

Выполнять декабрьские заказы в срок - легко!

Декабрь-январь - время активных заказов и всплеска продаж. Большинство Лидеров и Консультантов уже усвоили урок продаж в декабре - январе: **лучше заказать всю необходимую продукцию заранее**, до конца третьей недели последнего месяца года - тогда заказ будет получен в срок, ваш мини склад укомплектован к новогодним продажам, лишние хлопоты устранены, а вы наслаждаетесь праздниками, не переживая что в нужный момент необходимой продукции вас может не оказаться.



Марина КОМАРОВА
Элитный Ведущий
Лидер

Я стараюсь отправлять заказы в декабре, как можно раньше. Так же советую делать и Консультантам. Это действительно положительно сказывается на продажах. В своей Бизнес-Группе мы даже проводим специальную мотивационную программу «Правильный Консультант» (идею программы нам подала Элитный Ведущий Лидер Элеонора Кравченко), по условиям программы при оформлении заказов на определенную сумму в период с 1 по 15 декабря - наши Консультанты получают специальный подарок. Важный аргумент в пользу оформления заказов до 23 декабря связан с тем, что в последнюю неделю декабря Консультанты и Лидеры, как правило, работают очень интенсивно, поэтому сбои в работе компьютера, интернета в это время - обычное явление. Чтобы обезопасить себя от подобных инцидентов, я советую Консультантам отправлять заказы раньше. Кроме того для тех Консультантов и Лидеров, которые отправляют заказы из регионов и отдаленных районов, проблема при получении заказа бывает связана и с особенностями графика работы курьеров, особенно в праздничные дни. Заказы иногда запаздывают из-за отсутствия курьера. Например, в нашем районе курьер доставляет продукцию только по пятницам, и мы стараемся учитывать это при отправке заказов всегда и в декабре особенно. Так как получить заказ перед праздниками - очень важно.



Новый год без суеты Предновогодняя акция «Мэри Кэй»

Время проведения акции:

с 24 по 29 декабря - в Центре обслуживания Консультантов на Суцевской улице в Москве
с 26 по 29 декабря - в Центре обслуживания Консультантов в Строгино и в Региональных центрах.

«Мягкая Забота»



09-212252
2 000 руб.

- Система Satin Hands (без запаха)
- Система Satin Lips (
- Подарочный пакет

«Освежающий Бриз»



09-212352
2 200 руб.

- Пена для бритья МКМен
- Гель после бритья МКМен
- Туалетная вода - спрей «МК Интенсити»
- Подарочный пакет

«Неотразимый Взгляд»



09-212552
2 000 руб.

- Тушь Lash Love «Черная», «Коричневая»
- Обезжирен. ср-во для снятия косм.
- Крем для рук Satin Hands
- Подарочный пакет

«Праздничные Ароматы»



09-212452
2 500 руб.

- Парфюмерная вода «Думая о тебе»
- Парфюмерная вода «Элиж»
- Подарочный пакет

«Новогодний Коктейль»



09-212652
3 100 руб.

- Коллекция миниатюр парфюмерной воды Mary Kay, 6x5 ml («Джорни», «Элиж», «Белара», «Бэлла Белара», «Велосити», «Думая о тебе») - 2 шт.
- Подарочный пакет

ПРЕИМУЩЕСТВА!

Клиенты смогут купить подарки «в последнюю минуту»

Консультанты легко выполнят программу «Клуба 100 клиентов»

Лидеры Бизнес-Групп значительно увеличат объемы продаж

БОНУС за каждые 4 б.е.

мини-набор Satin Hands будет выдаваться на месте проведения акции.



Успевайте дарить подарки и хорошее настроение!