсе. Тогда, может быть, они пришли, чтобы кому-то или себе самой что-то доказать? Но опять же многие из таких женщин имели свой успешный бизнес. Отчего же они пришли в Компанию и стали учиться проводить классы, продавать помады-тюбики, посещать собрания? Ведь деньги есть, муж ценит, дети пристроены, помощница на кухне хлопочет... Чего же им не хватало? Думаю, дело тут не в трудностях и не в доказательствах.

Пока писала эти строки, в голове закружилась, застучала, запросилась на волю фраза: «Не родился тот монстр, который остановит женщину, когда она чего-то хочет». Вот! Вот оно! Вот это ключевое выражение: «Когда женщина что-то захочет, она может всё!» Так что получается – женщины просто не хотят быть успешными? **Мечтают** многие, а хотят по-настоящему единицы? Почему? Нет причин для действий?

Первая причина решительных действий – наличие трудностей. Сегодня житейские трудности у большинства отсутствуют. Я вспоминаю 90-е, когда мы с подругой остановились у лотка с фруктами: она взяла много и разных, а я сказала, что только вчера закупила, подобрав предательские слюнки. Тогда на моей карте мечты появилась картинка с фруктами с пометкой «Каждый дены». У меня появилось реальное «хочу». Сейчас экзотические фрукты, как и другие деликатесы, мне доступны. Раньше многие полоскали и выжимали постиранное белье руками, мечтая об автоматической стиральной машине. Теперь вряд ли вы встретите семью, в которой нет такой стиральной машины. Сейчас редко у кого нет компьютера. Новый, не новый – не важно, он есть! И сегодня мы, скорее, выбираем не технику, а фирму. Увы, «хочу» по-прежнему не формируется.

То ли время поменялось, то ли «норки» очень уютные, но за последние годы я не встречала женщин, которые хотят что-то кому-то доказать. Все больше слышишь: «Хотелось бы…», все меньше слышишь: «Хочу и буду!» Получается, что и тут «хочу» не формируется. Но где-то же должно быть это «хочу» - кричат мои внутренние органы! Да. Должно и есть! Только каждой женщине нужно его найти самой. Если не получается самой, попросите помочь своего Лидера.Я вспоминаю, как мы с мужем купили свою первую машину. Тогда я ещё совмещала «Мэри Кэй» с основной работой кинолога в Клубе служебного собаководства при ДОСААФе, и у меня была лыготная плата за обучение

Стабильные и долгосрочные отношения в Бизнес-Группе - основа упешного бизнеса!

вождению. Машины у нас не было, но слово «льгота» решило всё. Когда я получила водительские права, я, конечно же, захотела машину. К тому времени мы с мужем смогли накопить только 800 долларов. Я его спросила: «Можно я возьму эти деньги, а верну машиной?» Он усмехнулся и иронично сказал: «Ну возьми, верни машиной». Естественно, он мне не поверил. Вот тут к моему «хочу» присоединилось «деваться некуда».

На календаре был ноябрь. Все деньги я вложила в свой мини-склад. Я получала заказ, продавала и все деньги опять вкладывала, продавала и вкладывала. И так прошел ноябрь и декабрь. Летала по городу и в мороз, и в пургу. По дороге заходила в магазины, чтобы погреться, но и здесь, чтобы не терять времени зря, что-то показывала продавцам, знакомилась. Причем тогда я еще трудилась на основной работе и «Мэри Кэй» занималась утром до работы, в обед

и вечером.

В январе я начала откладывать прибыль. Слышите, Консультанты, - только прибыль! Остальные деньги вкладывала обратно в заказы. В марте мы купили машину за 4500 долларов. Мой муж в меня поверил! Мы купили машину, и при этом в моем мини-складе было продукции «Мэри Кэй» больше чем на 12 000 долларов! Никто не учил меня так действовать, мне подсказала интуиция: сначала увеличить мини-склад, а потом доставать из бизнеса только прибыль!

В то время я вела три тетради, в которые четко записывала результаты встреч с клиентами: кто, какого числа и что взял, кому какой класс провела, что сказали, что понравилось. Какая я молодец, что сохранила свою «бухгалтерию»! Иногда показываю ее своим бизнес-партнерам и говорю: «Может же женщина достичь желаемого, когда хочет?!»

На этом можно было бы и закончить, но картина будет неполной, если я не расскажу, что было дальше. А дальше, достигнув и доказав... я успокоилась. Да так успокоилась, что мой бизнес-партнер мне сказала однажды: «Как же так? Я делаю Звезды, а ты за мою работу не получаешь комиссионные!» Да-да, я не делала заказ даже на 1 базовую в месяц. А всё потому, что у меня не было моего следующего «хочу!..»

Я понимала, что так нельзя и мне нужно что-то захотеть! Я брала себя за шиворот и выволакивала из дому на собрания к Татьяне Бережко. Я заставляла себя слушать в надежде что-то поймать. **И я это что-то поймала!** На очередном собрании Татьяна рассказывала про остров Бали, и вдруг у меня «залетали бабочки в животе» – я захотела на Бали. **Я захотела!** 

И понеслась, родная!.. Женщина может всё, когда захочет! Я ЖЕЛАЮ ВСЕМ НАМ ХОТЕТЬ! Хотеть так, чтобы «не родился ещё тот монстр, который мог бы нас остановить»! И если вы всё еще не хотите, но ваше чутьё подсказывает вам, что надо что-то захотеть, попросите своего Лидера вам помочь - ведь женщина может всё! Точно - всё! Я про-веряла.

# ВЫЗОВЫ от Компании УСПЕШНЫЙ ДУЭТ

для Кандидатов в Лидеры и Лидеров БГ

Период вызова: с 1 марта по 1 августа 2013 года

Условия: Выполните условия Лидерской программы в течение периода вызова и дебютируйте не позднее 1 августа 2013 года.

#### Награда для Нового Лидера и Старшего Лидера:

- <u>Стильная сумка</u> (высококач. синтет. материал, 330х25х370 мм., ширина в расстегнутом виде: 145 мм.)
- <u>Стильная косметичка</u> (высококач. синтет. материал, 170х10х105 мм.)
- Особое признание на Национальном Семинаре '2013



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС для Лидеров Бизнес-Групп за привлечение августа 2012 г. действует: 5000 рублей за 5 новых Консультантов с 5 б.е. каждый, по июль 2013 г. 3000 рублей за 3 новых Колнсультанотов с 5 б.е. каждый.

### ВЫЗОВ от Национального ∧идера

Вызов от Национального Лидера для участниц Вечера Награждений Первой Национальной Лиги 18 сентября 2013 года (Отель «Бородино»)

Сроки проведения: май-июнь-июль 2013 г.

Участники: все участницы Вечера Награждений Первой НЛ 18 сентября 2013 г.

<u>Условия: Привлечь за каждый из трех месяцев IV квартала (май, июнь, июль) трех и более</u>

новичков, каждая из которых разместит заказ на 5 б.е. и более.

Признание: Особое признание и памятные мини-буки «Возможности статуса Национального» на сцене Вечера Награждений от Национального Лидера всем победителям Вызова.



### ВИНКИ Бланка Заказа Лидеров БГ

#### Заказ с 16 июля

Чехол для Лидерского костюма Сумочка белая Значок «Красный пиджак»









мои контакты: 8916.395-1181, сайт www.mk1181.ru, QR-код электронная почта mk1181@mail.ru, имя в Скайпе - marinapashneva