



Будь
красивой!
уверенной!
мобильной!

MARU KAU®

МОТИВАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ
СЕМИНАРСКОГО ГОДА 2013–2014



“ Возможности карьеры с «Мэри Кэй» – это инструмент для создания финансового благополучия, а также для того, чтобы помочь вашей семье твердо стоять на ногах. Карьера с «Мэри Кэй» позволяет женщине исследовать глубины ее способностей и приглашать других в увлекательное совместное путешествие по дороге успеха. Именно эта возможность разделить плоды нашего труда с другими и делает компанию «Мэри Кэй» уникальной. Вы можете стать именно такой, какой вы хотите стать. ”

К успеху вместе!



2013 – год 50-летия со дня основания Компании «Мэри Кэй» в Далласе и 20-летия Российского отделения Компании. За это время тысячи женщин во всем мире смогли улучшить свою жизнь вместе с Компанией. Мы уверены, наше общее будущее с каждым годом будет становиться все интереснее. Ведь мы искренне верим в ваши возможности и делаем все для того, чтобы и вы в них поверили.

В этой брошюре вы найдете свой источник вдохновения, идеи для бизнеса, награды, о которых давно мечтали. Развивайте свой бизнес, достигайте высоких объемов продаж и активно привлекайте Консультантов – получайте за это прекрасные награды и радуйтесь своему успеху. Будьте красивой, уверенной и мобильной вместе с «Мэри Кэй»!

С уважением,
Генеральный директор Российского отделения
компания «Мэри Кэй»

АЛЛА СОКОЛОВА

1963

13 сентября Мэри Кэй Эш открыла офис компании «Мэри Кэй» в Далласе. Первые девять Независимых Консультантов по красоте и офис площадью 15 м² – с этого началась история Компании.

1964

Первый Семинар Компании посетили 200 Консультантов. Сегодня только в России Семинары Компании собирают более 10 000 человек и являются грандиозным праздником Компании!



1966

Компания начала вручать Консультантам «подарки для Золушки» – первые роскошные бриллиантовые награды, которые каждая женщина хотела бы иметь но не всегда могла себе позволить.

1969

Пять Лидеров Бизнес-Групп получают первые розовые «Кадиллаки», ставшие легендарным символом Компании. В России «Автопрограмма» для Лидеров Бизнес-Групп действует с 2000 года.



1970

Награда «Бриллиантовый шмель» впервые вручается успешным Консультантам в США. Брошь «Бриллиантовый шмель» – это символ безграничных возможностей женщины.

1971

Открытие первого иностранного отделения «Мэри Кэй» в Австралии. Сегодня «Мэри Кэй» – это Компания, отделения которой есть в 35 странах мира!

1979

С «Мэри Кэй» стало возможным заработать свой первый миллион! Первыми миллионерами «Мэри Кэй» стали Хелен МакВой и Дален Уайт.

1993

Открыто Российское отделение. Глобальная миссия Компании – улучшить жизнь женщин во всем мире – с успехом выполняется в России уже 20 лет.

2008

«Мэри Кэй» – лауреат премии «Лучшая компания года '2008» в России. Среди других наград Российского отделения «Мэри Кэй» – Бренд года/Effie'2007, премии Fifi/Fragrance Awards '2000 и '2012 и другие.

2013

«Мэри Кэй» празднует свое пятидесятилетие. Российскому отделению «Мэри Кэй» исполняется 20 лет. В 2013 году в мире 2,5 миллиона Независимых Консультантов по красоте.

БУДЬ КРАСИВОЙ! УВЕРЕННОЙ! МОБИЛЬНОЙ!



Сумка **Longchamp**,
платок **Frey Wille**.
Награды по программе
«Звездный Лидер»

БУДЬ КРАСИВОЙ! УВЕРЕННОЙ! МОБИЛЬНОЙ!



Красный пиджак.
Награда по программе
«Красный пиджак»

БУДЬ КРАСИВОЙ! УВЕРЕННОЙ! МОБИЛЬНОЙ!



Чехол для планшетного компьютера.
Награда по программе
«Звездный Консультант»

БУДЬ КРАСИВОЙ! УВЕРЕННОЙ! МОБИЛЬНОЙ!



Сумка и кошелек «Флоренция».
Награды по программе
«Звездный Консультант»

БУДЬ КРАСИВОЙ! УВЕРЕННОЙ! МОБИЛЬНОЙ!

Наручные часы
«Непревзойденный стиль».
Награда по программе
«Звездный Консультант».

Сумочка-клатч «Элегант».
Награда по программе
«Звездный Консультант»
четыре квартала подряд.
Жемчужный уровень

БУДЬ КРАСИВОЙ! УВЕРЕННОЙ! МОБИЛЬНОЙ!



Сумочка-клатч.
Награда по программе
«Шаг за шагом»

ГЛОССАРИЙ

АКТИВНЫЙ ЗАКАЗ

Единовременный заказ на сумму не менее 1.00 б.е.
1.00 б.е. = 2 000 руб.

КВАЛИФИЦИРУЕМЫЙ НОВИЧОК

Новый Консультант в личной группе, оформленный в Компании в течение периода мотивационной программы, объем продаж которого соответствует указанному в условиях программы.

КОНСУЛЬТАНТ-НОВИЧОК

Новый Консультант в личной группе, оформленный в Компании в течение периода программы.

ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

- 1) Система статусов Независимых Консультантов по красоте.
- 2) Брошь, которую вы получите, впервые став финалистом программы «Звездный Консультант».

ЛИЧНАЯ ГРУППА

Команда Консультантов по красоте, которых вы привлекли в бизнес с «Мэри Кэй».

МОТИВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА

Специально разработанная программа Компании, которая дает вам возможность повысить свой статус, увеличить объем продаж и численность команды. За успешное выполнение поставленных условий вы получаете определенную награду, указанную в условиях.

ПЕРИОД ПРОГРАММЫ

Период, в течение которого необходимо выполнить условия программы.

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

С 1 августа 2013 года по 31 июля 2014 года

СЕМИНАРСКИЕ КВАРТАЛЫ

I – с 1 августа по 31 октября

II – с 1 ноября по 31 января

III – с 1 февраля по 30 апреля

IV – с 1 мая по 31 июля

ТЕРМИНИРОВАННЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

Консультант по красоте, не размещавшая заказы более пяти месяцев.



УЧАСТНИКИ ПРОГРАММЫ

Консультанты по красоте и Лидеры Бизнес-Групп, зарегистрированные в Российском отделении Компании «Мэри Кэй» и соответствующие условиям программы.

ФИНАЛИСТ

Консультант по красоте или Лидер Бизнес-Группы, успешно выполнивший условия программы.

Делитесь **ВОЗМОЖНОСТЯМИ!**

УЧАСТНИКИ	Консультанты	
ПЕРИОД	Любой месяц Семинарского года	
УСЛОВИЯ	ШАГ I Привлечь первого в истории работы с Компанией Консультанта-новичка	ШАГ II Привлечь второго в истории работы с Компанией Консультанта-новичка. Ваша личная группа впервые в течение одного месяца включает двух Консультантов, каждый из которых размещает заказы на общую сумму 2.000 б. е. в месяц оформления второго Консультанта-новичка
НАГРАДА	Набор «Моя команда»	Сумочка-клатч
		

Привлечение – отличный способ **стать успешнее!**

УЧАСТНИКИ

Консультанты, Организаторы, Главные Организаторы

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года

УСЛОВИЯ

- **пять новичков** с суммарным объемом продаж каждого не менее **3.00 б.е.**
- Объем продаж личной группы (включая объем личных продаж участника программы) не менее **60.00 б.е.**

НАГРАДА

Красный пиджак



Цель – лидерство!

УЧАСТНИКИ

Главные Организаторы

ПЕРИОД

ЭТАП I

Семинарский квартал, следующий сразу после выполнения условий программы «Красный пиджак»

ЭТАП II

Семинарский квартал, следующий сразу после выполнения условий первого этапа программы «Леди в красном»

УСЛОВИЯ

- **5 новичков** с суммарным объемом продаж каждого не менее **3.00 б.е.**
- Объем продаж личной группы (включая объем личных продаж участника программы) не менее **70.00 б.е.**

- **5 новичков** с суммарным объемом продаж каждого не менее **3.00 б.е.**
- Объем продаж личной группы (включая объем личных продаж участника программы) не менее **80.00 б.е.**

НАГРАДА

Наручные часы «Сангрия»

Сумка «Сангрия»



Думайте о будущем – действуйте в настоящем!

УЧАСТНИКИ

Консультанты и Лидеры Бизнес-Групп, ранее не становившиеся финалистами программы «Звездный Консультант»

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года

УСЛОВИЯ

Объем личных продаж за квартал должен составить **не менее 32.00 б.е.**

НАГРАДА

- Калькулятор

- Брошь «Лестница успеха»



Делайте свою жизнь лучше – комфортнее, красивее, современнее. Получайте великолепные награды ежеквартально!

УЧАСТНИКИ

Консультанты и Лидеры Бизнес-Групп

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года

УСЛОВИЯОбъем личных продаж за квартал должен составить **не менее 48.00 б.е.** (1.00 б.е. = 1 балл)**ВАЖНО!**

Консультант-новичок, привлеченный в ваш Звездный квартал с суммарным объемом продаж не менее 6.00 б.е., добавит вам 6 баллов

НАГРАДЫ

- Брошь «Лестница успеха» – всем Консультантам, которые впервые стали финалистами программы
- Цифра, указывающая сколько раз вы были Звездным Консультантом
- Звезда, соответствующая количеству заработанных баллов
- Награды на сумму заработанных баллов
- Брошь «Лестница успеха» с бриллиантами – всем Консультантам и Лидерам, которые становились финалистами программы 56 раз. Брошь вручается на сцене Семинара

**Сапфировая звезда** 48.00 – 63.99 баллов**Рубиновая Звезда** 64.00 – 79.99 баллов**Бриллиантовая Звезда** 80.00 – 119.99 баллов**Изумрудная Звезда** 120.00 – 159.99 баллов**Жемчужная Звезда** 160.00 баллов и более

32 Калькулятор



48 Автоматический зонт «Винтаж»



48 Ручка-стилус с кристаллами



64 Чехол для планшетного компьютера



64 Набор бижутерии:
серьги
и браслет «Муза»



80 Наручные часы
«Непревзойденный
стиль»



80 Сумка и кошелек
«Флоренция»



120–160 баллов

«ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»

ПРОГРАММЫ ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ
И ЛИДЕРОВ БИЗНЕС-ГРУПП

120

Аэрогриль



120

Набор бижутерии: подвеска на цепочке
и серьги «Вдохновение»



160

Чемодан на колесиках и чехол
для чемодана с логотипом «Мэри Кэй»



160

Apple iPod



320

Набор: кожаная сумка и кошелек
«Городской стиль»



320

Набор наручных часов
для двоих «Идиллия»



640

Хлебопечка



640

Игровая приставка
Xbox360



960

Планшетный компьютер iPad mini



1280

Награда в виде
путешествия



Выше, к звездам!

Поддерживайте объем продаж на
высоком уровне все четыре квартала
Семинарского года 2013–2014
и получайте дополнительные награды!



Шарф «Элегант»



Кошелек «Элегант»



Парад и торжественный обед на Семинаре



Солнцезащитные очки в золотом футляре



Сумочка-клатч
«Элегант»

НАГРАДЫ

Наградная розетка

УРОВЕНЬ

Сапфировый

192.00 – 255.99 баллов

Рубиновый

256.00 – 319.99 баллов

Бриллиантовый

320.00 – 479.99 баллов

Изумрудный

480.00 – 639.99 баллов

Жемчужный

640.00 баллов и выше

Мечтаете о славе? Любите бриллианты? – Участвуйте в программе «Семинарский год»!

	Двор личных продаж Консультантов	Двор личных продаж Лидеров	Двор привлечения Консультантов	Круг признания
УЧАСТНИКИ	Консультанты	Лидеры Бизнес-Групп	Консультанты и Лидеры Бизнес-Групп	Лидеры Бизнес-Групп
ПЕРИОД	Семинарский год			
УСЛОВИЯ	Объем личных продаж Консультанта не менее 500.00 б.е.	Объем личных продаж Ли- дера не менее 500.00 б.е.	Количество привлеченных новичков не менее 30	Объем продаж Бизнес- Группы не менее 4 200.00 б.е.
ВАЖНО!	<ul style="list-style-type: none"> • В июле 2014 года в зачет идут не более 200.00 б.е. личных продаж. • Консультант должен быть активен в июле 2014 года, то есть разместить заказ на 1.00 б.е. и более. • Если Консультант получает/сохраняет статус Лидера Бизнес-Группы (на 1 июля 2014 года включительно), итоги программы подводятся в номинации «Двор личных продаж» для Лидеров Бизнес-Групп 	<ul style="list-style-type: none"> • В июле 2014 года в зачет идут не более 200.00 б.е. личных продаж. • Лидер должен быть активен в июле 2014 года, то есть разместить заказ на 1.00 б.е. и более. • Лидер должен дебютировать не позднее 1 июля 2014 года (включительно) 	<ul style="list-style-type: none"> • Объем продаж каждого Консультанта-новичка должен составить не менее 20.00 б.е. за период программы. • Консультант-новичок должен быть активен в июле 2014 года, то есть разместить заказ на 1.00 б.е. и более. • В зачет идут не более пяти квалифицируемых Консультантов-новичков, привлеченных в июле 2014 года 	<ul style="list-style-type: none"> • Лидер должен иметь статус Лидера на 1 июля 2014 года • В объемы продаж НЕ включаются объемы продаж дочерних Бизнес-Групп

«СЕМИНАРСКИЙ ГОД»

ПРОГРАММЫ ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ
И ЛИДЕРОВ БИЗНЕС-ГРУПП

НАГРАДА ДЛЯ ВСЕХ ФИНАЛИСТОВ

- брошь «Малый бриллиантовый шмель»



НАГРАДА ДЛЯ ФРЕЙЛИН
(Финалисты программы,
занявшие второе и третье
места в номинации)

- брошь «Средний бриллиантовый шмель»
- кольцо с бриллиантами



НАГРАДА ДЛЯ КОРОЛЕВ
(Финалист программы,
занявшая первое место
в любой номинации)

- брошь «Большой бриллиантовый шмель»
- кольцо с бриллиантами
- корона Королевы



Вы – великолепный Лидер.
Ваша Бизнес-Группа – пример для подражания.
Ваша награда – новые незабываемые впечатления!

НАГРАДА

Финалисты программы «Семинарский год» в двух и трех номинациях одновременно получают дополнительную награду – кольцо из белого золота с подвеской из бриллиантов



«КРУГ ПОЧЕТА»

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп

ПЕРИОД

Семинарский год

УСЛОВИЯ

Объем продаж Бизнес-Группы не менее **6 300.00 б.е.**

ВАЖНО!

Объемы продаж дочерних Бизнес-Групп не идут в зачет программы

НАГРАДЫ

Недельная поездка на двоих с официальным супругом в Сингапур и на остров Бинтан в составе группы лучших Лидеров



Открывайте новые горизонты своих возможностей!

Прекрасное начало прекрасного будущего!

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, ранее не становившиеся финалистами программы «Звездный Лидер»

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года

УСЛОВИЯ

Как минимум **три финалиста** программы «Звездный Консультант» в Бизнес-Группе

ВАЖНО!

В зачет программы идет Звезда Лидера, Звезда дочернего Лидера и Звездные Консультанты дочерней Бизнес-Группы, даже если эта Бизнес-Группа отделилась в течение Звездного квартала Лидера Бизнес-Группы

НАГРАДА

Браслет



Ваша команда – ваше отражение!

Будьте звездой!

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года

УСЛОВИЯ

Как минимум **пять финалистов** программы «Звездный Консультант» в Бизнес-Группе (1 финалист = 1 балл)

ВАЖНО!

В зачет программы идет Звезда Лидера, Звезда дочернего Лидера и Звездные Консультанты дочерней Бизнес-Группы, если эта Бизнес-Группа отделилась в течение Звездного квартала Лидера Бизнес-Группы

НАГРАДА

- Браслет – всем Лидерам, которые впервые стали финалистами программы

- Звенья браслета со звездой, указывающие на соответствующее количество Звездных Консультантов в Бизнес-Группе

- Награды на сумму заработанных баллов

- Награда для финалистов программы «Звездный Лидер» четыре квартала подряд – Стела Звездного Лидера



Сапфировая звезда 5–6 Звездных Консультантов



Рубиновая Звезда 7–8 Звездных Консультантов



Бриллиантовая Звезда 9–11 Звездных Консультантов



Изумрудная Звезда 12–14 Звездных Консультантов



Жемчужная Звезда 15 и более Звездных Консультантов



10

Платок Frey Wille



20

Часы Calvin Klein



30

Сумка Longchamp



40

Apple iPhone



50

Награда в виде путешествия



Отличный старт для вашего Лидерства!

КЛУБ «ПУТЬ К ВЕРШИНЕ»

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие в период с 1 августа 2013 года по 1 июля 2014 года включительно

ПЕРИОД

Первые три месяца с момента дебюта в качестве Лидера

УСЛОВИЯ

- **Два новичка** с суммарным объемом продаж каждого не менее **3.00 б.е.** в месяц оформления.
- Совокупный объем продаж личной Бизнес-Группы не менее **375.00 б.е.**

ВАЖНО!

Объемы продаж дочерних Бизнес-Групп не идут в зачет программы

НАГРАДА

Часы Tissot



КЛУБ «ВЕЛИКОЛЕПНАЯ КОМАНДА»

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие в период с 1 августа 2013 года по 1 июля 2014 года включительно

ПЕРИОД

Первые шесть месяцев с момента дебюта в качестве Лидера

УСЛОВИЯ

- Количество нетерминированных Консультантов Бизнес-Группы на конец шестого месяца не менее **50 человек.**
- Совокупный объем продаж личной Бизнес-Группы не менее **750.00 б.е.**

ВАЖНО!

Объемы продаж дочерних Бизнес-Групп не идут в зачет программы

НАГРАДА

Смартфон



ЭЛИТНЫЙ КЛУБ ЛИДЕРОВ-НОВИЧКОВ

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие в период с 1 августа 2013 года по 1 июля 2014 года включительно

ПЕРИОД

Первые двенадцать месяцев с момента Дебюта в качестве Лидера

УСЛОВИЯ

- Количество нетерминированных Консультантов Бизнес-Группы на конец двенадцатого месяца не менее **50 человек.**
- Совокупный объем продаж личной Бизнес-Группы не менее **1 500.00 б.е.**

ВАЖНО!

Объемы продаж дочерних Бизнес-Групп не идут в зачет программы

НАГРАДА

Планшетный компьютер



КЛУБ ПОСТОЯНСТВА

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие в период с 1 августа 2013 года по 1 июля 2014 года включительно

ПЕРИОД

Первые двенадцать месяцев с момента дебюта в качестве Лидера

УСЛОВИЯ

Стать последовательно финалистами всех трех Клубов: «Путь к вершине», «Великолепная команда» и «Элитный клуб Лидеров-новичков»

ВАЖНО!

Объемы продаж дочерних Бизнес-Групп не идут в зачет программы

НАГРАДА

15 000 РУБЛЕЙ



Автомобиль, который говорит за вас!

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп

ПЕРИОД

ЭТАП I

Квалификационная программа:
два Семинарских квартала подряд

ЭТАП II

Постквалификационная программа:
четыре-пять календарных месяцев – заказ
и получение автомобиля, 48 календарных
месяцев – лизинговый период

УСЛОВИЯ

Объем продаж Бизнес-Группы не менее
1 275.00 б.е. за каждый квартал

Объем продаж Бизнес-Группы не менее
1 275.00 б.е. за каждый квартал

Форд Фокус



За рулем вашей розовой мечты!

УЧАСТНИКИ	Лидеры Бизнес-Групп	
ПЕРИОД	<p>ЭТАП I</p> <p>Квалификационная программа: два квартала подряд Семинарского года</p>	<p>ЭТАП II</p> <p>Постквалификационная программа: четыре-пять календарных месяцев – заказ и получение автомобиля, 48 календарных месяцев – лизинговый период</p>
УСЛОВИЯ	Объем продаж Бизнес-Группы не менее 1 650.00 б.е. за каждый квартал	Объем продаж Бизнес-Группы не менее 1 650.00 б.е. за каждый квартал

Форд Мондео



Совершите путешествие в столицу «Мэри Кэй»!

В Семинарском году 2013–2014 по **25** лучших Лидеров Бизнес-Групп в каждой номинации получают возможность посетить Даллас и побывать на грандиозном Семинаре' **2014!**

СЕРЕБРЯНЫЙ КРУГ

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие в период с 1 декабря 2012 года по 1 апреля 2014 года включительно

ПЕРИОД

с 1 мая 2013 года по 30 апреля 2014 года

УСЛОВИЯ

- Ежемесячный объем продаж Бизнес-Группы **не менее 150.00 б.е.** (совокупный объем продаж **не менее 1 800.00 б.е.**)
- Участница должна сохранять статус Лидера Бизнес-Группы на момент завершения программы и получения награды – поездки в Даллас
- Объемы продаж дочерних Бизнес-Групп не идут в зачет программы
- Призовые места распределяются в соответствии с объемами продаж Бизнес-Групп участниц

ЗОЛОТОЙ КРУГ

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие в период с 1 мая 2010 года по 1 ноября 2012 года включительно

ПЕРИОД

с 1 мая 2013 года по 30 апреля 2014 года

УСЛОВИЯ

- Вырастить **минимум одного нового дочернего Лидера Бизнес-Группы** первой линии с датой дебюта не позднее 1 апреля 2014 года
- Совокупный объем продаж Бизнес-Группы и новых дочерних Бизнес-Групп первой линии в течение периода программы должен составлять **не менее 3 150.00 б.е.**
- Участница и новые дочерние Лидеры Бизнес-Групп первой линии должны сохранять свой статус на момент завершения программы и получения награды – поездки в Даллас
- Призовые места распределяются в соответствии с объемами продаж старшего и новых дочерних Лидеров Бизнес-Групп первой линии

ПЛАТИНОВЫЙ КРУГ

УЧАСТНИКИ

Лидеры Бизнес-Групп, дебютировавшие ранее мая 2010 года

ПЕРИОД

с 1 мая 2013 года по 30 апреля 2014 года

УСЛОВИЯ

- Вырастить **минимум двух новых дочерних Лидеров Бизнес-Групп** первой линии с датой дебюта не позднее 1 апреля 2014 года
- Совокупный объем продаж Бизнес-Группы и новых дочерних Бизнес-Групп первой линии в течение периода программы должен составлять не менее **6 300.00 б.е.**
- Участница и новые дочерние Лидеры Бизнес-Групп первой линии должны сохранять свой статус на момент завершения программы и получения награды – поездки в Даллас
- Призовые места распределяются в соответствии с объемами продаж старшего и новых дочерних Лидеров Бизнес-Групп первой линии



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ДЛЯ ОЗНАКОМЛЕНИЯ

«ШАГ ЗА ШАГОМ»

ЭТАП I

Набор «Моя команда»

Состав:

- Бланк договора купли-продажи
- Гид «Команда мечты»
- Брошюра «Создай свою историю успеха»
- Книга «Мечты сбываются»
- DVD-диск (включает видеоматериалы для эффективного построения команды)



ЭТАП II

Сумочка-клатч «Шаг за Шагом»

Высококачественный синтетический материал, 26.5×19.5×2 см. Застежка – кнопка. Внутри – карман для мобильного телефона, карман на молнии для мелочей



32

Калькулятор

Материал – пластик, 6.2×11×0.5 см



«ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»

48

Автоматический зонт «Винтаж»

Длина зонта в сложенном виде – 28 см, диаметр купола – 105 см



48

Ручка-стилус с кристаллами для сенсорных дисплеев

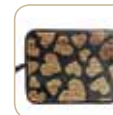
Вставки – кристаллы, наконечник для touch screen, 14×1 см



64

Чехол для планшетного компьютера

Высококачественный синтетический материал, отделка – пайетки, 28×21,5×1,5 см



64

Набор бижутерии: серьги и браслет «Муза»

Бижутерия, вставки – кристаллы. Браслет – 20 см, длина подвесок – 1.4 см. Серьги – длина 3.5 см



80

Наручные часы «Непревзойденный стиль»

Браслет – 21×1.5 см, диаметр циферблата – 3 см



80

Сумка и кошелек «Флоренция»

Высококачественный синтетический материал. Сумка – 42.5×35×14.5 см. В комплекте – регулируемый плечевой ремень, максимальная длина – 129 см. Застежка – молния. Один внешний карман на молнии, внутри – два кармана для мобильного телефона, один карман на молнии для мелочей. Кошелек – 20×10×2 см. Застежка на молнии, внутри два отделения для купюр, одно отделение для монет на молнии, два отделения для пластиковых карт и визитных карточек



120

Набор бижутерии: подвеска на цепочке и серьги «Вдохновение»

Бижутерия, вставки – кристаллы. Длина цепочки – 41 (+5) см, диаметр подвески – 2.4 см, серьги – 1.7×1 см



120

Аэрогриль

Аэрогриль для приготовления вкусных и полезных блюд – это лучшая забота о вашей семье!



160

Чемодан на колесиках и чехол для чемодана с логотипом «Мэри Кэй»

Высококачественный синтетический материал, 39.5×66.5×23.5 см. Два внешних кармана на молнии, внутри – дополнительное внутреннее отделение на молнии, ремни, фиксирующие содержимое. В комплекте – багажная бирка и чехол для чемодана



160

Apple iPod

Любимая музыка всегда с вами!



320

Набор: кожаная сумка и кошелек «Городской стиль»

Натуральная кожа. Сумка – 40×30.5×10.5 см. Застежка – молния; внутри – два кармана для мобильного телефона, один карман на молнии для мелочей. Кошелек – размер 19×9,5×2 см. Застежка – хлястик, внутри одно отделение для купюр, два отделения для пластиковых карт и визитных карточек, одно отделение для фото



320

Набор наручных часов для двоих «Идиллия»

Ремешок – натуральная кожа. Материал корпуса – нержавеющей сталь



640

Хлебопечка

Возможность выпекать несколько видов хлебов, а также булочки, кексы и другое, не отвлекаясь от важных дел!



640

Игровая приставка Xbox360

Современная игровая консоль, с возможностью хранить на ней фильмы, музыку, игры



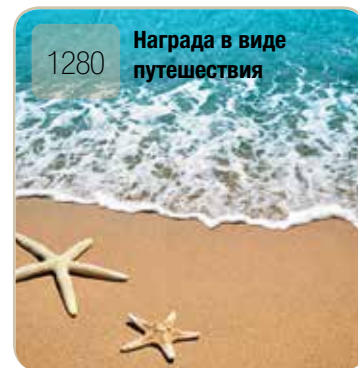
960

Планшетный компьютер iPad mini

Компактный модный гаджет с огромным количеством нужных функций – находка для деловой женщины!



1280

Награда в виде путешествия

«ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ» ЧЕТЫРЕ КВАРТАЛА ПОДРЯД

Награда
для финалистов
всех уровней

**Шарф
«Элегант»**
Материал –
шармус,
41.5×118 см



Награда
ВСЕМ
уровням
на Семинаре

**Наградная
розетка**

Награда
начиная
с рубинового
уровня

Кошелек «Элегант»
Высококачественный синтетический
материал. 20×11×2,7 см. Застежка на
молнии, внутри два отделения для купюр,
одно отделение для монет на молнии,
два отделения для пластиковых
карт и визитных карточек



Награда
начиная с
бриллиантового
уровня

**Парад и торжественный
обед на Семинаре**

Яркий праздник для самых
успешных. Торжественный
обед – отличная возмож-
ность обменяться опытом
и получить новые идеи
для дальнейшего раз-
вития бизнеса



Награда
начиная
с изумрудного
уровня

**Солнцезащитные
очки в золотистом
футляре «Элегант»**

Чехол – 18.5×6 см.



Награда
начиная
с жемчужного
уровня

Сумочка-клатч «Элегант»

Высококачественный
синтетический материал.
35.2×18×4 см.
В комплекте – ремешок
(цепочка), длина – 117 см.
Застежка на кнопке, внутри
карман для мелочей на
молнии, два кармана для
мобильного телефона



ЗВЕЗДНЫЙ ЛИДЕР

10

Платок Frey Wille



20

Часы Calvin Klein

В вашем графике
ни одной свободной
минуты? Следите
за временем и вы
все успеете!



30

Сумка Longchamp

Отличный аксессуар
к костюму Лидера!



ЗВЕЗДНЫЙ ЛИДЕР

40

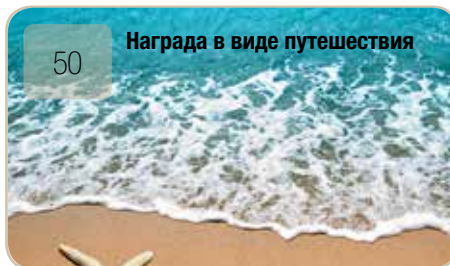
Apple iPhone*

То, что нужно для жизни на высокой скорости! В вашем распоряжении огромное количество полезных функций и программ для бизнеса!



50

Награда в виде путешествия



ЧЕТЫРЕ КВАРТАЛА ПОДРЯД

Финалистам
всех уровней

Стела Звездного Лидера

Акрил, высота 20 см



КЛУБЫ ЛИДЕРОВ-НОВИЧКОВ

Путь
к вершине

Часы Tissot*

Важный аксессуар для деловой женщины!



Великолепная
Команда

Смартфон*

«Умный» телефон – огромное преимущество для бизнеса. В нем можно хранить контакты, графики и планы, видео и фото и иметь быстрый доступ к электронным ресурсам компании



Элитный
клуб

Планшетный компьютер*

Берите с собой на встречи



ЛЕДИ В КРАСНОМ

ЭТАП I

Наручные часы «Сангрия»

Браслет – 21,5×1,5 см.

Циферблат – 1,9×4,5 см



ЭТАП II

Сумка «Сангрия»

40,5×31,5×14 см.

Застежка – кнопка. Внутри сумки – два кармана для мобильного телефона, один карман на молнии для мелочей



* Изображение награды может незначительно отличаться от реальной модели. Перед размещением заказа рекомендуем обратиться в Компанию для уточнения модели.

ВАЖНО!

1. Согласно правилам мотивационных программ участвовать в мотивационных программах Российского отделения Компании могут только Консультанты и Лидеры Бизнес-Групп, зарегистрированные в Российском отделении Компании.
2. Регистрация Консультантов осуществляется только по достижении 18-летнего возраста.
3. Для выполнения установленных правил мотивационных программ в зачет суммарных продаж личных групп и Бизнес-Групп идут только продажи Консультантов, зарегистрированных в Российском отделении.
4. При подведении итогов мотивационных программ в качестве новых Консультантов учитываются только новые Консультанты, зарегистрированные в Российском отделении.
5. Консультанты, терминировавшиеся до завершения мотивационной программы и подведения итогов по ней, не идут в зачет мотивационной программы.
6. Срок обращений по вопросам возврата и замены наград, а также по вопросам уточнения выполнения условий мотивационных программ составляет 3 месяца с момента окончания периода действия программы.
7. Компания оставляет за собой принятие окончательного решения о выдаче награды финалисту при подведении итогов мотивационных программ.

«ШАГ ЗА ШАГОМ»

№ 1

Вопрос: Если я выполнила шаг 1 в предыдущем Семинарском году 2012–2013, по условиям какого Семинарского года необходимо выполнять шаг 2?

Ответ: По условиям, описанным в брошюре «Будь красивой! Уверенной! Мобильной!» текущего Семинарского года 2013–2014 (с. 9)

№ 2

Вопрос: Если, например, два Консультанта-новичка подписали договор с Компанией в сентябре, но не разместили заказ, а в октябре каждый из них разместил заказы не менее чем на 2.00 б.е., я стану финалистом шага 2?

Ответ: Нет. Эти два условия должны быть выполнены в одном и том же месяце. В данном случае в сентябре.

№ 3

Вопрос: Если, например, мой первый Консультант подписал договор с Компанией в сентябре, а второй в октябре, и оба разместили заказ не менее чем на 2.00 б.е. в октябре, стану ли я финалистом шага 2?

Ответ: Да.

КРАСНЫЙ ПИДЖАК

№ 1

Вопрос: Сколько раз в течение Семинарского года 2012–2013 можно участвовать в программе «Красный пиджак»?

- Ответ:**
- Вы можете становиться финалистом программы по итогам каждого Семинарского квартала только в том случае, если каждый Семинарский квартал будете привлекать пять новичков с **3.00 б.е.**, а объем продаж личной группы будет **от 60.00 б.е. до 69.99 б.е.** за период программы.
 - Если в следующем **после выполнения условий программы «Красный Пиджак»** квартале объем продаж личной группы составляет **от 70.00 б.е. и более**, Независимый Консультант уже не станет финалистом программы «Красный пиджак», но станет финалистом программы «Леди в красном» и получит награды только по программе «Леди в красном».
 - Если в следующем **после выполнения первого этапа программы «Леди в красном»** квартале объем продаж личной группы составляет **от 60.00 до 69.99 б.е.**, Независимый Консультант вновь станет финалистом программы «Красный Пиджак».
 - Если в следующем **после выполнения второго этапа программы «Леди в красном»** квартале объем продаж личной группы составляет **от 60.00 б.е. и выше**, Независимый Консультант вновь станет финалистом программы «Красный Пиджак».

№ 2

Вопрос: Какая модель пиджака будет предложена по программе «Красный Пиджак» в Семинарском году 2012–2013, кто стал дизайнером этой модели и как понять, какой размер мне нужно заказать?

Ответ: В Семинарском году 2013–2014 в качестве награды будет предложена модель «Ставьте на Красный». Дизайнером этой модели является Ребекка Деккер, которая на протяжении 9 лет сотрудничает с Компанией.

РАЗМЕРНАЯ СЕТКА КРАСНОГО ПИДЖАКА

Параметры, см	Размер	2R	4R	6R	8R	10R	12R	14R	16R	18R	20R	22R	24R	26R
Длина передней полочки (от плечевого шва до нижней кромки из делия)		67 см	67,5 см	68 см	68,5 см	69 см	69,5 см	70 см	70,5 см	71 см	71,5 см	72 см	72,5 см	73 см
Длина изделия по спинке		63,5 см	64 см	64,5 см	65 см	65,5 см	66 см	66,5 см	67 см	67,5 см	68 см	68,5 см	69 см	69,5 см
Объем груди		92 см	96 см	100 см	104 см	108 см	112 см	116 см	120 см	124 см	128 см	132 см	136 см	140 см
Объем талии		77 см	81 см	85 см	89 см	93 см	97 см	101 см	105 см	109 см	113 см	117 см	121 см	125 см
Объем бедер		98 см	102 см	106 см	110 см	114 см	118 см	122 см	126 см	130 см	134 см	138 см	142 см	146 см
Длина плечевого шва		36 см	37 см	38 см	39 см	40 см	41 см	42 см	43 см	44 см	45 см	46 см	47 см	48 см
Ширина изделия по спинке (в районе плечевого пояса)		34 см	35 см	36 см	37 см	38 см	39 см	40 см	41 см	42 см	43 см	44 см	45 см	46 см
Длина рукава		53 см	53,5 см	54 см	54,5 см	55 см	55,5 см	56 см	56,5 см	57 см	57,5 см	58 см	58,5 см	59 см

ЛЕДИ В КРАСНОМ

№ 1

Вопрос: Если я выполнила программу «Красный пиджак» в IV квартале Семинарского года 2012–2013, а в I квартале Семинарского года 2013–2014 стала финалистом первого этапа программы «Леди в красном», то какие награды я получу?
Если я выполнила первый этап программы «Леди в красном» в четвертом квартале Семинарского года 2012–2013, а в первом квартале Семинарского года 2013–2014 стала финалистом второго этапа программы «Леди в красном», то какие награды я получу?

Ответ: «Красный пиджак» и «Леди в красном» – это последовательные программы, поэтому финалист программы «Леди в красном» получит награды того Семинарского года, в котором стал финалистом программы «Красный пиджак». В двух данных случаях вы получите награды Семинарского года 2012–2013.

№ 2

Вопрос: Можно ли программу «Леди в красном» выполнять несколько раз?

Ответ: Для того чтобы повторно стать финалистом программы «Леди в красном», вам необходимо сначала выполнить условия программы «Красный пиджак», после чего приступить к выполнению первого этапа программы «Леди в красном».

№ 3

Вопрос: Можно ли выполнять программу «Леди в красном» в статусе Лидера?

Ответ: Нет. Данная программа рассчитана только для Консультантов ниже уровня Лидера. Однако вы можете продолжить свое участие только в одном из этапов программы «Леди в красном», если стали Лидером во время его выполнения. Например, став Лидером во время выполнения первого этапа программы «Леди в красном», вы можете продолжить выполнение этого этапа, но приступить ко второму этапу вы уже не сможете.

БУДУЩИЙ ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

№ 1

Вопрос: Может ли Независимый Консультант, ранее становившийся финалистом по программе «Звездный Консультант», стать Будущим Звездным Консультантом в одном из кварталов Семинарского года 2013–2014?

Ответ: Нет, в программе могут принимать участие только Независимые Консультанты, не становившиеся финалистами программы «Звездный Консультант» ни разу за всю историю работы с Компанией.

№ 2

Вопрос: Засчитываются ли базовые единицы по программе «Будущий Звездный Консультант» для накопления баллов по программе «Звездный Консультант»?

Ответ: Нет, базовые единицы преобразовываются в баллы и начисляются только по итогам того квартала, в котором вы стали финалистом программы «Звездный Консультант».

ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

№ 1

Вопрос: Мои продажи за квартал составили **30.00 б.е.**, также я привлекла четырех новичков с продажами **6.00 б.е.** и более. Почему я не являюсь Звездным Консультантом и не могу получить награду?

Ответ: Для того чтобы стать Звездным Консультантом и получить награды по этой программе, объем ваших **личных продаж** должен составить не менее **48.00 б.е.**

№ 2

Вопрос: Если я стала финалистом программы и заработала **70 баллов**, я могу выбрать награду только из категории «Рубиновая звезда»?

Ответ: Вы можете выбрать награду из любой категории на сумму заработанных баллов за Звездные кварталы.

№ 3

Вопрос: Если объем моих личных продаж впервые составит **48.00 б.е. и более**, то я стану финалистом программы «Звездный Консультант». Почему я не могу получить калькулятор по программе «Будущий Звездный Консультант»?

Ответ: Программа «Будущий Звездный Консультант» не имеет прямого отношения к программе «Звездный Консультант» – эта программа создана для того, чтобы поддержать новичков на их пути к звездным вершинам. В качестве поощрения за выполнение объема продаж от **32.00 б.е. до 47.99 б.е.** по итогам квартала Будущим Звездным Консультантам предложены две награды: Лестница Успеха (без вставок) и калькулятор. Те Консультанты, которые впервые достигают статуса Звездный Консультант, получают в награду не только Лестницу Успеха (с вставками), но и возможность выбора наград по программе «Звездный Консультант» на заработанное количество баллов. То есть у Звездных Консультантов открываются неограниченные возможности для выбора награды своей мечты – от кошелька и браслета, до золотых украшений или награды в виде путешествия! Мы рекомендуем всем Консультантам, решившим сразу стать Звездным Консультантом и желающим получить в награду калькулятор по программе «Будущий Звездный Консультант», не ограничивать свои продажи, а значит и достижения, ведь калькулятор можно выбрать в качестве награды за 32 балла по программе «Звездный Консультант»!

№ 4

Вопрос: Из чего выполнена награда «Бриллиантовая лестница успеха»?

Ответ: Награда выполнена из латуни, вставки – 45 бриллиантов.

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

№ 1

Вопрос: Как распределяются места в номинации «Двор привлечения»?

Ответ: Места распределяются в соответствии с результатом объема продаж, который участницы программы получают от объема продаж **30** квалифицированных Личных Консультантов.

№ 2

Вопрос: Я планирую в этом Семинарском году стать финалистом программы «Семинарский год» в нескольких номинациях. Я получу бриллиантовое кольцо полностью?

Ответ: Нет, кольцо собирается поэтапно в течение **шести Семинарских лет** начиная с Семинарского года 2011–2012.

В случае, если **по итогам Семинарских годов** 2011–2012 и 2012–2013 **вы не становились финалистом** программы «Семинарский год» в двух или трех номинациях, по итогам Семинарского года 2013–2014 вы получите кольцо и вставку из белого золота.

В случае, если **по итогам одного из Семинарских годов** 2011–2012 и 2012–2013 **вы становились финалистом** программы «Семинарский год» в двух или трех номинациях, по итогам Семинарского года 2013–2014 вы получите дополнительную вставку для кольца:

В случае, если **по итогам двух Семинарских годов** 2011–2012 и 2012–2013 **вы стали финалистом** программы «Семинарский год» в двух или трех номинациях, по итогам Семинарского года 2013–2014 вы получите две дополнительные вставки для кольца:



БУДУЩИЙ ЗВЕЗДНЫЙ ЛИДЕР

№ 1

Вопрос: Засчитываются ли финалисты программы «Звездный Консультант» по программе «Будущий Звездный Лидер» для накопления баллов по программе «Звездный Лидер»?

Ответ: Нет, баллы начисляются только по итогам того квартала, в котором вы стали финалистом программы «Звездный Лидер».

ЗВЕЗДНЫЙ ЛИДЕР

№ 1

Вопрос: Должен ли Лидер сам быть Звездным Консультантом, чтобы участвовать в программе «Звездный Лидер»?

Ответ: Согласно правилам Лидер может не быть Звездным Консультантом, чтобы участвовать в программе «Звездный Лидер», но ее Звезда идет в зачет программы.

КЛУБЫ ДЛЯ ЛИДЕРОВ-НОВИЧКОВ

№ 1

Вопрос: Согласно условиям программы «Путь к вершине» объем продаж моей Бизнес-Группы должен составить 375.00 б.е. Значит ли это, что объем продаж ежемесячно должен составлять не менее 125.00 б.е.?

Ответ: Нет. В этой программе нет условия ежемесячного поддержания объемов продаж Бизнес-Группы. Чтобы стать финалистом программы «Путь к вершине» объем продаж вашей Бизнес-Группы в первый месяц Дебюта может составить, например, 100.00 б.е., во второй 120.00 б.е.. В этом случае по итогам третьего месяца объем продаж вашей Бизнес-Группы должен составить минимум 155.00 б.е.. Это правило также распространяется на программы «Клуб Великолепная команда» и «Элитный Клуб Лидеров-новичков».

№ 2

Вопрос: С какого момента должен дебютировать Лидер, чтобы участвовать в одном из клубов?

Ответ: С 1 августа 2013 года и далее. Соответственно, если Лидер дебютирует 1 сентября 2013, то с этой даты начнется исчисление периода для всех Клубов Лидера-новичка.

№ 3

Вопрос: Если по тем или иным причинам я не выполнила условия Клуба «Путь к вершине», возможно ли мне участвовать в следующем Клубе – «Великолепная команда»?

Ответ: Участие в Клубе «Великолепная команда» не предусматривает обязательного участия в предыдущем по периоду времени Клубе – «Путь к вершине». Не являясь финалистом Клуба «Путь к вершине», вы можете участвовать в Клубе «Великолепная команда» и в случае выполнения условий получить соответствующие награды. То же касается и Элитного Клуба Лидеров-новичков. Вы можете не стать финалистом Клуба «Путь к вершине» или «Великолепная команда», однако можете выполнить условия Элитного Клуба Лидеров-новичков и получить награды в случае выполнения условий.

КЛУБ ПОСТОЯНСТВА

№ 1

Вопрос: Когда финалисты, вошедшие в «Клуб постоянства» по программам для Лидеров-новичков, получают бонус в 15 000 рублей?

Ответ: Бонус будет выплачен в месяце, следующем после выполнения всех трех программ (т.е. не ранее чем через год с момента дебюта Независимого Консультанта в качестве Лидера Бизнес-Группы).

ПОЕЗДКА НА СЕМИНАР В ДАЛЛАС

№ 1

Вопрос: Какие расходы гарантированно берет на себя Компания?

Ответ: Компания приобретает для участников поездки авиабилеты на установленные Компанией даты, оформляет визу, оплачивает трансферы по программе, проживание и трехразовое питание на все время поездки либо выплачивает денежный аванс для оплаты питания, не организованного для группы.

АВТОПРОГРАММА

ВАЖНО!

В месяце, предшествующем выполнению условий квалификационной программы, вам необходимо заполнить заявление участника «Автопрограммы», предварительно подписав его у своего Национального Лидера. После чего направить в Компанию на электронный адрес: helpdesk@mkcorp.com. Компания принимает заявления и планы до 25 числа включительно в месяц, предшествующий началу Квалификационного периода «Автопрограммы». Компания оставляет за собой право принятия окончательного решения о предоставлении возможности участия в «Автопрограмме». Списки Лидеров Бизнес-Групп, допущенных к участию, будут размещены на сайте Mary Kay InTouch не позднее чем за один рабочий день до начала квалификационного периода.

К заявлению необходимо приложить заполненный бизнес-план, в котором указать:

- объем продаж Бизнес-Группы за последние 6 месяцев до начала квалификации (Компания рекомендует новым Лидерам Бизнес-Группы приступать к выполнению «Автопрограммы» не ранее 6 месяцев после Дебюта в этом статусе)
- план работы на период квалификации и постквалификации и пример заполнения плана

Форму заявления и образец бизнес-плана вы найдете на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Бизнес»/«Автопрограмма»

ВАЖНО!

На момент получения автомобиля у вас должно быть водительское удостоверение российского или международного образца

ВАЖНО!

В случае, если по итогам одного из Семинарских кварталов Постквалификационной программы объем заказов Бизнес-Группы:

- составил более 1 275.00 б.е. (для финалистов, получивших «Форд Фокус»);
 - составил более 1 650.00 б.е. (для финалистов, получивших «Форд Мондео»),
- превышающие необходимый объем базовые единицы будут учтены в следующем квартале.

Важно! В последующем Семинарском квартале объем продаж вашей Бизнес-Группы должен составить необходимый минимум, т.е. превышающие необходимый объем базовые единицы могут быть учтены только в квартале, следующем за тем, в котором было превышение.

Например: Вы – финалист «Автопрограммы» и получили автомобиль «Форд Фокус».

В I квартале Постквалификационной программы объем заказов вашей Бизнес-Группы составил 1 300.00 б.е. Таким образом, 25.00 б.е. (1 300.00 б.е. – 1 275.00 б.е.) будут учтены во втором квартале выполнения программы.

Во II квартале Постквалификационной программы объем заказов вашей Бизнес-Группы составил 1 250.00 б.е. Суммарный объем второго квартала составил 1 275 б.е. (1 250.00 б.е. + 25.00 б.е. – превышение в предыдущем квартале).

В III квартале объем заказов вашей Бизнес-Группы должен составить как минимум 1 275.00 б.е.

ПРОГРАММА	КАТЕГОРИЯ НАГРАДЫ	СПОСОБ ПОЛУЧЕНИЯ НАГРАДЫ	СТОИМОСТЬ КАЖДОЙ НАГРАДЫ
Шаг за шагом	Награды <ul style="list-style-type: none"> • Набор «Моя команда» • Сумочка-клатч 	Автоматическое вложение наград в заказ после 25-го числа месяца, следующего за месяцем окончания одного из этапов программы	30 руб.
Будущий Звездный Консультант	Награда <ul style="list-style-type: none"> • Калькулятор 	Автоматическое вложение после 25-го числа, месяца, следующего за месяцем окончания одного из четырех кварталов	30 руб.
Звездный Консультант	Статусные награды: <ul style="list-style-type: none"> • Лестница успеха • Звезды • Цифры 	Автоматическое вложение наград в заказ после 25-го числа месяца, следующего за месяцем окончания одного из четырех кварталов Семинарского года	1 руб.
	<ul style="list-style-type: none"> • Наградная розетка 	Выдается на Семинаре финалистам программы четыре квартала подряд – участникам Семинара	–
	<ul style="list-style-type: none"> • Шарф «Элегант» • Кошелек «Элегант» • Солнцезащитные очки в футляре • Сумочка-клатч «Элегант» 	Вкладываются в заказы финалистам программы 4 квартала подряд соответственно уровню признания после 25-го августа 2014 года	30 руб.
	Награды на заработанные баллы	Вкладываются в активные заказы Консультантов. Заказ наград по мотивационным программам Семинарского года 2013–2014 через бланк заказа, секция 2, должен быть сделан не позднее 31 декабря 2014. После этого срока вложение наград в заказ прекращается	30 руб.
	<ul style="list-style-type: none"> • Лестница успеха с бриллиантами 	Вручается во время Семинара, а также в последующие дни в Центре обслуживания Консультантов в Москве – до 31 июля 2015 года, лично или по нотариально заверенной доверенности	Относится к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством
	<ul style="list-style-type: none"> • Хлебопечка • Игровая приставка • Планшетный компьютер • iPad mini 	Направьте в адрес Компании любым удобным для вас способом (оригинал, по факсу или по электронной почте) письменную заявку о выборе награды до 31 декабря 2014 года. Форму заявки вы можете найти на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Мотивационные программы»/ «Условия». Присланная заявка обрабатывается в течение двух недель после ее получения, ваша награда будет доставлена в Центр обслуживания Консультантов в течение четырех недель со дня обработки заявки Компанией. Консультант/Лидер или их доверенное лицо по нотариально заверенной доверенности могут получить награды в Центре обслуживания Консультантов в Москве. Награды должны быть получены финалистами строго до 31 марта 2015 года	Бытовая и цифровая техника относится к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством

ПРОГРАММА	КАТЕГОРИЯ НАГРАДЫ	СПОСОБ ПОЛУЧЕНИЯ НАГРАДЫ	СТОИМОСТЬ КАЖДОЙ НАГРАДЫ
	<ul style="list-style-type: none"> Награда в виде путешествия 	Сумма в 125 000 руб. предоставляется путем перечисления денежных средств на банковский счет. Направьте в адрес Компании любым удобным для вас способом (оригинал, по факсу или по электронной почте) письменную заявку о выборе награды до 31 декабря 2014 года. Перечень документов, форму заявки, а также инструкцию по их заполнению, вы можете найти на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Мотивационные программы»/ «Условия» Присланная заявка обрабатывается в течение двух недель после ее получения, после чего с вами свяжется ответственный сотрудник	Путешествия относятся к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством
Красный пиджак	<ul style="list-style-type: none"> Красный пиджак 	Пиджак необходимо заказать по бланку заказа, секция 2, после 25-го числа месяца, следующего за месяцем окончания периода действия программы	30 руб.
Леди в красном	Награды	Автоматическое вложение наград в заказ после 25-го числа месяца, следующего за месяцем окончания периода программы	30 руб.
Звездный Лидер	<ul style="list-style-type: none"> Статусные награды: браслет, звенья 	Автоматическое вложение наград в заказ после 25-го числа месяца, следующего за месяцем выполнения одного из этапов программы	1 руб.
	<ul style="list-style-type: none"> Стела Звездного Лидера 	Вкладывается финалистам программы 4 квартала подряд	30 руб.
	Награды на заработанные баллы	Направьте в адрес Компании любым удобным для вас способом (оригинал, по факсу или по электронной почте) письменную заявку о выборе награды до 31 декабря 2014 года. Форму заявки вы можете найти на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Мотивационные программы»/ «Условия». Присланная заявка обрабатывается в течение двух недель после ее получения, ваша награда будет доставлена в Центр обслуживания Консультантов в течение четырех недель со дня обработки заявки Компанией. Консультант/ Лидер или их доверенное лицо по нотариально заверенной доверенности могут получить награды в Центре обслуживания Консультантов в Москве. Награды должны быть получены финалистами строго до 31 июля 2015 года	Данные награды относятся к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством
	<ul style="list-style-type: none"> Награда в виде путешествия 	Сумма в 150 000 руб. предоставляется путем перечисления денежных средств на банковский счет. Направьте в адрес Компании любым удобным для вас способом (оригинал, по факсу или по электронной почте) письменную заявку о выборе награды до 31 декабря 2014 года. Перечень документов, форму заявки, а также инструкцию по их заполнению вы можете найти на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Мотивационные программы»/ «Условия» Присланная заявка обрабатывается в течение двух недель после ее получения, после чего с вами свяжется ответственный сотрудник	Путешествия относятся к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством

ПРОГРАММА	КАТЕГОРИЯ НАГРАДЫ	СПОСОБ ПОЛУЧЕНИЯ НАГРАДЫ	СТОИМОСТЬ КАЖДОЙ НАГРАДЫ
Клубы Лидеров-новичков	Награды	Выдаются в Центре обслуживания Консультантов в Москве. Награды должны быть получены финалистами строго до 31 августа 2015 года лично или через доверенное лицо по нотариально заверенной доверенности	Данные награды относятся к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством
Семинарский год	<ul style="list-style-type: none"> • Брошь «Бриллиантовый шмель» • Золотые кольца Королев и Фрейлин 	Консультант/Лидер или их доверенное лицо по нотариально заверенной доверенности могут получить награды во время Семинара, а также в последующие дни в Центре обслуживания Консультантов в Москве, не позднее 31 июля 2015 года	Ювелирные изделия относятся к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством
	<ul style="list-style-type: none"> • Стела «Три Звезды»/Подвеска 	Выдаются во время Семинара, а также в последующие дни в Центре обслуживания Консультантов в Москве, не позднее 31 июля 2015 года	Данные награды относятся к категории «ценная награда», стоимость которой подлежит налогообложению в соответствии с российским законодательством
Семинар в Далласе	<ul style="list-style-type: none"> • Путешествия 	Убедитесь, что ваше имя есть в рейтинге, размещенном на сайте Mary Kay InTouch. Ответственный сотрудник свяжется с вами в течение двух недель после размещения рейтингов на сайте Mary Kay InTouch	Сумма налога сообщается дополнительно

ЕСЛИ ВЫ НЕ ПОЛУЧИЛИ НАГРАДЫ

- Убедитесь, что ваша фамилия есть в списке финалистов программы (в печатных изданиях Компании, на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Бизнес» или в Справочно-информационном отделе)
- Возможно, вы разместили заказ ранее, чем были подведены официальные итоги программы и на сайте Mary Kay InTouch появились рейтинги
- Возможно, отсутствовала сумма на вашем консультантском счете, необходимая для вложения награды в заказ. При наличии нужной суммы награда будет вложена в ближайший заказ
- Проверьте наличие этой награды в списке «Отсутствующие награды» на сайте Mary Kay InTouch в разделе «Бизнес»/«Полезная информация для Консультантов»

ОПЛАТА НАЛОГОВ ЗА ЦЕННЫЕ НАГРАДЫ

Обращаем ваше внимание, что стоимость ценной награды от Компании является доходом лица, получившего ее. В соответствии с налоговым законодательством РФ этот доход является налогооблагаемым

Если вы являетесь резидентом РФ, в этом случае Компания в соответствии с налоговым законодательством РФ обязана в течение одного месяца с момента передачи награды письменно сообщить в налоговый орган по месту своей регистрации о невозможности удержать налог и о сумме задолженности налогоплательщика. Стоимость полученной награды будет включена в ваш совокупный годовой доход. Копия паспорта при получении ценной награды обязательна!

Компания оставляет за собой право при необходимости заменять награды равнозначными, о чем Консультанты будут проинформированы на сайте Mary Kay InTouch. Цвет и дизайн награды могут незначительно отличаться от изображения в брошюре. Модели бытовой и цифровой техники могут отличаться от изображений техники, представленной в брошюре

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

MARYKAY®



Новости и подробности
о мотивационных программах
читайте на сайте

www.marykayintouch.ru