Первое правило - чувствовать, что вам повезло. Вам повезло, потому что вы работаете в этой Компании. Вам повезло, потому что кто-то рассказал вам историю Компании.

Важен каждый день. Важен каждый час. Важна каждая минута. Не останавливайтесь, пока не исчерпаете весь свой потенциал в реализации невозможной мечты и исполнении заветного желания - стать человеком, которым вы, и только вы, можете стать.

Мэри Кэй Эш

Здравствуйте, дорогие Лидеры!

Сентябрь дарит столько событий - День знаний, День Рождения Компании «Мэри Кэй», Всемирный День Красоты, запуск новейшей Системы ТаймВайз Рипэа, суперпредложения на продукцию, подарки к заказам. Просто праздничный месяц! И надеюсь, вы делаете все, чтобы насладится этими событиями в полной мере, чтобы донести их до клиентов, разделить удовольствие и результат с консультантами вашей команды, и поделится с каждой женщиной шикарными возможностями «Мэри Кэй»!

Ваш Ведущий Лидер Марина Пашнева



1. Найдите время для работы - это цена успеха.

2. Найдите время для раздумий - это источник силы.

3. Найдите время для игры - это секрет молодости.

4. Найдите время для чтения - это основа знаний.

5. Найдите время для религии - это путь благочестия.

6.Найдите время для дружбы - это источник счастья.

7. Найдите время для любви - это священный дар в жизни.

8.Найдите время для мечты - только так душа достигнет звезд.

9. Найдите время для смеха - он поможет вам справиться с трудностями.

10. Найдите время для красоты - она есть повсюду.

11. Найдите время для здоровья - это единственное сокровище в жизни.

12. Найдите время для планирования - это секрет того, как найти время на все предыдущие одиннадцать дел. Поль Брегг.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС для Лидеров Бизнес-Групп за привлечение действует: 5000 рублей за 5 новых Консультантов с 5 б.е. каждый, 3000 рублей за 3 новых Колнсультанотов с 5 б.е. каждый.

с августа 2012 г. по июль 2013 г.

Поздравичем в сентябре С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ:

Вас, дорогие Лидеры

3 АРХИПОВА Светлана

4 РОЛИНА Марина

6 КОСТЮЧЕНКО Александра 9

11 ЧАЛАЯ Любовь

16 ЗАСУХИНА Надежда

18 ГОРОДЕНЦЕВА Ирина

O ONITENLODA LI

22 САЙГАНОВА Наталья24 БАЛЫНИНА Светлана

и Ваших родных

2 маму АРХИПОВОЙ Светланы 3 мужа ШУРЫГИНОЙ Галины

дочь АРХИПОВОЙ Светланы

13 мужа МОЛОКАНОВОЙ Ирины 16 маму КАБАНОВОЙ Екатерины

20 дочь МАКОГОН Людмилы

28 дочь ПАШНЕВОЙ Марины

Юлию Владимира Евгению

Николая Надежду Дарью

Анну

С ЮБИЛЕЕМ в «Мэри Кэй»:

3 года
ГАЙДАМАКИНА Нина
4 года
КУЛИНА Анна
7 лет
ЧАЛАЯ Любовь
9 лет
МИШИНА Вита
15 лет
ПАШНЕВА Марина

7 лет Лидерства ЧЕРНЫШЕВА Раиса

Данные указаны на основании анкет. Сообщите, если необходимо внести изменения.



НАШЕЙ ВЕТВИ

со статуса Консультанта»

+ + + + за работу БГ 3-х линий, за новых дочерних ЛБГ премия (стр. 19)



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР



фамипиа има



Команда

ЛИДЕР БИЗНЕС-ГРУППЫ



٠,	uoc	γ,		
_				
			6	
	=		1	
~	MARY	KAY	X .	

процент дохода		активны / всего	б.е.	заказ	в БГ	БГ	вознаграждение на ваш счет в оанке, рублей
12+13+6 12+13+6 12+13+5 12+13+5	можете быть Вы ПАШНЕВА Марина можете быть Вы можете быть Вы	22 из 43	123	20	2	247 -	+++ и 37260 за работу с дочерними БГ
12+13+3	АРХИПОВА СВЕТЛАНА	17 из 47	96	24	2	205	11520 + 22550 + 13000 = 47070
12+11	КРАМСКИХ ИРИНА	13 из 37	71	20	1	101	8520 + 11110 = 19630
12+11	ЧЕРНЫШЕВА РАИСА	8 из 30	64	20		154	7680 + 16940 + 11000 = 35620
12+11	ЛИСИНСКАЯ ТАТЬЯНА	8 из 59	105	52	2	205	12600 + 22550 + 13000 = 48150
12+9	РЯБИКОВА ЛЮДМИЛА	14 из 50	30	1	2	79	3600 + 7110 = 10710
12+11	КОГУТ ИННА	10 из 41	52	42		100	6240 + 11000 = 17240

Личный Новичков Заказы

DIQ - этот статус присваивается тем, кто решил делать карьеру. Для выполнения Лидерской программы необходимо:

- быть активным Будущим Лидером
 - (8 и более активных консультантов в личной команде),
- подать заявление в Компанию.

Номер БГ	Фамилия, имя	Команда		Пичныи	Личное Комиссия	Доход сле-
Номер БГ		активны / всего	б.е.	заказ	привле- чение	рублей

УСЛОВИЯ ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ

За один, два, три или четыре месяца заказы квалифицированной бизнес-группы - 400 б.е. (ежемесячно 100 б.е. и более),

в совершающий месяц - 25 и более консультантов размещают заказы, а личные заказы Лидера идущие в зачет программы 100 б.е. (из общих 400 б.е.)

https://online.marykay.ru/download//dig regular version Legal last.doc



БУДУШИЙ ЛИДЕР

ИВАНИЦКАЯ Жанна 9840 18860 8 из 23



ГЛАВНЫЙ ОРГАНИЗАТОР

1181	МОЛОКАНОВА Ирина	6 из 17	17	16		1360	2040
2775	МИШИНА Вита	5 из 13	14	24		1120	1680
7824	МУШЕНКО Татьяна	5 из 32	19	56		1520	2280
	ДЕТОЧЕНКО Александра	5 из 5	10	4	2	800	1200
16114	ВОЛОДИНА Елена	5 из 12	17	1	1	1360	2040



ОРГАНИЗАТОР

90							
1181	ВОЩИНСКАЯ Наталья	3 из 3	10	1		400	800
	ЗАСУХИНА Надежда	3 из 13	8	27		320	640
	НАГУРНАЯ Галина	3 из 5	13	1		520	1040
2775	КОПТЕВА Ольга	3 из 3	9	1	2	360	720
5027	СТЫРАН Марина	3 из 12	3	12		120	240
6633	МИЛЕНЬКАЯ Наталья	3 из 6	25	1		1000	2000
7824	ЛИСИНСКАЯ Ирина	3 из 21	6	12		240	480
16114	КРАМАРЕНКО Людмила	3 из 8	9	12		360	720
	КУЛИНА Анна	3 из 3	6	8		240	480

ПЛАН маркетинга. ДОХОД и СТАТУС

)		Активных Консультантов в Личной команде	Комисс + прибыль о	Потенциал нашей БГ, человек	
	6	Лидер БГ 8 и больше, в БГ от 25 чел	ПРЕМИЯ 9500 ЛИДЕРСКОЕ ОРГАНИЗАТОРА ПРИБЫЛЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ	9-42000 руб. 9-13% 12% 40-45% от 66%	4
	5	Будущий Лидер 8 и больше	Больше Рентабельность 18НЫЙ НИЗАТОР ОРГАНИЗАТОРА ПРИБЫЛЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ		5
	4	Главный Организатор 5-7 Консультантов			7
	3	Организатор 3-4 Консультантов	Организатора Прибыль Рентабельность	4% 40-45% от 66%	12
	2	Старший Консультант 1-2 Консультантов	Организатора Прибыль Рентабельность	НЕТ 40-45% от 66%	30
		Консультант нет	Организатора Прибыль Рентабельность	НЕТ 40-45% от 66%	177
	1	Потребитель (Консультант, не работающий с клиентами)	Организатора Скидка Рентабельность	HET 40-45% 0	

766 человек



Доход от продажи продукции на Классах по Красоте (40-50%)



Речь ДЭВИДА Холла - президента Компании Mary Kay на Семинаре 2012

Добро пожаловать на Семинар! Вы готовы подзарядить батарейки? Это хорошо, потому что мы как раз сейчас этим займемся! В каком возрасте становится интересно жить? Когда я перешагнул 30-летний рубеж, мне казалось, что в 30 лет, когда мне исполнилось 40, я думал, что становится интересно жить в 40, когда мне исполнилось 50, я думал, что это 50. Понимаете, что я имею в виду? Это как движущаяся цель.

Но... я бы поспорил с аргументом, что жизнь начинается там, где начинается

зона комфорта!

И в тот восхитительный момент, когда вы уходите от предполагаемых

ожиданий, вы начинаете жизнь в полном соответствии со своим намереньем. И если «намеренье» подразумевает дисциплину и фокус, это также может указать путь к достижениям и вести вперед навстречу действительно грандиозным свершеньям.

Еще так много можно сделать, так много целей можно достичь. В этом году мы хотим, чтобы ваше сознание открылось навстречу пониманию, как много существует возможностей.

Посмотрите на это под углом... **дерзнуть достичь большего.**

Я уверен, что вызовы помогут вам выбраться из зоны комфорта. Я это понял во время рафтинга по Гранд Каньону много лет тому назад. У нас был привал на берегу реки, и вдруг мой друг решил прыгнуть в реку со скалы 30 футов высотой (9 метров). Я не фанат высоты, поэтому ответил другу: даже не думай, что я это сделаю. А он ответил: Бросаю тебе вызов. Я был достаточно взрослым, чтобы не поддаться на провокацию в стиле «слабо», но должен признаться, мне присущ дух соревнования и этот вызов спровоцировал непреодолимое желание доказать, что я смогу это сделать. Я прыгнул, и на самом деле все было не так страшно, как я себе представлял. Этот вызов «дерзни достичь большего» действительно работает.

Вы знаете, кто знал об этом лучше, чем кто бы то ни было? Мэри Кэй Эш. Она знала, как работать

с возражениями и со скептиками, когда основала эту Компанию 50 лет назад.

Говоря о 50-летии, вы знаете, какой у нас будет вызов в связи с этим? Верно, нам будет 50, и что? Будущее будет требовать от нас большего, оно бросает нам вызов преодолеть все препятствия впереди. А это значит, что мы должны быть Компанией, готовой пойти на риск.

Все в корпоративном офисе, начиная от команды исследователей и команды по развитию рынка, и заканчивая отделами по производству, маркетингу, бренд-развитию – у всех задача смотреть на все свежим взглядом.

Это как будто каждый день задавать себе вопрос: если бы мы сегодня открывали совершенно новую Компанию, из чего бы состоял список Must Haves (самых необходимых вещей)?

Первое: у нас **должны быть** веские основания, дающие право на существование.

У нас это миссия обогащать жизнь женщин: будь то финансово или с помощью личностного роста. Я в этом уверен, потому что вы здесь. Сегодня вы воплощаете наших замечательных Консультантов по красоте, и вы та самая главная причина, по которой мы ведем свою деятельность и подтверждаем свое право на существование.

Второе: у нас должны быть самые современные инструменты и система обучения, чтобы обеспечить необходимый рост и доступность.

Вы только посмотрите на новый Стартовый набор и классы во время проведения Семинара, и я уверен, вы согласитесь со мной, что мы поднимаемся на новый уровень ведения бизнеса, мы взбираемся так высоко, как никогда раньше!

Третье: у нас должны быть достойные стимулы, вдохновляющие на достижение успеха. Это может быть, предположим, розовый Кадиллак или черный Мустанг? Поездки мечты? Украшения? Я знаю, что у нас все это уже есть. Так как мое выступление раньше, чем Дэррела, забегая вперед, я вам открою секрет: мы продлеваем программу Авто с Фордом Мустанг на 2013 год.

Все это работает сегодня, но что будет через 1, 5 или 10 лет? Я хочу, чтобы наши отношения строились в будущем по принципу постоянного развивающегося диалога, который будет способствовать появлению новых вызовов, мотивирующих нас меняться, обновляться и совершенствоваться. И мы это сможем благодаря тому, что отпустим свои страхи и пойдем вслед за верой.

Представьте только, каким был бы наш мир сейчас, если бы недавно умерший Стив Джобс, один из основателей компании Apple, принял решение оставаться в зоне комфорта вместо того, чтобы выйти за общепринятые рамки. Он сказал: работа заполняет много жизненного пространства, так что если вы занимаетесь работой – творите великие дела. А достичь величия можно лишь в том случае, если вы любите то, что делаете.

Что ж, я могу с полной уверенностью утверждать, что люди в Мэри Кэй – и Независимые Консультанты по красоте, и сотрудники – они любят то, чем занимаются.

Только та работа, что выполнялась с любовь, могла привести нас к такому результату, что мы

сегодня считаемся серьезными игроками на мировом рынке косметики и ухода за кожей. Подтверждение:

- Нам понадобилось 40 лет, чтобы приблизиться к цифре 1 биллион долларов продаж, но в этом году, всего спустя 9 лет, мы достигли показателя в 3 биллиона долларов продаж. Другими словами, мы выросли в три раза за девять лет, а к предыдущему рекорду мы шли 40 лет.
- Отделения Компании открыты в более чем 35 странах мира, а общее количество Консультантов 2,5 миллиона человек.
- И, наверное, самое потрясающее: мы были самым продаваемым брендом в США, но как приятно осознавать, что с выходом на международные рынки, наш рост продолжился и там. То, что мы создали в США, стало инструментом, который позволил нам войти в ТОП 10 мировых брендов по уходу за кожей.

Мы хотим, чтобы каждая женщина в каждой стране могла сказать «Я люблю мой Мэри Кэй!» Я вам скажу больше, мы на пути тому, чтобы осуществить эту цель.

Многие из вас знают, что я люблю цифры, поэтому будьте снисходительны ко мне. Вы знаете, что:

- Геттисбергское послание (самая короткая и знаменитая речь президента Линкольна) состоит из 266 слов
- Десять заповедей состоят из 297 слов
- 1200 слов напечатаны на пачке с хлопьями (на той, которая была у меня, я их все пересчитал).

Я все это к тому, что иногда самые простые вещи и есть самые важные. Помня об этой истине, возникла такая мысль: Купить помаду должно быть просто! Все же... время от времени, из лучших побуждений, мы стремимся сделать все просто, но получается, как я это называю, мудрено просто. Помня об этом:

• Мы вложили много средств в совершенствование marykay.com и личных Websites.

А если говорить о продукции, то:

• С запуском продукции Botanicals и долгожданной системы TimeWise Repair мы завоевываем доверие как более молодых клиентов, так и удовлетворяем потребности утонченной и зрелой аудитории.

Мы делали семимильные шаги в своих антивозрастных исследованиях, которые просто поражают воображение. Кстати, продукция TimeWise repair действительно хороша. Она дорогая в изготовлении, поэтому такая цена, но эта продукция стоит того, чтобы ее купить.

Мэри Кэй уже запатентовала и находится в процессе получения патентов общим количеством 700! Это значит, что мы стремимся поднять наш бренд на новый уровень, мы также защищаем его! Мы смогли меняться и совершенствоваться, потому что мы лучше начали понимать когда...как...и почему... Но все изменения происходят в соответствии с тем, чему нас учила Мэри Кэй. Кроме того, в нашей культуре принято стремиться к успеху. И еще немного об изменениях, риске и инновациях. Мэри Кэй знала толк в прогрессивном мышлении. Она была одной из самых прогрессивно мыслящих людей, которых я знал. Если бы она была жива, она бы непременно в срочном порядке пригласила меня в офис чтобы обсудить некоторые вещи, которые необходимо изменить как можно быстрее. И это потому, что она хотела, чтобы вы почувствовали эти улучшения. Я это никогда не забуду. Поэтому все, что мы предпринимаем, направлено на то, чтобы поддержать вас и помочь вам осуществить ваши мечты.

Что ж, когда мы встретимся в следующем году, нам будет 50. **Вы можете в это поверить?** У нас будет потрясающий праздник! Праздник будет большой, другой и он откроет новую, третью главу в истории Компании. Я мечтаю о том, чтобы увидеть, как вы пройдете по этой сцене, в свете софитов и под аплодисменты.

Особенно мне нравится слоган нашего 50-летнего Юбилея: Каждая женщина может! Я знаю, он вам понравится тоже. Когда я думаю о том, что могло бы символизировать ту жизнь, которую прожила Мэри Кэй Эш и то наследие, которое она нам оставила, слоган «Каждая женщина может» подходит как нельзя лучше. Вы можете продолжать ее наследие, когда продаете продукцию или когда ставите новую бизнес цель, или когда делитесь возможностями, тем самым продвигаясь по лестнице успеха.

Вы, может быть, помните, как на прошлом Семинаре я сказал, что третья глава книги истории Компании будет пронизана духом страсти, риска и приключений. Мы планируем работать с четким намереньем. Это значит, что те решения, которые мы предпринимаем сегодня, будут иметь огромное влияние на Компанию и 10, 20 и даже 30 лет спустя. Ваши решения, которые вы принимаете сегодня, повлияют на многие годы вашей жизни в будущем. Определите, что для вас страсть, что такое риск в вашем понимании и что для вас дух приключений... и создайте такой бизнес, и такую жизнь, чтобы поверить, что все лучшее – впереди, а не позади.

В начале своего выступления я поделился с вами историей о вызове. В завершение я хочу задать вам вопрос: Если ваша мечта находится за пределами вашей зоны комфорта, неужели это слишком далеко или слишком страшно?

Если это так, то в этом году я бросаю вам вызов сделать прыжок, оттолкнувшись двумя ногами, сделать вызов судьбе и осуществить свою мечту. Конечно, в тот момент, когда вы принимаете решение, вам может показаться, что это невозможно. Но когда вы успешно достигнете цели, не взирая на скептиков, вы докажете себе что-то бесконечно важное: **этот вызов стоил усилий!**

Я желаю вам прекрасного Семинара, и пусть Господь благословит вас!

В октябре 2012 г. Запуск нового сайта MARY KAY INTOUCH

www.marykayintouch.ru

Время не стоит на месте, и Компания двигается вперед, внедряя более современные технологии во все области деятельности. Сохранив все преимущества Mary Kay Online (возможность размещения заказов, заполнения профайла, отчеты о развитии бизнеса и новости Компании), новый сайт Mary Kay InTouch обладает рядом дополнительных плюсов:

• Возможность самостоятельной регистрации на сайте. Если вы уже были зарегистрированы на Mary Kay Online, вам не потребуется дополнительная регистрация для Mary Kay InTouch.

• Возможность самостоятельного восстановления забытого пароля.

• Просмотр видеороликов от Компании в режиме онлайн без необходимости скачивать их

• Современный и удобный интерфейс.

После запуска Mary Kay InTouch сайт Mary Kay Online прекратит свою работу. Если вы были зарегистрированы на Mary Kay Online, вам достаточно будет ввести свой логин и пароль на <u>www. marykayintouch.ru.</u> Если же вы ранее не пользовались Mary Kay Online, пройдите простую процедуру регистрации на новом сайте и наслаждайтесь его преимуществами.

Mary Kay InTouch – это ваш личный офис, который поможет вам вести бизнес в современном стиле, размещать заказы, первыми узнавать о новинках продукции, знакомиться с интерактивными версиями изданий.

КАК РАБОТАТЬ С ФЛАЕРАМИ:

ВАРИАНТ 1.

Оставьте клиентке вместе с приглашением на мастеркласс, соответствующий по теме флаер. У человека останется не только ваш контакт, но и дополнительная информация о продукте.

ВАРИАНТ 2.

Используйте флаеры на индивидуальных консультациях по итогам мастер-класс. Заинтересуйте клиентку продукцией Компании из других категорий. Пригласите ее на другой мастер-класс, посвященный тематике флаера.

ВАРИАНТ 3.

Вкладывайте флаеры в заказы ваших клиентов. Таким образом, вы сможете проинформировать их о новых продуктах Компании.

ВАРИАНТ 4.

Передайте флаер потенциальному клиенту при «холодном контакте». У человека сохранится не только ваш телефон, но и информация о продукции. Это будет отличным напоминанием о Вас.

О БИЗНЕС-ИНТЕРВЬЮ.

Марина Мясковская Старший Национальный Лидер, г.Сантк-Петербург

...Я думаю, что в условиях сегодняшнего времени самым востребованным продуктом являются деньги. И именно сегодня все понимают, что единственный способ иметь деньги — это их заработать. Поэтому Лидеры и Консультанты, активно строящие карьеру, задают всем свои клиентам вопрос:

«Скажите, вам нужны дополнительные деньги? Давайте я вам расскажу, как можно их заработать вместе с «Мэри Кэй»!»

- и успешно привлекают в наш бизнес новых учеников.

В завершении бизнес-интервью мы предлагаем на выбор три варианта старта. Это звучит примерно так:

«Чтобы заработать деньги вам понадобится инструмент. У нотариуса — компьютеры, принтеры, сканеры, бланки. У Консультанта по Красоте — Стартовый набор и продукция. Стартовый набор мы сравниваем со станком для печати денег. У нас есть два таких станка — это наборы «Выбор времени» и «Делюкс». «Выбор времени» - это маленькая портативная машинка, на которой много не напечатаешь, в него входят лишь демонстрационные образцы продукции и литература. Набор «Делюкс» - это профессиональный станок для печати очень крупных сумм. Я рекомендую именно его. Но для того, чтобы печатать деньги, к профессиональному станку нужна бумага. И в нашем случае это — «Набор Новичка» - ваш первый заказ продукции по специальной цене, который вы сможете продать на своих первых классах».

Сделайте 10-12 подобных предложений, и вы обеспечите себе доход

и поможете другим больше, чем думаете сейчас!



мои контакты: 8916.395-1181, сайт www.mk1181.ru, электронная почта mk1181@mail.ru, имя в Скайпе - marinapashneva